

百年邮储,探索蝶变之路的“天津经验”

本报记者 苏莉鹏

中国邮政储蓄至今已走过百年历史。从车马慢时的邮政储金业务,到如今信息时代的普惠金融服务,邮储银行已成为全国网点规模最大、覆盖面最广、服务客户最多的商业银行。15年前,中国邮政储蓄银行天津分行正式成立,从此伴随津城百姓,以邮储之为,服务天津城市的现代化变迁。近两年来,邮储天津分行以“稳健、优秀、进取”的前进姿态,交出亮眼的成绩单,以“六个更加注重”锻造城市分行竞争优势,探索出全国重点城市行的“天津经验”。“天津分行正处于追逐梦想,也能够实现梦想,呼唤英雄,也能够造就英雄的阶段。‘千帆竞渡,勇进者胜’,我们要抓住机遇、应对挑战,变外部动力为内生优势,推动分行高质量可持续发展。”中国邮政储蓄银行天津分行党委书记、行长陈伟说。

14项指标全国第一的背后:用前瞻性思维走城市发展道路

“国有企业的三大责任,经济责任处于首要位置。把分行的工作经营好,是我们对党忠诚的表现”。2021年,邮储天津分行多项指标取得历史性突破,收入增幅等14项业绩指标实现全国第一。落地全国首笔海关单一窗口结算业务,全国首笔由中邮理财独立主承并投资的北金所债权融资计划。上线全国首个信用卡APP加油模块(与壳牌合作)新客营销项目,实现加油站内“发卡、激活、APP下载、绑卡、首刷”闭环营销。创新申请同业借款储架模式,落地分行首笔线上化同业存款业务、首笔ABS投资业务,上线分行首个实体资金池的个人账户资金归集项目。18家区行全部实现公司资产业务破冰,初步达到了“模式复制、规模效应、项目输出”的效果。

跨越式的业绩来源于前瞻性思维。去年11月底,邮储银行天津分行营业大厅变身“奔驰展厅”,近百位邮储信用卡持卡客户



邮储银行天津分行获“榜样天津”最具社会责任企业

来此感受邮储智能金融赋能汽车服务的非凡体验。“不用去4S店,也不用去车展,在市中心的银行营业厅就可以看到自己喜欢的汽车品牌,享受超值金融服务。”客户张先生说,“邮储银行的这次活动,带来了一种前所未有的全新体验。”这是天津分行基于传统信贷逻辑,以汽车金融为突破,创新客户体验、贷款工具和风控系统。2021年,“互联网+车”共签约平台18个,放款40多亿元。与全国最大的黑色金属物流平台合作,首批90台国六重卡已审批完成。自主研发可视化智能风控平台,对近3万辆车进行智能管理。

发挥优势,抢占发展机遇。天津分行坚持“从上往下做营销”,领导干部带头跑市场,先后与滨海新区政府、北辰区政府、天津城投、壳牌、一汽解放赋界、天津银行、金城银行等达成战略合作。认真贯彻落实党中央、国务院决策部署,积极加大城市更新领域服务力度,为推动城市空间结构优化和品质提升作出应有贡献。参与天津城市更新改造项目的规则制定,贷款市场占有率由2019年末的1.55%提



升至2.04%,增长0.49个百分点,市场地位和话语权不断增强。

蝉联最具社会责任企业,践行国有大行使使命担当

2022新年到来前,邮储银行天津分行再度荣获第十一届“榜样天津”最具社会责任企业奖。近年来,邮储银行天津分行与区域经济发展共成长,围绕京津冀协同发展、“一带一路”和天津自贸区建设持续做好金融服务,为实体经济提供稳定、可持续的金融服务。同时,不断创新金融产品及模式,在普惠金融、绿色金融等方面积极投入,通过优化渠道、提高服务,为社区特别是老年客户提供优质金融

服务,始终彰显国有大行的社会责任和企业担当。

作为国有银行,邮储天津分行为京津冀协同发展、“一带一路”和天津自贸区建设,做好金融服务,投放实体贷款170亿元,参与TCL并购天津中环集团项目,上线天津水务集团、食品集团、轨道交通集团等重点客户银企直联,助力国企数字化转型。

此外,发挥邮银协同优势,抓牢协同项目。共同开发中石化、中石油并签署三方战略合作协议;与中邮信产合作,探索商用车贷款抵押、解抵押线上办理模式;开展社保卡线上邮寄发卡合作,累计发卡超37万张。

严控风险,为人民的财产保驾护航

作为国有银行,邮储银行天津分行抓牢风控主动权。坚持“全面、全程、全员”的风险管理理念,强化关键环节风险防控。今年,该行继续坚持风控是先行。坚持风险引领发展,牢固树立“低风险不等于无风险、高风险不等于发生风险、不发展是最大风险”的理念,牢牢把握发展方向盘。用科技赋能,加强数字化风控。关注数字化转型下的风险叠加共振,拓展智能风控应用。在加强总行“金睛”“金盾”等智能风控系统应用基础上,加强数据收集、分析和应用,充分利用大数据,预判企业走向,为提前介入做好准备。并继续深化可视化智能风控平台建设,提供更加精准的经营决策和风险预警能力。

创新开展党建“十件实事”,以高质量党建促高质量发展

邮储银行天津分行党委牢固树立党建工作融入经营发展、融入改革转型、融入管理创新的理念,高度重视党建引领作用发挥,在全行各级党组织中开展党建工作“十件实事”活动。

通过开展十项“党建+”活动,着力提升基层党组织的政治领导力、组织动员力、统筹协调力、宣传引导力,推动高质量党建、高效能管理与高质量发展同频共振,推进党建工作落地化,进一步做到察实情、说实话、想实策、办实事。今年,该行将继续推动高质量党建、高效能管理与高质量发展同频共振,发挥基层党组织政治功能和组织力。巩固深化形式主义突出问题专项治理工作成效,深化党建“十件实事”,不断丰富宣传载体,打造党建品牌。

“2022年,天津分行继续以六个更加注重为引领,加快打造‘六大能力’,聚焦‘风控、客户、能力、科技、领军者’五个维度,构筑城市分行差异化竞争优势。”陈伟说。

邮储银行天津分行携手天津农担推出全线上银担业务系统

本报记者 苏莉鹏

近日,邮储银行天津分行携手天津农业融资担保有限公司紧急上线银担业务全线上化系统,通过“互联网+金融”模式,实现全流程无接触线上金融服务,利用科技金融的力量助力稳产保供,在疫情当下为广大涉农客户带来及时雨,保卫市民“菜篮子”。

宝坻区养殖户李女士从事养殖行业十多年,她原本计划在年前多购进些鸡饲料和鸡雏,扩大生产规模,但1月8日突来的疫情,打乱了李女士的计划,她无法往返银行进行贷款申请。银担业务线上化系统上线后,客户经理及时通知了李女士此业

务新模式,李女士在家就完成了贷款审批、合同签订等贷款流程,足不出户便获得了50万元信贷资金。

李女士表示,“没想到在疫情当下,能这么快速地拿到邮储银行的信贷资金,为邮储银行和天津农担公司点赞!”在疫情防控形势严峻的情况下,上述系统之所以能快速上线,有赖于邮储银行天津分行积极响应市委市政府的决策,助力稳产保供,保证“菜篮子”重要农产品生产。邮储银行天津分行作为全市首个银担合作业务线上化银行,以金融科技赋能、以大数据支撑,立足民生,同天津农担公司一起加班加点,在最短的时间内上线银担业务线上化系统,并投入运

行,实现了客户无须往返银行网点,在移动终端进行贷款的全流程操作,不出家门即可申请获得邮储银行的贷款资金。

不仅如此,该系统还利用涉农大数据,线上风控模型进行贷款审批,贷款审批时效大大缩短,有效缓解了涉农客户特别是在当下疫情期间的用款难题。

邮储银行天津分行近年来一直在网络建设、产品研发、队伍打造、作业效率等方面加快升级,借助互联网、移动通信、大数据等先进技术,努力探索一条服务“三农”的普惠金融发展之路,全力保障粮食等农副产品生产和春耕备耕农资供应信贷资金需求,以金融之力为全市农村农业生产保驾护航。

量身打造,解决“专精特新”企业燃眉之急

本报记者 苏莉鹏

融资难、融资贵一直是很多“专精特新”企业成长的烦恼。天津先知邦科技股份有限公司创建于2006年,是一家集科研、检测、培训、生产、施工于一体的钢铁防腐蚀科技型高新技术企业。企业自主科研实力雄厚,产品成功投入量产,订单量急剧增多,急需资金投入生产,周转资金亮起了红灯。

邮储银行天津分行在得知这一情况后,第一时间组建工作团队与企业开展对接,结合企业具有国家级科技型企业认证以及国家专精特新小巨人企业认证的情况,根据企业经营情况和资金用途,不仅为企业介绍了工信局下属的合作

担保公司,且快速为其完成了300万元贷款发放,帮助企业解决燃眉之急。

为了服务高成长、高风险的“专精特新”企业,邮储银行天津分行为他们量身设计产品,一种是小微易贷产品,根据专精特新企业纳税、开票、政府采购中标和海关等场景的数据,结合天津分行风险模型,对企业进行线上额度核定和贷款发放,可实现业务秒批秒提。多种场景模式均为信用贷款,且在额度期限内企业可以实现随用随支。另一种是科技企业信用贷,对于被认定为国家高新技术企业的“专精特新”企业,邮储银行天津分行通过其近三年经营数据,可为符合条件的企业发放信用贷款,单户上限可达500万元。