

遇见梅州：金山云打造工业互联网转型新样本

发展前景广阔的工业互联网市场吸引各路巨头,大家结合自身优势试图占据一席之地。作为优秀的云服务商,金山云一直在工业互联网等领域不断探索。在前不久结束的第八届中国电子信息博览会上,金山云“梅州市工业互联网项目”荣获“第八届中国电子信息博览会金奖”,是唯一获奖的国内云服务商。这折射出金山云在工业互联网领域怎样的思考?对工业制造行业企业又有着怎样的借鉴意义?

不谋而合 “金梅”相遇

广东作为制造业和互联网产业大省,始终聚焦实体经济数字化转型,率先出台支持工业互联网发展的地方性政策,在推动工业互联网发展方面一直走在全国前列。

梅州是广东省地级市,支柱产业包括电力生产、电子信息、机电制造、建材、纺织及服装制造等,遍布梅江区、梅县区、丰顺县等各县(市、区)。

为了加快产业转型升级,近年来,梅州市相继出台了《梅州市加快工业互联网发展若干扶持措施》等一系列政策,助推梅州工业转型升级和高质量发展。工业互联网的发展,对梅州的未来工业发展产生全方位、深层次、革命性影响,也将成为推动梅州传统产业转型升级

的重要抓手。

金山云作为国内知名独立云服务商,已经构建了完备的云计算基础架构和运营体系,并通过与人工智能、大数据、物联网、区块链、边缘计算等优势技术的有机结合,提供企业级市场的云服务解决方案,助力传统企业降本增效,构建弹性供给、高效配置的工业云平台,促进产业升级。

与此同时,县域智慧城市是金山云的重要发力点。在当前的落地场景上,相对于大型智慧城市建设,中小城市因规模较小和城市产业结构相对简单,更适合智慧城市的统筹建设,对物联网、云计算、大数据等技术的应用需求也更迫切。因而,金山云针对新型智慧城市建设特点,发挥技术优势,以中小型城市为重点方向,推动国内智慧城市建设向前发展。

打造标杆 推进梅州数字化转型

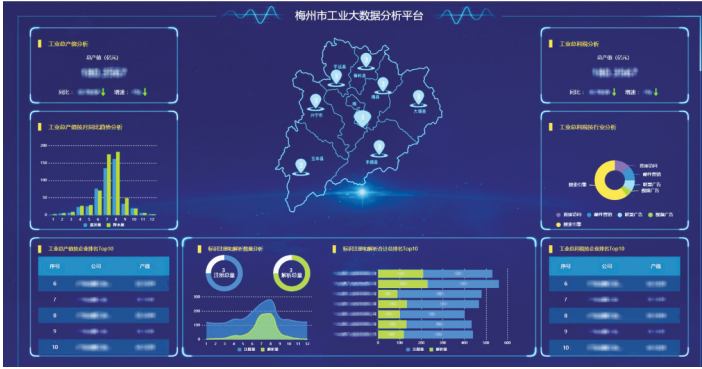
2019年10月,金山云与梅州宣布战略合作。双方围绕云计算、大数据、工业互联网等方向展开深度合作,在工业互联网、医疗健康、智慧教育等多个领域打造应用示范项目,合力打造“云上梅州”,推动梅州市数字化产业升级。

双方的合作,以打造工业互联网平台作为切入点。金山云深入梅州当地,展开为期2个月的充分

调研,拜访了梅州电路板协会、五华县的家电企业、丰顺县的电声元件企业等50多家企业。调研发现,梅州地方以中小企业居多,数字化基础较为薄弱,企业上云的需求比较分散,需要提供定制化的解决方案。

针对此次合作,金山云在产品、技术、应用三个层面进行部署。在产品层面,金山云有着涵盖多种基础方案、综合方案、行业方案的产品和解决方案;技术层面包含基础层、数据收集与挖掘的数据层、技术与产业结合的应用层等;应用层面则划分了智慧医疗、智慧工业等基本面。从建云、用云到用好云,现有的部署能够应对梅州工业互联网平台搭建的硬性需求,如何通过前期充分调研,挖掘梅州特定需要,提供定制化方案才是关键所在。例如,当地企业没有全套的“供应链管理方案”,金山云于是结合当地企业的资金投入和信息化基础等现状,解决企业最迫切的库存需求,提供适合企业的库存管理方案,实现降本增效。

上云之后,接下来需要完成的是利用工业互联网标识解析体系将梅州资源与外部资源对接。工业互联网标识解析二级节点是支撑工业互联网互联互通的神经枢纽,是唯一能够辨别机器、产品等物理资源的身份符号。目前梅州市已经申请国家工业互联网标识解析二级节点项目,由嘉应控股联



合广东金山云、久泰互联共同建设。二级节点的建设将有利推动梅州市工业逐步从传统要素驱动转变为数据驱动,协同共享。将工业互联网的企业要素、企业“语言”统一之后,便可让梅州工业企业的资源快速流转。

目前,梅州当地已有多家龙头企业接入金山云承建的工业互联网平台,并成功接入二级节点与国家顶级节点,实现国家级认证的企业产品溯源以及基于设备标识设备全生命周期的可追溯,使生产组织管理有据可依,达到管控透明化、实时化。

聚焦行业 助力企业智造变革

目前,梅州工业互联网正处于快速发展阶段,随着工业制造业数字化转型的深入和智能化制造的大力推进,未来金山云将与梅州市

联合推动工业互联网在当地企业实现全覆盖,例如打造智慧工厂,辐射带动整个梅州的发展,打造梅州范本,打好技术基础,从而吸引更多更强更优质的大企业来梅州发展。

金山云协助梅州市建设的工业互联网项目,未来必将加快发展梅州“互联网+”,推动梅州实体经济数字化转型,改造提升传统产业,加快构筑新兴科技与实体经济深度融合的生态环境,打造经济增长的新引擎、新模式、新空间,推动梅州高质量发展。

面对未来,金山云将继续聚焦行业、发力区域,持续推动工业互联网战略,运用基于云、大数据、AI、区块链等平台的工业行业云,助力制造企业实现从制造到智造的变革,在协助地方实体经济数字化转型的同时,将经验扩展到更多地区,为带动整个产业实现智能化发展贡献力量。(耿标 李建国)

我国卫星互联网按下千亿市场发展快捷键

本报记者 马国香

从古至今,人类对太空的探索从没停止。今年4月,卫星互联网被纳入国家“新基建”范畴后,有战略眼光的企业与投资机构纷纷入局,卫星互联网全产业链被推向新风口。

位于中关村军民融合产业园内,国内最早创立的民营卫星公司之一——北京九天微星科技发展有限公司创始人兼CEO谢涛为此接受《中国企业报》记者专访时说,“美国SpaceX第11次星链计划发射任务的成功,也给中国商业卫星的未来提出新挑战与新动能!”

各国掀起太空资源争夺战

过去,我们错过了两次工业革命;现在,我们再也不能错过“星辰大海”。

SpaceX以“星链”星座计划抢占地球低轨稀缺的轨位与频率资源,这关系到国家间的信息安全、太空安全和战略安全。OneWeb被英国与印度电信巨头收购后,也增加了卫星轨道资源的申请,这使全球的卫星互联网格局演变趋于复杂。

虽然中国民营卫星产业的开放时间和技术发展都有滞后,但环视世界,真正有实力追赶美国的,目前只有中国。

当前,卫星互联网这一领域,中美已开始同时发力,这将带动元器件供应商、商业火箭发射、卫星制造、测控控等全产业链的发展。谢涛对《中国企业报》记者说,“卫星互联网将是第二次太空竞赛的‘主战场’,卫星互联网关系到国家的信息安全、太空安全,是需要关注和发展的战略性新兴产业。‘太空圈地’,很可能就是在近地轨道布局通信星座为主的竞赛,将是美中欧印等大国之间的博弈。而从推动产业发展的角度看,卫星互联网能与多个产业联动,创造万亿级的市场,服务各行业转型升级和以‘一带一路’国家为代表的全球互联网通信需求。”

卫星互联网实质是搭建太空多功能平台

据Internet World Stats统计,截至2017年6月,全球互联网普及率仅为51.7%,地球上超过70%的地理空间、约30亿人口尚未实现互联网覆盖。

与传统网络不同,卫星互联网在地球表面实现三维、无所不在的万物互联,主要应用于广域分布、动态变化的人和资产上,能满足特殊场景下的通信需求,如空中、海上、森林、沙漠等区域的人和物的连接,如车联网、飞机上网等。其次,卫星互联网可以实现无远弗届上网的可能,可以服

务中国偏远农村、“一带一路”国家等基础设施差的地方的通信需求,能够弥补信息鸿沟,使更多人的链接变得可能和便利。

卫星互联网是将卫星作为网络传输节点,用户不需经过地面系统就可直接接入。这种卫星通信在提供低成本通信服务同时,能够有效弥合数字鸿沟。尤其是对于通信基础设施缺失的地区来说,接入卫星互联网是目前最便利、最经济的解决方案。

谢涛认为,未来十年是全球商业航天发展最大的机会,与产业的结合度最高,通过和5G、工业互联网、物联网、大数据等紧密结合,卫星互联网未来的应用场景也会更加丰富。卫星互联网就像是一个太空中的多功能平台,给它搭载5G的载荷,能够满足宽带通信;搭载上摄像头就能实现遥感;搭载导航增强,就能支持自动驾驶。

“工业化造星”计划布局已全面展开

卫星的产能瓶颈迫在眉睫。中国商业卫星的发展起步较晚,长期以来,都是手工制作,严格遵循“设计→装配→集成→测试”的流程,一年生产不过几颗,更精密的甚至要多年才能完成一颗。

当今的美国,已实现“工业化造星”,目前OneWeb卫星工厂的产能已达每周16颗左右。中国航

天科技集团也在天津投资AIT厂房,实现为“鸿雁星座”进行工业化制造卫星。

而以九天微星为例,今年拿到融资后,选择在河北省唐山市投资建设小卫星智能制造生产线,预计在2021年前后实现年产100颗小卫星的生产能力,抢占百亿量级的卫星研制与交付市场。

据悉,九天微星启动的卫星工厂将实现百公斤级卫星的批量化制造,满足国家未来卫星互联网建设需求和其他市场需求。在卫星互联网“新基建”的背景下,九天微星希望能做卫星互联网界的“华为”,提供高性价比的卫星、载荷和地面终端产品,服务各行业数字化转型升级。

未来,九天微星还将积极扩大在卫星和通信领域的优势,通过“生产批量化、单机芯片化、硬件软件化、整星智能化”,降低卫星的成本,通过将卫星技术与通信技术相结合,服务于卫星互联网通信。

国内,像九天微星这样建设卫星工厂的不只一家,如银河航天、国星宇航也宣布了卫星工厂的建造计划。

民营航天亟需“科技+资本”助力崛起

商业航天虽然投资大,但运营成本低,远期经济效益、社会效

益都很大。九天微星CEO谢涛认为,卫星互联网纳入“新基建”是民营卫星行业发展的分水岭,但卫星互联网是典型的资本密集型行业,在基础建设初期,仍然需要大量的资本投入。

谢涛表示,在近地轨道空间,约有10万颗小微卫星的部署容量,最新数据显示,美国规划数量已达到8万多颗,留给中国的近地轨道空间已不多,亟需财团、基金等社会资本的参与助力,才能实现期望中的聚变发展。

谢涛对《中国企业报》记者说,“受‘新基建’政策催化,未来3—5年,国内的互联网卫星行业有望迎来爆发式增长,百公斤以上通信卫星的批量化生产将成为行业刚需,地面终端及应用市场蓄势待发。基于长期的产业布局和技术储备,我们提前预判到这一趋势并明确自身定位,把握住了关键机遇。未来,九天微星在加快全产业链布局的同时,也将积极对标国际先进,大力开展前沿技术预研。”

在卫星互联网领域,谢涛建议,应该借鉴地面网络建设和北斗等系统工程建设的经验,发挥新型举国体制的优势,同时与市场资源配置相结合,融合多方力量,实现一个多赢格局:“既让老树开新花”,激发体制内的创新活力和变革动力,“又让嫩枝发新芽”,带动产业链的技术创新。