

江西金头盔航空科技有限公司董事长章志民:

发挥专业优势促通航业发展

江西省具有良好的航空产业基础,南昌拥有“中国航空工业摇篮”的美誉,未来的发展方向将是形成通航全产业链,江西的通航产业迎来了历史性的发展机遇。

一方面,从国家层面连续出台多项政策,特别是去年国务院办公厅《关于促进通用航空业发展的指导意见》的发布,标志着“中国通用航空的春天到了”。与此同时,江西省政府促进通航发展、服务国家战略产业已经成为共识,通用航空工作呈现新气象。通用航空业已经被确定为江西省战略性支柱产业,迎来了难得的历

史机遇。

但是,江西的通航产业无论在产业规模、产业发展环境、产业人才培养,以及政策推动和产业服务等方面与通航产业发达地区还有一定的差距。主要表现在以下几个方面:一是省内通航产业建设发展的氛围还不够浓厚。主要表现在缺少配套活动来推进。二是推进通航发展的举措还不够具体和全面。主要体现在机场布局和产业规划以及时间节点不够明确和具体。三是对通航服务公司的重要性认识不足。主要体现在对航空制造业和通航运营公司

关注多,对通航服务公司关注和支持少。四是省内缺少应有的通航智库和权威咨询机构。五是通航协会作用发挥不够大,组织架构和核心领导层组成也不够合理,导致企业缺乏相应宣传推广的平台和可供共享的资源。

金头盔航空自成立以来,先后在国内省内成功完成了多个航空产业服务案例,涉及飞机制造组装、通航公司筹建、航空俱乐部筹建、通航机场筹建等领域,基本涵盖通航全产业链。这些成功服务案例不仅为公司管理和业务发展积累了丰富的经验,

还在社会和通航业界赢得了口碑。

未来几年,金头盔航空将充分发挥自身进入行业时间长、涉足产业领域多、服务项目范围广的优势,在继续做好专业技术工作和咨询服务的基础上,向整合资源、联通上下游产业链、服务产业发展全过程转变,力求为客户提供更具专业性、技术性和创新性的全方位服务,创造更大价值。应该说,在通用航空方面金头盔航空已经积累了一定的经验,对参与江西的通用航空产业发展有信心,也更乐意与各界联合,携手共进,共同推进江西通航产业的发展。

北京万卓远大装配科技有限公司总经理武中文:

以技术实力引领建筑业发展

中国的建筑业已经进入了一个新的调整期,从传统的耗能模式发展成为工厂化设计、现场总装,迈入了符合节能、绿色环保理念的新阶段。未来五年至十年,装配式建筑占新建建筑的比例将达到30%,市场潜力巨大。

作为行业领跑者必须要具备以下几个要素:

一是技术的领先者。许多人误以为把国外的理念、技术、设备拿过来就是中国技术,这是不对的。同国外相比,国内无论是从文化、社会环境、发展阶段、用户的需要以及经济环境等都不同。我们所说的技术,一定是要

扎根中国本土落地的技术,要有更多中国内涵的研发才有意义。同时,还要为客户提供解决方案,而不是简单的一套设备或者几个产品,而是一个系统工程。

二是做行业标准的引领者。纵观国内建筑装备业,很多都是同质化的企业。如果没有一定的门槛,资源随意配置给落后的技术和产能,那么又会回到原有的、传统的、粗犷的经营模式,不利于产业的发展。应该把优质的资源注入优质的企业,形成强强效应。因此,要设定准入门槛,建立完善的企业标准、行业标准以及国际标准。

三是要做资源的整合者。科技的创新、技术的进步是一个系统的整合过程。通过对海内外先进的建筑装备技术进行梳理、整合、吸收,使之成为适合中国本土的先进技术,企业才能真正得到大发展,否则想做行业的引领者就会遇到许多困难和问题。同时,企业的发展一定是动态的,企业的文化、理念不变,但是结构技术一定要变。通过技术整合,就可以拥有最核心的技术。

作为一家集技术研发、设计、生产、安装、定制装修、智能化的钢结构专业公司,北京万卓远大装配科技有限公司

根据企业发展战略,制定了“万卓+”的发展模式。以万卓的技术为核心,整合市场的订单、销售、渠道、资金、产能、配合的供应商等市场资源,把原来分散的社会资源,从传统、落后的行业中引领到新型行业中来,把新的技术植入进来,最终变成一个有活力、有系统的产业链中的一个环节,并通过产业链,为客户提供一揽子服务方案。

未来5年,万卓公司将通过技术领先,对社会资源进行梳理、整合,创造全新产业链、供应链模式,形成新的系统品牌和核心竞争力,把资源变成核心竞争力,最终走向世界。

北京全域医疗技术有限公司副总裁康世功:

依托新技术助推医疗智能化

中国肿瘤患者发病率持续上升,肿瘤病服务的整体市场保持高速增长。世界卫生组织发布的全球癌症报告显示,每年新增癌症患者数量约为1400万,预计在2025年将增长至1900万。2016年平均每天新增4600例,死亡1600例。而我国新发病例占全球总数的22%,死亡人数占26%,超过全球癌症死亡人数的四分

之一。根据国家癌症中心的统计,截至2015年,中国现存肿瘤患者约为750万人,按人均每年花费7万元,肿瘤治疗渗透率60%计算,中国肿瘤医疗服务市场规模已超过3000亿元。肿瘤中期治疗市场为肿瘤医疗服务的主体,占80%的市场份额。

全域医疗致力于创建全国肿瘤临床放疗单位的远程放疗服务模式,应用全球先进的mdaccAutoPlan®放疗计划算法,通过互通互联、大数

据、云计算等先进技术手段,结合放疗整体解决方案的优势,研发精准云质控、精准云协作等一系列网络信息系统,为促进我国肿瘤诊疗事业的标准化和规范化提供有力支持。目前,全域医疗申报的国家重点研发计划基于“互联网+”肿瘤放疗新型服务模式“精准云放疗”系统开发及应用研究,已得到科技部立项批复。

从医学角度看,目前近70%的肿瘤患者需要进行不同程度的放射治

疗。相对于肿瘤手术治疗,现代化精准放疗具有副作用更小、治疗效果更好、综合成本更低等一系列优势,与其他治疗方式配合,能够取得更好的疗效。

盘活存量,用好增量,赋能产业。未来五年,在技术层面上,全域医疗将协助医院实现更加智能化和自动化运作,利用大数据、云计算、人工智能等现代工具减少人工操作成本,并形成固定的、规范化的、可复制的流程,促进行业整体服务水平和质量的提升。在规模上,将通过外延扩张,内提质量,力争放射治疗细分市场占有率达到80%。

(本版稿件由本报记者钟文、何芳采写)

