



随着“一带一路”倡议的深入实施,中国企业海外投资涉及的国家地区 and 行业越来越宽泛,但各种风险的存在也成为海外投资的巨大挑战。应对挑战,化解风险,除企业自身强化内功、做好合规管理之外,亦需要政府部门完善相关保护和援助机制,同时,也应鼓励相关第三方服务机构良性发展,为“走出去”的中国企业保驾护航。

全国人大代表、浙江省侨联副主席、国和控股集团董事长陈乃科:

维护海外投资权益,健全海外利益安全保障体系



一直以来,“经济共赢发展”模式是我国对外交往中的主渠道,也是争取投资国民心的法宝。近年来,中国提出了“一带一路”倡议,将目光转向沿线国家和亚非中小国家,以期寻找新的发展机遇。

市场化的海外安保力量由于起步较晚,还无法胜任对国家外交公共服务的补充和完善,难以高质量对特定区域、企业和人群提供具有针对性、持续性、个性化的服务,譬如当地安全风险调研和评估、紧急救援和医疗服务等。在企业个体层面,众多海外中资企业和人员“自力更生”的安全风险防范意识不强,缅甸事件暴露出诸多中资企业在紧急情况下的组织、应对、联络、救援以及通讯保障等方面的问题,譬如过分相信当地政府的保障承诺,最终因承诺没有得到兑现而陷入孤立无援的处境。

一方面,在同“一带一路”沿

线及亚非国家交往中,我们既要强调平等交往,杜绝“大国沙文”主义,也要让他国明晰中国海外利益的底线和触碰后的结果,亮出中国敢于维护海外利益的决心和措施,譬如建立健全我国海外利益安全保障法律体系,制定出台如“海外利益安全保护法”“海外利益安全工作条例”等法律法规,延伸我国对海外投资国的政治、军事、外交、舆论影响力。另一方面,要进一步加强对外主动作为,特别是涉及重要战略命脉的如中巴经济走廊、中缅油气管道、中老东铁路等,要主动介入,主动引导事态的发展,积极构建有利于我国发展的地缘政治环境。

此外,还应重视把“人文外交”作为维护国家利益、改善国家形象的柔性手段。一方面,可基于五千年悠久的中国文明与传统、基于共赢发展的“草根”事迹,创作并推出反映“一带一路”

推进过程中有“温度”的文化作品,使中国当代人文精神和人文观念与沿线国家形成共鸣,力争实现文化融通;另一方面,要准确认知把握文化在中国海外利益保护工作中的重要地位,构建起文化情报的工作体系,重点要梳理日本、美国、英国等国家开展文化情报工作的历史,借鉴认知心理学、人类学、社会学等学科的基础理论,构建文化情报独特的分析范式与基本方法,并围绕中国在海外投资、承建的项目,中国驻外机构与人员等重要议题,设计文化情报应用的各种场景,探索文化情报应用,使文化成为维护海外权益的重要载体工具。

此外,还要丰富海外权益保护的力量渠道,一是创新维和行动途径,保护海外公民与资产安全。参与联合国维和行动是中国军警力量“走出去”公开、合法、合理的途径,我国应当充分

利用联合国维和行动的“弹性”身份与国际化平台,积极参与安理会等重要组织规则制定,构建全球安全机制,保障海外利益长远发展。二是推进政策激励引导,发展市场安保力量。相对而言,市场化的私营安保力量拥有工作效率高、政治敏感度低、国际合规性强等优势,建议不断完善相关引导扶持政策,充分激发市场活力,推动保险业与海外安保产业的合作,利用前者的资本推动后者发展,支持有实力的中国安保企业“走出去”开展合法经营、国际合作,利用市场化渠道保障我国海外利益安全。三是进一步提升我国驻外企业、机构和公民在海外的适应能力和规避、抵御风险的能力,既要树立安防意识、强化安防力量,也要加深对东道国社会文化、制度规范及相关法律法规的了解,尊重当地的价值观和风俗习惯,树立良好的企业形象。

深圳市约曼冈德投资合伙企业(有限合伙)创始人兼CEO李绪同:

深耕海外投资咨询服务,助力高水平对外开放

今年的政府工作报告中提出,要以高水平开放促进深层次改革、推动高质量发展。国家“十四五”规划纲要也明确提出,坚持以企业为主体、市场为导向,遵循国际惯例和债务可持续原则,健全多元化投融资体系。强化法律服务保障,有效防范化解各类风险。

近年来,深圳市约曼冈德投资合伙企业凭借专业海外投资咨询服务,精准把握海外市场行情,为广大海外投资者决策领航,为助力高水平对外开放开拓合作共赢新局面做出了有效探索与尝试。

四年前我在深圳前海组建高学历海归金融人才团队,成立约曼冈德投资合伙企业,四年后约曼冈德已在前海深港投资领域享有盛誉。经过深入观察和实践,我对金融市场有了一个重要的认

识:金融市场的本质,就是用二维的价格行为,模拟四维真实世界,不同的金融产品,不同的市场,反映的是世界的不同局部。

基于此,约曼冈德的投资指导思想是:搜集第一时间真实源信息,基于多方源信息逻辑推导未来的不同情况,将不同情况抽象回二维市场行为。约曼冈德关注的金融市场覆盖全球,包括美国、欧洲、日本等,涉及全金融产品,包括期货、外汇、股票、债券、区块链、碳交易等。

海外市场历史悠久,法律完善,规模庞大。约曼冈德充分运用海归高学历金融团队,细致分析金融数据和经济现象,深刻挖掘被隐藏的事实真相,预期市场走势,四年来成功帮助中国的海外投资者真正从海外市场获得了利润。

成功的理论与实践,源于多

年来不断学习的习惯。我于2015年归国,毕业于全美排名第15位的纽约福特汉姆大学加百列商学院国际金融硕士专业。纽约作为全世界的金融中心,有最密集的金融企业和规模巨大的金融市场、领先的金融科技创新,以及复杂的金融产品。在纽约,我学习实践了世界金融体系的游戏规则,进入世界知名金融企业,接触了金融领袖,理解了国际金融思维,跟随一线金融从业者学习积累了国际金融实操经验。

回国后,我积极参加各种会议,现场学习聆听国内知名经济学家的教诲,包括重庆市原市长、现复旦大学特聘教授黄奇帆,招商银行原行长、现中国金融学会常务理事马蔚华,北京大学国家发展研究院BIMBA商学院院长陈春花等,都让我受益

匪浅。

成为一名优秀的投资人和企业家,一直是我奋斗的目标。约曼冈德的海外发行合作方为香港知名全牌照资管机构东英资管,因此我曾受邀前往香港高级私人俱乐部中国会参加策略会。在致力于开展投资业务的同时,我也曾被福田区海外归国人员协会第一届理事会选派为代表参加归国留学人员高端活动。

面向未来,我将继续带领约曼冈德秉持着将国外的先进知识带回国内报效祖国的信念,从事中小企业“专精特新”服务,履行责任。今年全国两会,我的建言是:加快引导中国投资者理解海外、投资海外、利返祖国、实现合作共赢的步伐,而我的愿景是:为助力中国经济进一步高质量发展做出专业团队应有的贡献。

