

# 响水化工园爆炸冲击波： 千家企业将搬迁改造，强力压减忌矫枉过正

李禾

“经初步摸底，全国共有化工园区676个，从基础设施配套看，近9%园区没有统一的污水处理设施，约30%园区没有建立安全监管平台，还有三分之二左右的园区不具有危险废物处理装置。”在4月20日结束的中国（榆林）煤化工园区及产业链发展峰会上，工信部原材料司石化处肖文佳说。

## 超千家企业 存重大风险隐患

随着江苏响水爆炸事件的发生，危化品企业搬迁改造工作也在提速。全国676个化工园区中，产值规模500亿元左右的约占7%，小于100亿元的约占60%。截至2018年底，各省共上报搬迁改造企业1176家，其中异地迁建479家，就地改造360家，337家关闭退出。其中，中小型企业 and 存在重大风险隐患的大型企业共有1089家。

肖文佳说，危化品企业的搬迁改造工作面临诸多难点，如化工园区承接能力不足，部分园区基础设施薄弱，安全环保水平不高，难以满足搬迁企业需求；现有化工园区存在土地、用能指标有限，排放容量不足等问题。此外，资金缺口较大，搬迁的多是传统化工企业，需要的搬迁改造资金较多，部分企业关闭退出后，现有



资产基本报废，减值损失较大等。

除安全、环保方面的风险，产能过剩问题也不容忽视。据《2019年度重点化工产品产能预警报告》显示，未来几年，随着沿海大型石化基地快速崛起，现代煤化工项目升级示范加快推进等，成品油、烯烃、芳烃、乙二醇等产品将迎来扩产高峰，尤其是“十四五”期间，大量新增产能将集中释放，市场供需格局将发生显著变化。

尽管部分产品产能过剩，但是我国每年进口有机化学品约有3000万吨，其中，高端电子化学品

70%依赖进口。

中国石油和化学工业联合会副会长傅向升说，2019年是我国石化行业进入高质量发展的转折之年，榆林等西部地区煤化工迎来发展机遇。煤化工应坚持产品的高端化、差异化；应高度关注国内外颠覆性新技术，如合成气一步法制低碳烯烃、煤通过循环流化床反应器直接制取化学品等。

## 避免“补牢” 成“宰羊”

由江苏响水“3·21”特别重

大爆炸事故引发的“蝴蝶效应”还在持续。据了解，截至目前，江苏、河南、山东、江西等多省份已出台相关化工产业整治方案，对化工园区进行“瘦身”。

这些省份出台的政策相比，江苏力度最大，河南次之。江苏出台的政策意味着从今年到2020年底不到2年的时间内，要砍掉2280家化工企业，而从2020年到2022年，再要砍掉一半有一定规模的企业。

政策明确，压减沿江地区化工生产企业数量，禁止在长江沿线新建扩建石油化工、煤化工项

目，严禁在长江干支流1000米范围内新建、扩建化工园区和化工项目。有企业负责人表示，现在江苏省沿江分布着一些很不错的企业，一旦不能让现有企业上新项目，无异于把这些好的企业搞死。这种不顾市场规律以及产业持续健康发展需要的“一刀切”做法非常不妥。这些年来各地政府对化工企业一轮接一轮地整治，在一定程度上有利于行业转型升级，但这次的做法却让企业非常难受。

一方面，园区确实需要提升，但是压减数量并非问题导向，一些好的园区及园区内的优秀企业会受到很大伤害。这样一来，有市场的不得不退出市场，有优势的企业也会因此失去优势。

另一方面，新上项目的投资额要不低于10亿元，而精细化工项目的投资往往根本就不需要10亿元。上述企业负责人更担心这样下去，会限制精细化工项目的投资和发展。“精细化工涉及高精尖技术、设备和新材料，如被外资垄断，将来很有可能如同芯片行业一样受制于人。”

“各地政府也密集出台一系列举措，抓整治、抓整改，我们希望这些举措应是有利于行业健康发展的‘亡羊补牢’，而不是不讲实际的‘亡羊宰羊’。”这位企业负责人无奈地说。

（综合《科技日报》、慧聪化工网报道）

视角

## 环保企业“追风”路上如何“造风”？

在强化精准执法、质量改善、和谐共生的当下，环保企业若要在寒冬过后唤醒春意，2019年可谓是一个全新的起点。而如何进一步激发环保行业的内生驱动力，或许也将成为发令枪打响后环保企业的核心命题。

“岁月静好”于环保产业而言，在2018年戛然而止：资金面杠杆逐步失效，财务成本几何式增加。在严控金融与去产能的背景下，环保资本遇冷的同时，不少环保上市企业也遭遇了“钱荒”，此前一段时间内的业绩“狂欢”一去不返。据公开数据，仅在2018年前9个月里，逾50家环保上市企业净利润出现下滑，降幅接近18.99%。

众所周知，环保行业在2018年遭遇了严重的融资问题，而这场骤然而至的寒冬也是市场用脚投票的重要因素之一。正如中国环境保护产业协会会长樊元生所说，“业内一些大型企业的应收账款往往高达数十亿元，一些中型骨干企业的应收账款也有几亿元

之多，账目拖欠周期长的超过4年。”而通过结构化融资方式快速扩容拿单规模，同时以PPP模式为主打开基建类项目契机，也进一步加重了环保企业的债务负担。

从细分领域来看，投资机会本就在缩减的传统板块成为此次“重灾区”。相对于逆市上扬的环境监测、危险废物物处置领域，废气治理、水处理设备市场则表现出了一定程度上的不确定性。对于这一现象，国内券商机构则将此归结于本身投资潜力就在大幅缩减。

但上述困境似乎随着2019年新起点的到来，乍现回暖迹象。尽管一些环保上市企业出现业绩大幅缩水的困境，但也有不少行业翘楚仍维持不断向好的业

绩“小阳春”。经过了2018年的低谷期后，环保行业或许会迎来新的机遇。相关权威机构预测，“十三五”时期，包括七大标志性战役及土壤修复在内的投资蛋糕将远超3.87万亿元，投资直接用于购买环保产业的产品和服务约1.68万亿元，间接将带动环保产业链增加值近3988亿元。

更为有力的催化剂则源于一系列顶层设计。按照日前四部委联合下发的《关于从事污染防治的第三方企业所得税政策问题的公告》明确指出，对符合条件的从事污染防治的第三方企业减按15%的税率征收企业所得税。不仅如此，《关于支持服务民营企业绿色发展意见》也从客观上促进投资环境的改善。

经过以“低效产能出清”为重点的寒冬后，重构修整后的环保产业未必缺乏生机与活力。面对环境改善刚需与政策红利的双重利好，市场上对于重务实、高效益、精细化环保服务的需求将按下“快进键”，随之而来的便是环保产业新一轮发展热潮。Wind数据显示，在近70个主题行业中，迄今环保行业指数累计增长近30%，涨幅位居前50位。

业界分析普遍指出，未来两年内，环保企业数量或将迎来悬崖式下滑，而这也意味着并购重组仍将成为市场主旋律，产业洗牌才刚刚开始。环境商会副会长兼首席环境政策专家骆建华曾表示，2018年环保产业虽然遭遇了危机，但并不意味着产业出现拐点。

“冬天正在到来，能挺过冬天的企业才是未来的脊梁。”E20环境平台合伙人傅涛对要“活下去”的环保民营企业这样寄语道。不过也有舆论认为，重新入场的选手们，或许将会为环保市场格局带来新的风向。但后续如何演变，更多则源于脱离政策“襁褓”后，环保民营上市企业的表现力。

与过去粗放式生存法则不同的是，如今注重技术和效果的企业愈发增多。从环境改善到探索经济与生态共存，从投资建设趋向综合服务主导，环保企业正合时宜地一步步焕发新面貌。因为相比前期施工为主的模式，运营将成为构建环保企业维持核心竞争力的源泉。

（来源：环保在线）