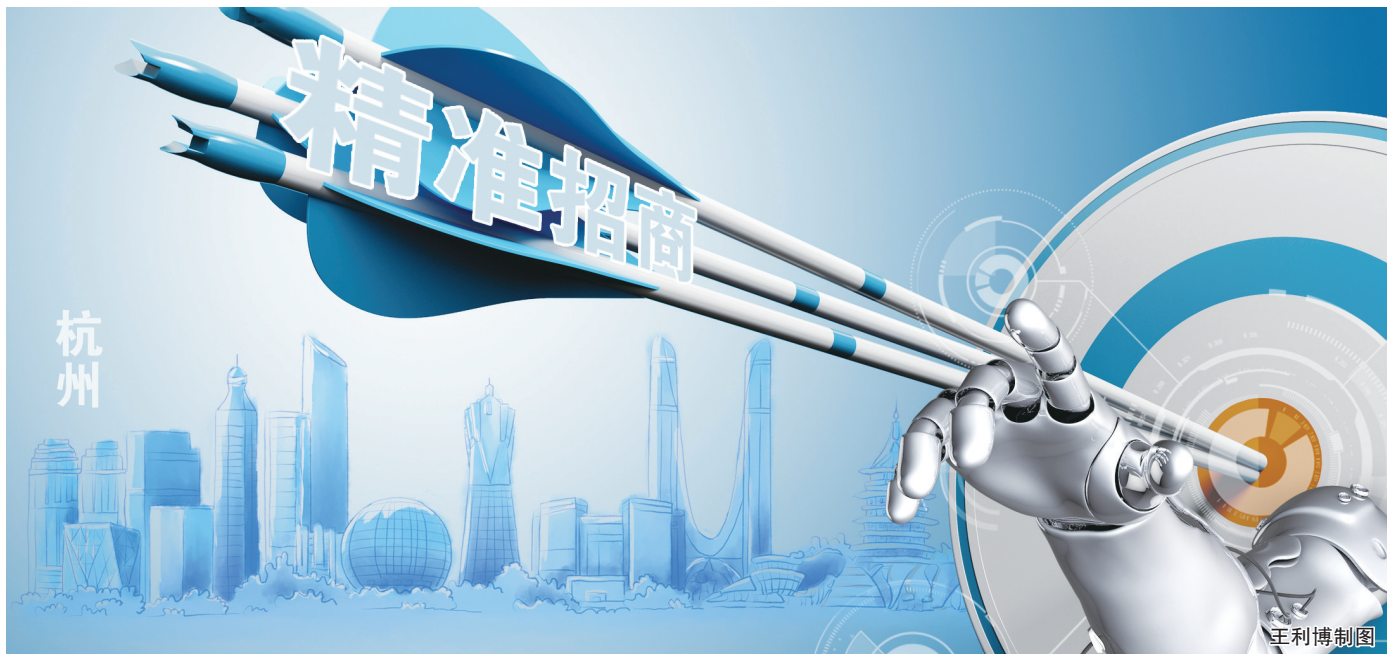




山东出台新规 刺激企业投资

近日山东省政府官网公布出台了《山东省企业投资项目核准和备案办法》,目的是规范政府对企业投资项目的核准和备案行为,优化营商环境,依法保护企业合法权益。该办法对企业投资项目核准和备案工作的范围、基本程序、监督检查和法律责任等作出了详细规定。

近年来,山东投资项目审批范围大幅缩减,投资管理工作重心逐步从事前审批转向过程服务和事中事后监管,然而企业投资项目管理仍然存在一些问题,比如核准范围大、前置条件多、核准条件和标准不明确、审查周期长、中介服务不规范等。

该办法落实了企业投资自主权,坚持政府核准的项目范围最小化原则。根据规定,对关系国家安全、涉及全国重大生产力布局、战略性资源开发和重大公共利益等项目,实行核准管理,具体项目范围和核准权限,按照省人民政府发布的《政府核准的投资项目目录》确定。

同时明确,对于《政府核准的投资项目目录》以外的企业投资项目和房地产开发项目,实行备案管理。除国家和省另有规定外,备案项目按照建设地点实行属地管理。其中,跨设区的市的项目由省人民政府备案机关负责,跨县(市、区)的项目由设区的市人民政府备案机关负责。

天津发布新政 承接北京转移

为进一步促进承接北京非首都功能项目发展,推动承接项目引得来、留得住、发展好,天津市发改委近日起草了《关于天津市促进承接北京非首都功能项目发展的政策措施(试行)》,计划在天津滨海中关村科技园、宝坻中关村科技城试行,试行期限为一年。

这些举措主要内容包括:鼓励人才来津工作落户,符合天津产业发展定位的来津非首都功能疏解项目,对任职于企业3年及以上且在津缴纳社会保险的全日制本科及以上学历职工,不受年龄限制,可以随项目来津工作落户。优化子女教育保障,对承接北京非首都功能疏解的项目,项目承接区为其企业职工中非本市户籍子女提供义务教育保障,对学前教育阶段适龄儿童根据本市公办、民办学前教育资源情况进行安排。此外,支持在津购房。对承接北京非首都功能疏解的项目,户籍迁入本市的职工,按照本市户籍居民政策购房等。



更多招商信息请访问中国招商周刊网页



瞄准高科技新产业 杭州招商精准出击

近年来,杭州市在招商引资领域动作频频:招商引资的格局,从各自为政到市级统筹;招商引资的理念,由“捡到篮子里都是菜”到产业链精准招商;招商引资的考核,由量化为王到项目为王;招商引资的队伍,由人海战术到专班队伍……其目的,都是为了瞄准集成电路、生物医药、航空制造等产业,精准出击。

顶层设计 瞄准高科技

一方面,杭州做好了招商引资的顶层设计。今年5月《全市“一盘棋”产业链精准招商工作制度》出炉,该文件作为杭州市招商引资的纲领性文件,根据规划统筹、政策统筹、项目统筹和要素统筹,分别从空间规划、产业链布局、评价体系、一链一策、一事一议、项目首报首谈、用地能耗基金等方面对杭州的招商引资给出了指导性意见。随后,杭州市产业空间规划联动机制、

《杭州市重点产业(链)投资布局导引》、产业链精准招商政策体系和精准化、个性化市级重点产业“一链一策”等政策也将陆续落地。

其实早在21世纪初,杭州就提出了“医药港”和“信息港”的“两港”建设。如今由“信息港”延伸而来的数字经济已成为杭州的金名片。2018年杭州的数字经济增加值达3356亿元,占GDP比重达24.8%。

今年6月,由省市区政府和大型企业出资共建青山湖微纳技术研发开放平台,这样的共享平台,既能降低小企业技术开发风险,提升高校及科研机构的研发水平,又会带来产业集聚效应,能使企业更容易找到上游供应商和下游客户,集成电路产业生态的优化还将带来人才的集聚,可谓“一举多赢”。

共谋发展的智慧还体现在生物医药领域。杭州未来将围绕新药研发、医疗器械、医疗数据3条路径,打造生物医药产业

创新高地。目前,辉瑞、默沙东、吉利亚、礼来……全球排名前十的医药巨头,已有七家入驻。

专班队伍 成就新产业

另一方面,杭州组建了专业化的招商引资机构和队伍。2017年,杭州市成立投资促进局,负责统筹全市招商引资;去年以来,全市充分利用对外招聘+对内培训的方式,努力培养一支专业化的招商“铁军”;今年杭州还针对生物医药、航空制造、集成电路等重点产业设立了专班小组,精准解决现有产业链精准招商中的难点和薄弱点。同时针对招商引资的精准目标,设立了精准的考核体制——2018年《杭州市产业投资促进考核办法实施细则》出台,而今年更是根据实际情况出台了修订版。

曾经的杭州,是大一统式的“招商引资”,如今的招商引资,

有了自己精准的招商定位和目标。今年5月,杭州市出台招商引资纲领性文件《全市“一盘棋”产业链精准招商工作制度(试行)》。按照其中“一平台一主业”、“一链一策”的原则,各平台需做深做实产业链规划,并且需根据产业链规划列出招引清单,给出相应项目线索。这对今后招商人才的专业性提出了更“精细”的要求。

为解决现有产业链精准招商中的难点和薄弱点,强化个性化招商方案的制定,杭州还为生物医药、航空制造、集成电路、人工智能和云计算大数据、空天信息、光通信等重点产业设立了专班小组。其中生物医药、航空制造、集成电路等专班,由市级牵头,组员还抽调了各区县的对口专业人士。杭州希望借此举,整合现有市区二级投资促进部门的力量,抓好产业布局、项目信息、要素供给和政策配套等统筹工作,在未来3—5年形成千亿级产业增量。(来源:杭州网)



把握这四大特征就能找到独角兽企业

当前我国经济下行压力加大,独角兽企业代表着新经济增长动力,对促进产业转型、调节经济结构具有重要促进作用。2013年,我国符合条件的独角兽企业只有三家,即小米、大疆和凡客;2018年,我国独角兽企业已超过200家,成为全球数量最多的国家。在发展热潮中,独角兽企业呈现出以下几个特征:

1、科技行业占比高,创新战略得到体现。根据赛迪智库统计,我国独角兽企业涵盖电子商务、金融、医疗等众多领域,涉及科技推广和应用服务业、文化艺

术业、道路运输业等共24个具体行业。其中,科技推广和应用服务业排名第一,共有70家符合条件的独角兽企业;软件和信息技术服务业和商务服务业企业总量排名分列第二、第三,数量分别为45家、25家。

2、总体估值较大,各企业间发展不均衡。据统计,我国独角兽企业总估值超过9000亿美元,规模较大。具体来说,估值处于10亿—30亿美元的企业数量最多,约占比76%。估值超过100亿美元的企业仅约占6%。其中,估值超500亿美元的独角兽企业

4家,分别为蚂蚁金服1500亿美元、今日头条750亿美元、阿里云711亿美元和滴滴出行600亿美元。说明我国符合独角兽标准的企业发展不均衡,存在两极分化。

3、融资周期短,融资次数波动幅度较小。就融资周期而言,各领域的独角兽企业融资周期均较短,平均约为40天。其中本地生活领域融资周期最短,平均每家企业每28.8天完成一次融资,说明密集的融资和急速的扩张推动了独角兽企业发展。就融资频率而言,各领域较为均衡,差异不

明显,说明不同领域的独角兽企业都依赖于快速的融资。需要说明的是,体育运动领域中的企业融资周期为0,即截至统计时间仅实现一次融资。

4、D轮融资数量多,企业市场潜力大。大部分独角兽企业在资本市场上已成功验证其商业模式,一定程度上达到规模化盈利能力,企业未来发展潜力大。赛迪智库统计,处于D轮及之前轮次融资的企业共有137家,占比约为68%。其中,处于D轮融资的企业数量最多,共42家,约占总企业数的21%。