

中铁四局集团电气化公司浙江分公司总经理汪红干：扎根一线二十载 拓荒创效践初心

□ 刘东文

在城市轨道交通加速延伸、新能源产业蓬勃发展的时代浪潮中，一批建设者长期扎根项目一线，以专业、担当和坚守拓展企业发展的新空间。中铁四局集团电气化公司浙江分公司(以下简称“浙江分公司”)总经理汪红干，便是其中之一。

2008年，从武汉大学土木工程专业毕业后，汪红干进入中铁四局集团电气化公司。近二十年间，他从施工一线起步，先后担任工程部部长、营销部部长、安全生产总监、副总经理等职务。2020年9月，浙江分公司成立，他受命担任总经理，带领团队深耕浙江、拓展华东，在城市轨道交通机电、新能源等领域不断打开新局面。

跨界破局：从“零基础”到区域市场“领军者”

从土木工程转向城市轨道交通机电施工，对汪红干而言，既是一次专业跨越，也是一场能力重塑。面对陌生领域，他从基层技术员做起：白天扎在施工现场，对照设备和工序反复研究；晚上研读图纸与行业规范，把每一个技术环节弄懂吃透。凭着“干一行，钻一行”的韧劲，他逐步完成从一线技术人员到综合管理者的转变。

杭州地铁5号线，是浙江分公司进军地铁机电市场的重要一战。面对工期紧、任务重、技术标准高等压力，汪红干带领团队强化节点管控、优化施工组织、压实岗位责任，推动项目有序实施，也由此打响了浙江分公司在杭州地铁机电市场的品牌。

2020年浙江分公司成立之初，区域经营几乎从零起步。汪红干以杭州为核心市场，依托在建项目加强资源协同和党建联建，不断提升企业属地经营能力。数年间，团队累计中标7项杭州地铁项目，中标总额达14.4亿元，实现了公司在杭州地铁强电系统市场的突破，并形成机电、弱电、强电多专业协同发展的经营格局。

在杭州站稳脚跟后，他又带队向宁波等市场延伸，先后中标信号、通信类项目约2亿元；同时紧抓国家“双碳”战略机遇，布局新能源业务，累计中标7.8亿元，为企业培育了新的增长点。

实干攻坚：以创新打造轨交建设“硬实力”

工程建设一线，最考验担当，也最能检验能力。面对急难险重任务，汪红干始终坚持靠前指挥，把关键节点守在现场，把突出问题解决在一线。

杭州地铁9号线施工期间，为保障节后工程按期推进，他与核心管理团队春节留守项目；温州市域铁路S2线建设中，他组织技术人员反复研讨，持续深化施工图纸；宁波至象山市域铁路通信项目工期高度压缩，他带领团队创新采用分段施工、后期统一合路的方案，抢抓有效作业窗口，确保轨通、网通节点顺利实现。

近年来，由他牵头负责的杭州地铁3号线、7号线、机场线，温州S1、S2线以及宁波地铁相关项目，均实现按期、高质量交付。一个个节点的兑现，不仅体现了项目团队的执行力，也进一步巩固了企业在区

域轨道交通市场的信誉，形成以现场保市场、以品质树品牌的良性循环。

在汪红干看来，工程创效不能只靠增加投入，更要依靠技术创新。杭州地铁5号线施工中，针对传统线缆敷设效率较低、误差较大的难题，他组织研发电缆放线器，并通过优化施工方案，统筹生产资源，为项目节约成本270余万元。相关课题获评中铁四局集团万众创新技术类三等奖。与此同时，他积极推动技术成果沉淀和标准建设，参与编撰城市轨道交通安全生产文明施工标准化手册，牵头编制浙江省两项地方行业标准，累计组织完成科研课题、施工工法、实用新型专利和QC成果15项。浙江分公司参建工程也先后获得国家优质工程奖、优质安装工程奖及多项安全质量、信用评价荣誉。科技创新由此转化为提高效率、保障质量、降低成本的现实生产力。

聚才创效：以团队建设积蓄发展后劲

市场竞争归根到底是人才和组织能力的竞争。担任浙江分公司负责人以来，汪红干始终把队伍建设放在重要位置，坚持发展依靠职工、成果惠及职工。

在项目管理中，他持续完善驻地和生活保障条件，重视一线员工的工作体验和实际困难；他经常深入项目与员工交流，了解实际需求，让管理既有力，也有温度。

在人才培养上，他推动建立更加清晰的成长通道，通过岗位历练、技术培训和项目实践，培养了一批懂技术、善管理、能攻坚的专业骨干，逐步形成“引得进、留得住、



中铁四局集团电气化公司浙江分公司总经理汪红干

育得出、用得好”的人才发展机制。一支作风扎实、执行有力、敢打硬仗的团队，也成为浙江分公司持续稳产创效、拓展市场的重要支撑。

近二十年间，从一线技术人员到区域经营管理者，汪红干始终把个人成长融入企业发展。他先后获评中铁四局集团经营工作先进个人、劳动模范，中国中铁股份公司劳动模范，以及电气化公司优秀共产党员、十大共产党员标兵、先进生产(工作)者等荣誉。

荣誉记录的是过去，奋斗面向的是未来。站在城市轨道交通与新能源产业协同发展的新起点上，汪红干表示，将带领团队继续深耕区域市场，强化技术创新，提升创效能力，以更加稳健的步伐擦亮“四局电务”品牌，为企业高质量发展注入新的动能，也为新时代产业工人的奋斗实践写下坚实注脚。

无锡羿飞教育科技有限公司总经理王玲：立足地理教学场景 创新教育装备行业

□ 曹轩鸣

随着国家教育数字化战略行动持续推进，以及新课标改革不断深入，数字技术正在加速融入课堂教学的各个环节。对于地理学科而言，如何将抽象的地球运动、地质变迁和自然演化过程以更加直观的方式呈现出来，成为提升教学质量的重要课题。在这一背景下，长期专注于教育装备领域数字化和沉浸式教学解决方案研发的专家王玲，围绕地理教学场景开展持续探索，其研发的“地质变迁地理教学系统V1.0”等创新成果，为地理教育数字化实践提供了新的思路与范例。

王玲毕业于中国地质大学数学与应用数学专业，并拥有中欧国际工商学院

EMBA教育背景。多年来，她始终深耕教育装备领域，2009年创立无锡羿飞教育科技有限公司并担任总经理，长期致力于数字化教学解决方案的研发与推广。

在长期服务学校教学需求的过程中，王玲逐渐发现，地理学科中的许多核心知识具有鲜明的时间跨度和空间特征。例如地壳运动、地貌演变以及地球环境变化等内容，往往需要跨越漫长历史周期才能完整理解，而传统教材主要依靠文字和静态图片进行呈现，学生较难在此基础上建立完整、立体的认知框架。如何让复杂的地理过程变得更加直观、生动，成为她持续关注的问题。

基于这一观察，王玲推动“地质变迁

地理教学系统V1.0”的研发，尝试以数字化方式重构地球演化知识的呈现逻辑，帮助学生建立更完整的认知体系。事实上，这一成果并非孤立的探索，而是她长期以来推动数字技术与地理教学场景融合的延续。从数字化地理专用教室方案设计，到多媒体球幕投影系统的教学实践，都体现出她对教学场景创新的系统思考和持续投入。

在王玲看来，教育数字化的价值不在于增加设备数量，而在于改变知识的呈现方式和学习方式。特别是在地理学科教学中，许多知识点具有较强的动态性和空间性，只有借助数字化技术构建更加丰富的教学情境，才能帮助学生从“记忆知识”逐步走向“理解规律”。

业内人士指出，当前，科学教育与数字教育深度融合已成为教育改革的重要方向。地理学科承担着知识传授功能，也肩负着培养科学思维与空间认知能力的重要使命。随着教育数字化从基础设施建设逐步迈向教学模式创新，越来越多的学校开始关注数字化教学场景的实际应用价值，而这也为教育装备行业带来了新的发展机遇。十余年来，王玲始终围绕教育场景开展创新实践。从数字化地理专用教室建设到“地质变迁地理教学系统V1.0”的研发，她持续探索技术与教学融合的更多可能。在教育数字化不断深化的今天，这类面向真实教学需求的创新实践，正在为地理教育转型提供新的参考路径。

上海谛洱听科技有限公司创始人张冬：深耕医疗器械市场 推动诊疗科技迭代更新

□ 何华豫

从跨国医疗巨头BD(巴德)公司的销售骨干，到上海谛洱听科技有限公司(以下简称“谛洱听科技”)的创始人，张冬在医疗行业深耕二十余年后完成了职业转型。如今，她正将丰富的市场经验与对行业趋势的深刻洞察，融入医疗科技新赛道的开拓之中。

在BD(巴德)公司的七年，是张冬职业生涯中浓墨重彩的一笔。2013年至2019年，她作为重点客户经理，在竞争激烈的医疗器械市场中屡创佳绩，在公司内部各类评选中屡获殊荣，多次斩获

重要奖项。2014年，她初露锋芒，斩获“最佳销售KAM”(最佳销售大客户经理)称号，并荣膺“Top Gun”(顶尖高手)殊荣。此后，她的上升势头有增无减：2016年，她凭借卓越的市场开拓能力摘得“BBS & BMD Award Top Growth Achiever”(BBS及BMD奖项最佳增长达成者)；2017年更是其全面爆发之年，不仅将“Biopsy & UCC KAM Excellence”(活检及泌尿护理重点客户经理卓越奖)及“Top Sales”(顶级销售)等个人大奖稳稳收入囊中，还在公司年终评选中包揽了“最佳医院开发二等奖”“最佳销售增长二等奖”“重点客户深挖三等奖”

以及“卓越贡献奖”等多项团队与个人荣誉。这些沉甸甸的奖项背后，是张冬对客户关系的细致把握、对市场动态的精准判断，以及那份不认输的坚韧与执着。

在BD(巴德)公司的平台上，张冬不仅锤炼出顶尖的业务能力，更积累了宝贵的行业经验。她深知传统医疗器械模式的边界，也敏锐地察觉到数字化浪潮正在叩击医疗行业的大门。正是基于对未来趋势的深刻判断，她选择在职业生涯的黄金期转换赛道，创立了上海谛洱听科技有限公司。从“执行者”到“创业者”，角色转变意味着她不仅要

关注单一产品的销量，更要思考如何通过技术创新赋能医疗场景。她带领谛洱听科技深耕医疗科技领域，致力于将前沿技术转化为能够真正解决临床痛点、提升诊疗效率的产品和方案。

业内人士表示，BD(巴德)公司的七年历练，为张冬打下了扎实的业务功底；谛洱听科技的创立，则是她将经验转化为产业价值的全新起点。张冬以对行业痛点的深刻洞察，将过往积累的系统性能力转化为产品创新与市场开拓的务实行动。在医疗科技加速迭代的当下，她的探索之路，为行业提供了来自实践层面的有益参照。

北京赛一特生物科技有限公司总经理米雪：

聚力机构生态 赋能医疗产业

□ 沈智

目前，医疗行业正在经历一场深层变革：竞争的重心已不再局限于单一产品或某项技术突破，而是越来越多地取决于跨机构协作的效率、项目执行的稳定性以及运营管理的精细化程度。与此同时，国家层面持续推动医疗服务体系高质量发展，强调优化服务流程、提升资源配置效率、促进医疗机构间的协同联动。在此背景下，行业愈发重视一种核心能力——将复杂项目持续推进至稳定运行，并能够系统复盘、形成可复制的方法论。

2022年，米雪出任北京赛一特生物科技有限公司总经理。该公司同年成立，主要开展体外诊断(IVD)试剂与大健康业

务，服务对象集中于医疗机构与体检中心。在体外诊断(IVD)领域，相关产品的合作往往面临链条长、参与角色多、节点密集等现实挑战，任何一个环节的延误或口径不一，都可能影响整体推进节奏。对企业而言，真正的难点并不在于“谈成合作”，而在于让合作推进得稳定、透明、可追溯。

在北京赛一特生物科技有限公司的工作中，米雪全面负责运营管理、人事招聘、财务统筹以及商务对接与业务推广等多项核心职能。她的管理风格并不追求短期效率的极致，而是始终强调流程清晰与执行可控。医疗机构合作项目往往涉及多方沟通和多环节推进，一旦信息传递不畅或责任边界模糊，极易导致项目周期

拉长、沟通成本攀升，进而影响合作方对企业专业能力的信任。米雪在实践中通过强化过程管理与协作机制，使合作推进更加稳定、有序。

这种对流程与协作的重视，不仅贯穿于公司内部管理，也延伸至她对外推动行业交流与合作的实际行动中。米雪多次代表公司受邀参与重要学术会议与行业研讨，积极促进医疗领域的跨机构交流，并围绕医疗协作、项目落地与运营推进等议题，与临床专家及行业同仁展开深入对话，为后续合作与资源对接奠定了坚实基础。

更为关键的是，在公司多项重要合作推进过程中，米雪承担了持续协调与落地执行的核心职责。相关合作涉及医院、行

业组织及合作伙伴等多方主体，她不仅参与与合作关系的建立，更负责推进节奏的把控、关键节点的确认以及跨部门的协同配合。

业内人士表示，医疗领域的合作从来不是一次性交易，而是一项需要长期执行与阶段性复盘的系统工程。能否将合作意向转化为稳定运行的项目，往往取决于项目管理能力与协同机制是否足够成熟。米雪所做的，正是医疗行业最需要却又最难实现的事——让协同不再停留于口头承诺，而是成为可执行、可追踪、可复用的组织机制。她把那些看似琐碎却决定成败的环节做得扎实、规范、可持续，使企业在医疗协同与运营管理的时代命题中，拥有了更强的组织韧性与长远竞争力。

算电协同 助力Token出海

2026世界人工智能大会“新一代人工智能基础设施·先进计算网络与算电协同论坛”在沪举行



2026世界人工智能大会“新一代人工智能基础设施·先进计算网络与算电协同论坛”在沪举行

□ 张清华

2026世界人工智能大会期间，“新一代人工智能基础设施·先进计算网络与算电协同论坛”在上海世博中心举办。本次论坛由鹏城国家实验室主办，长三角国家技术创新中心智能计算研究所、合肥中科类脑智能技术有限公司联合承办。

论坛汇聚两院院士、国家级算力平台、电网央企、国产大模型企业等政产学研各界代表，从算力、网络、电力三大维度协同破局，共同探索新一代AI基础设施的建设路径。

算电一体化平台落地 重构全链路价值体系

作为论坛核心产业成果，合肥中科类脑智能技术有限公司正式发布算电一体化平台。该平台是面向Token(词元)工业化生产的新一代AI基础设施底座，实现了电力供给、异构算力调度、大模型Token产出三位一体协同管控。

实测数据显示，该全栈解决方案可使集群Token吞吐量较行业均值提升2至3倍，异构算力综合利用率突破90%，智算中心综合电力成本降低约20%。平台从系统层面回应了“一度电能生产多少Token”这一AI时代核心命题，核心目标是实现高质量Token的普惠供给，推动AI技术更广范围普及应用。

Token出海联盟成立 拓建数字丝路新通道

论坛同期举行“一带一路”Token出海战略联盟签约仪式。这是国内较早以跨境Token服务、AI算力出海为核心的多边产业协作组织，标志着中国AI基础设施能力正式开启国际化输出新篇章。

该联盟由新疆数字经济联合会担任指导单位，新疆中科类脑智算科技有限公司作为链主企业，联合国内头部大模型、AI基础设施企业共同组建，哈萨克斯坦、吉尔吉斯斯坦等中亚国家信息通信领域代表同步参与签约。依据战略合作框架，各方确立三大长期合作目标：一是推进跨境数字基础设施互联，依托新疆亚欧开放桥头堡区位优势，以皖疆人工智能科技产业园为核心载体，搭建覆盖全疆地州的一体化算力开放共享平台，打通国内“东数西算”算力网络与中亚低延迟算力通道，联合共建低碳绿色新型数据中心；二是实现AI技术场景本土化融通，输出成熟能源、政务、工业垂类大模型，针对俄语、哈萨克语等中亚语种完成轻量化微调，落地智慧口岸、油气数字化、现代农业、智慧城市等本土化AI解决方案；三是共建跨境Token产业生态，多方协同制定统一算力计量标准、Token服务计价标准，设立双向产业孵化基地，搭建跨境人工智能联合实验室。

新疆地处“一带一路”面向中亚、欧洲的核心枢纽，风光资源储量位居全国前列，天然具备建设全球规模领先Token工厂的资源禀赋。Token出海本质上是构建起“绿色电力—数据中心—AI算力—API接口—全球用户付费”的价值链，绕开物理电网跨境传输的限制，以数字商品形式将中国西部的电力盈余转化为全球可消费的算力服务，为数字丝绸之路建设开辟了新的产业路径。

院士专家定向把脉 擘画长远发展蓝图

主旨演讲环节，多位院士专家从战略与技术层面为AI基础设施发展指明方向。中国工程院院士、论坛主席高文系统阐释了面向未来十年AI发展的战略构想，为AI基础设施中长期发展明确了量化目标与清晰的技术路线图。

中国工程院院士郭剑波指出，算力中心既是新型电力系统的重要负荷侧资源，也是消纳新能源的有效载体，亟需将算力基础设施纳入能源互联网整体规划，通过源网荷储一体化调度，实现算力与电力的双向高效互动。

合肥中科类脑智能技术有限公司董事长、CEO刘海峰提出“度电智能”的产业发展理念，倡导“电—算—Token”全链路优化，借助算电一体化平台“1+3”的架构，实现电力柔性可调、算力池化统筹、Token高效产出，形成系统级协同效应。长三角国家技术创新中心智能计算研究所所长辛博则围绕世界模型的产业应用，梳理了世界模型驱动的AI基础设施技术架构与产业化路径，为智能计算从实验室走向真实场景提供了系统性解决方案。

在圆桌研讨环节，与会嘉宾达成共识：当前AI基础设施建设正处于技术迭代加速与商业模式探索的关键期，应充分依托国家实验室等战略科技力量开展关键核心技术攻关，同时鼓励市场主体积极参与应用场景创新，形成“技术突破—场景验证—产业迭代”的良性循环。