

小赢科技总裁成少勇:

期待大数据能够补足金融服务小微企业短板

张宇

金融创新和互联网金融一直是历届两会关注的热点。2017年政府工作报告提出,要将紧抓金融体制改革、提升科技创新能力列为新一年的重点工作任务。金融科技成为热议话题,科技驱动金融也取得重要的成果。2017年一年里,大数据、云计算、区块链、人工智能、金融科技在中国取得了快速的发展,逐步从概念走向落地。2018年政府工作报告中明确,要健全互联网金融监管。

在此背景下,2018年,金融科技将会呈现什么样的发展态势,是否会迎来新一轮的洗牌,还将进一步带来哪些应用场景及业务延伸成为业内高度关注的热点。

小赢科技总裁成少勇表示,监管趋严,明确要求备案,可以让行业更为净化。“长远来看,期待大数据能够补足金融服务小微企



成少勇

业的短板。我是个数据崇拜者,而且很多中国企业现在就是靠数据来做生意的。相信数据能帮上

金融业更多的忙。”成少勇说,“比如,传统的征信数据无法覆盖所有人,相当一部分人的信用记录处于‘裸奔’状态,未来,大数据能帮助更多人用于可查询有价值的信用记录。”

据介绍,小赢科技是一家致力于构建全新的金融服务生态体系,以互联网技术与数据为基础,以创造价值与极致体验为追求,提供智慧金融服务解决方案,构建高效金融服务生态的科技金融公司。

小赢科技的客户大多生存在移动端,平均年龄10年以上,每天平均在移动互联上花费几个小时甚至更长。成少勇说,这样的用户,更应该以移动端的技术方式去服务,这恰恰是新兴金融科技公司的特长。

目前,小赢科技旗下的产品小赢卡贷在一年多的时间里已经做到用户145秒完成线上申请,3秒完成审批。使客户的体验和效率

都提升到了一个新的水平,这完全要归功于技术手段的应用。小赢科技以移动互联网的方式服务客户,希望用科技、用人工智能使大家生活得更美好。

成少勇介绍称,小赢科技打造的WinSAFE智赢风控体系,由大数据风控核心与风控基础设施构成,依照金融机构级别的风控政策,严格控制合作金融机构的准入门槛,确保提供金融机构级别、风险分散的银行级安全资产组合,达到智能、敏捷、专注、精准的行业最高标准。

在风控模式上,小赢科技高效贯彻数百条反欺诈规则,精准识别欺诈风险。这里包括三大特点:一是多点数据。小赢的反欺诈模型整合了多个行业黑名单,同时通过spider技术抓取社交网络信息,并用NLP技术识别关键字段、挖掘潜在欺诈风险。二是标记系统。过往欺诈团伙通过刷机等手段去

除设备号信息,进行单机多号申请、集中欺诈,小赢的Tagging系统能有效识别欺诈风险。三是人脸识别系统。小赢人脸识别系统可进行活体验证、身份匹配,规避非本人申请的欺诈情形。

此外,小赢科技与国内领先机构共建互联网金融生态,众安保险是小赢的战略合作伙伴。小赢科技旗下小赢网金是中国首家提供众安保险本息承保借款标的的网络借贷信息中介平台。

谈到未来的规划,成少勇坦言,因为有信用记录的人比较注重风险,所以小赢科技现在致力于服务有信用记录的人。所以希望做的稳健一点,在中国信用体系更好的时候,包括百行征信出来之后,小赢科技也会探索一下对那些没有央行征信体系的人做一些工作。因为小赢科技相信数据和技术手段可以解决中国个人消费信贷和小微企业的很多难题。

境外游走向“平民化” 华侨国旅创新服务获赞

每逢春节等重要传统假期归来,企业同事之间讨论最多的话题往往是“假期去哪儿玩了”。随着人们生活水平的提高,旅游俨然成了人们幸福生活的刚需。而且,许多国内游不再过瘾的游人,近两年纷纷瞄准境外游,携亲带友体验异域风情,已成为一种新风尚。资料显示,2017年我国出境旅游市场为1.29亿人次,连续多年保持世界第一大出境旅游客源地。

花的少,玩的好,是许多境外游游客的愿望。在这一方面,北京华侨行国际旅行社通过创新走在了行业前列。这家公司利用资源和业务创新优势,真正给游客们带来了性价比颇高的海外游服务。

据不少国内外游游客反映,境外游项目松散、整体花费高的情况严重影响到旅游体验。而北京华侨行国际旅行社则是通过彻底打通航班、酒店、餐厅、景点、车辆等各个环节,将每一环节服务

都做到性价比最高,并把闲散旅游产品打包成一个整体。从而为游客节省了大把的时间、费用,旅游品质也得到了保障。少花钱也能玩好海外游,这让境外游受众群体从高净值人士变成了普通人。

不仅如此,该旅行社从业者主要都是具体研发对接的一线人员,落地服务具体、话语权高,给游客海外旅游提供了流畅而贴心的高品质服务。

除了游客获益外,该旅行社完善、创新了机制,保证了其在推出平民价的同时,公司收益并未受到太大影响,进而建立起了旅行社和游客双重获益的良性机制。

据了解,北京华侨行国际旅行社目前主打最火的欧洲游和非洲游,公司突出的背景以及雄厚的实力,为其完善的服务带来保障;而中国大使馆给予的帮助,更是给公司业务开展带来助力。在一则题为“德黑兰大雪全世界游客滞留,中国人最先登机回国”

的新闻中,该公司创始人郝艳坤接受主流媒体采访时直言:“祖国的强大给旅游从业者的自己带来了信心。”

游客对该旅行社的认可度之高,使之成为境外游市场中的一个标杆。“出发前还有些担心,怕这种平价团玩不好,成了走马观花,可没想到体验后感觉非常棒,感觉旅游内容比朋友的高价团要好得多。”一位北京华侨行国际旅行社的游客在欧洲游归来后兴奋地说道。

据悉,北京华侨行国际旅行社创立于2012年,公司的发展势头稳中有进。这都得益于创始人郝艳坤对市场和游客心理的准确拿捏,得益于他永不服输的拼搏精神。在谈到企业未来发展的时候,郝艳坤说,华侨国旅就像他的家人一样,他希望在十年之后公司能够顺利运营下去,有一天可以成长为百亿级的企业。在此祝愿郝艳坤的目标早日实现。

(贾迪)

“2018中国继创者聚龙论坛”将在福建泉州举行

由中国民营经济研究会家族企业委员会主办,中国下一代教育基金会继创者联盟承办的“2018中国继创者聚龙论坛”将于4月1日在福建泉州聚龙小镇举行。论坛将针对“继创者健康成长和民营企业传承、企业家精神、‘晋江经验’的继承和发扬”等议题展开交流。“继创者”是年轻一代民营企业家中重要群体,引导“继创者”这支队伍成为合格的中国特色社会主义事业建设者,事关民营企业可持续发展,事关增强国民经济发展后劲,事关巩固和扩大党执政的群众基础和社会基础。

开滦吕家坨矿打造特色文化体系

进入2018年,开滦吕家坨矿业公司围绕打造特色文化体系,大力推进以学习文化、安全文化、家文化、落实文化、创新文化为内容的“五个文化”建设,增强员工认同感、自豪感和幸福感,提升企业发展软实力。该公司党委以提升学习力、打造学习型组织为重点,大力倡导“终身学习”“在工作中学习,在学习中工作”的理念,努力使学习成为一种追求、一种文化。同时,推进安全文化建设,激发全员自律感;推进家文化建设,激发全员归属感;推进落实文化建设,激发全员责任感;推进创新文化建设,激发全员成就感。(张纳军 王海新)

开滦范各庄矿定向“塑身”员工岗位

今年以来,开滦范各庄矿业公司以不规范行为纠偏治理为重点,坚持定向查找、定向纠偏、定向考核的工作路径,对员工岗位行为定向“塑身”,引导员工养成良好的行为习惯,为安全生产提供保障。该公司参照岗位安全行为规范标准,认真查找现场管理中的不规范行为和薄弱环节。同时,深入查找岗位员工的习惯性违章行为及不规范操作行为,切实找准问题症结。此外,强化不规范行为纠偏,培养员工“双规范”行为;严格按照自查自纠、全程督导、专项检查的流程,定向考核不规范行为。(节金阳 时志忠)

开滦服务公司多举措推动后勤服务系统转型

2018年,开滦服务公司牢牢把握改革转型和市场化发展主线,紧密围绕“六大工程”,对照加快后勤服务系统人员安置、安全稳定、民生建设等工作要求,加大市场化、产业化、社会化推进力度,积极培育新的产业体系,努力推动后勤服务系统转型和可持续发展。该公司强化宣传思想引领,凝聚转型发展合力;推进产业结构优化调整,加快改革发展步伐;牢固树立全面成本管控意识,深挖内涵发展潜力,持续提升经济运行质量。该公司还结合新公司发展和新项目开发建设,不断开创后勤服务系统转型发展新局面。(马刚)

开滦林西矿稳定原煤主业推动企业转型

今年年初以来,开滦林西矿业公司结合自身实际深入谋划全年工作,坚持以稳定经济效益为中心,牢固树立安全发展理念,巩固原煤主体地位,壮大非煤产业规模,全力打造转型发展、主焦煤“双示范”矿井,确保企业存续发展取得新突破。2018年,该公司继续牢固树立安全发展理念,突出安全工作摆位,大力加强安全生产标准化建设,全力推动企业安全生产持续稳定。壮大非煤产业规模是转型发展的有力支撑,该公司将按照构建转型发展示范矿井的工作思路,进一步扩大非煤产业规模。(万天宇 谢宝)

奥的斯机电与北京南站再续“签”缘

2018年1月,奥的斯机电宣布,正式续约北京南站电扶梯维保业务。奥的斯机电将继续为北京南站的约110台电扶梯设备提供来自原厂的专业维保服务。伴随本次续约的达成,奥的斯机电已累计7年服务北京南站。

“交通枢纽是城市形象的重要窗口。非常荣幸,奥的斯机电能够持续参与北京南站电扶梯设备的服务运维。这也是对我们服务的有力认可。”奥的斯机电总裁朱康正表示。

北京南站始建于1897年,距今已有百年历史。2008年,全新升级的北京南站投入使用。这也是集高速铁路、普通铁路、城市轨道交通与公交出租等交通设施于一体的大型综合交通枢纽站。作为北京市重要的陆路中转站,北京南站建筑面积约32万平方米,高峰客流量每天可高达20万人次。

作为与北京南站合作多年的电梯产品与服务提供商,奥的斯机电不仅为其累计提供了约110台品质可靠、运行稳定的电扶梯产品,

还针对北京南站等重要公建项目,推出了专属的“大客户定制化维保服务”。该服务不但使数十项常规养护项目高于国家标准,而且针对项目特点,制定专门保障团队、提供更加具有针对性的保养项目,进一步提升维保质量和维保效率。

值得一提的是,包括北京南站在内,奥的斯机电已为全国数十个大型重点交通枢纽提供优质的产品和服务,项目覆盖北至黑龙江,南至广东,东起江浙、西达云贵等多个区域。(张杰)