

博辉房地产:让居住写意生活

秦皇岛博辉房地产集团有限公司成立于2007年12月8日,是一家以房地产开发为主,集建筑工程、装饰装修、物业管理等为一体的多元化发展的房地产集团,属国家二级房地产开发企业,注册资金1.5亿元人民币。该集团的前身是创立于2003年4月的秦皇岛市博辉房地产开发有限公司,从秦皇岛房地产开发边缘到主流的奋进历程,内外兼修的博辉人只用了短短的4年时间。

160位经验丰富、冲劲十足的业界精英是博辉集团的团队核心。在风声鹤唳的房地产市场,这个团队对外“抗击强敌”,对内“横扫六合”,围绕玉带般的戴河集中优势资源构筑核心竞争力。

博辉集团立足北戴河新区,组织多方专业资源团队深入研究该区域所积聚的发展潜能,用心剖析区域价值以及市场需求,相继开发了南戴河滨海花园一期、二期,三期圣水乐园,四期滨海新城项目,五期博辉戴河国际,六期博辉戴河海岸等项目,总开发面积逾50万平方米,这些项目矗立的不仅仅是辉映滨海城市气质的现代建筑群落,也承载着比肩国际的滨海居住生活,奠定了博辉集团在秦皇岛房地产行业中的中流砥柱的基础。

博辉集团立足本土,更关注国际领域的人居战略模式。1200

亩的“白玉庄新民居建设项目”、400亩的万象城项目站在城市运营的战略高度,深入审视社会空间形态,充分发挥公司的核心竞争力,回归秦皇岛滨海城市的历史文脉,以国际先进理念绘就地标建筑群落,着力铸就秦皇岛的城市人居蓝图。

“绝对敬业、天道酬勤、学会审视自己”的企业文化是博辉集团的团队灵魂。多年的积淀,博辉集团凭借“永不言退”的拼搏精神,不断提升企业绩效,跨越式实现集团核心目标,把旅游地产和旅游文化有机结合,“以绝对的执行力、高瞻远瞩的居建思想投资旅游地产,让建筑文明带动区域的城市化进程。”多年的厚积薄发,博辉人牢记“让建筑改变城市,让居住写意生活”的使命,传播“简单不等于容易”的价值观,汲取和注入国际先进理念创造品质住宅,为推动秦皇岛市的经济繁荣和城市发展著下了一篇又一篇动人的华章。

【人物】

王臣,1968年出生,复员退伍军人。河北秦皇岛博辉房地产集团有限公司董事长,秦皇岛市青联副主席,市人大代表。面对国家退伍军人安置难、大学生就业难、下岗人员多的现状,这个经过部队大熔炉锻造出来的优秀退伍

军人,以一个军人的果敢、诚信,一个企业家的机敏、睿智,一个共产党员的人格魅力,在自主创业、艰苦奋斗中实现着自己的人生价值,赢得了事业的辉煌。短短10年,他所经营的企业总资产已达15亿元,集团下设12个子公司,企业经营涉及建筑、开发、经贸、科技、服务、物业管理等10多个领域,2006年以来累计纳税近5000万元。公司连续4年被评为“秦皇岛市民营企业综合经济实力二十强”,多次被授予“守合同重信用企业”、“河北省诚信示范企业”、“纳税大户”等称号。他个人被授予秦皇岛市“优秀民营企业”等荣誉称号。

在企业快速发展的同时,王臣以极大的热情和社会责任感,积极投身到各项社会公益事业。10年来,王臣用于希望工程、奥运、灾区等社会公益活动捐款累计达856万元,企业共安置失业下岗人员1000多人。每年的“八一”建军节,王臣都要把员工组织到一起,因为在博辉集团的创业团队里,军人出身的员工竟然占了50%的比例。

从王臣退伍搏击商海那一天开始,他和他的企业就无可避免地打上了深深的军旅烙印。而他所创建的集团公司,也因此赢得了“地产界军营”的美誉。

重庆中农投资公司诚实守信获好评

重庆中农投资发展有限公司,是一家独资拥有二级建筑公司和三级物业管理公司的综合性房地产开发企业,三家公司注册资金4050万元,净资产5000万元。

公司始建于1994年,在改革开放和市场经济的大潮中,公司把握机遇、艰苦创业、奋力拼搏、求实开拓,在短短的几年时间里,先后开发建设了工人村危旧房改造工程、天星桥立交桥拆迁安置工程、世纪花园、怡锦苑等13个楼盘,总开发建筑面积70万平方米。

公司一直遵循“服务社会、发展自己”的原则,坚持“诚实守信、稳健开拓、团结协作、奉献拼搏”的经营发展思路,注重实际,从点滴做起,获得了同行的一致好评,创造了重庆市开发行业的奇迹,为重庆市的旧城改造、经济发展、社会稳定做出了巨大的贡献。

惠明集团投资文化产业加快转型升级

惠明集团始创于1994年,是一家产权清晰、制度完备、管理科学的现代化大型企业集团。

多年来本着“惠泽民生、明昭道德”的宗旨,集团规模不断发展壮大。目前,惠明旗下已拥有遍布全国各地的多家独立有限责任公司。业务范围涵盖清洁能源、文化产业、信息技术等领域。此外,集团还在经济前瞻、行业预测、企业管理、文化传播等方面取得了一系列研究成果。

现惠明集团倾力打造文澜书院。书院曾长期存放文澜阁四库全书,是一所传播优秀传统文化、促进中西文化交流的非学历综合教育机构。书院主楼藻思阁位孤山之巅,属民国时期殿宇型建筑,登楼而出轩台,湖山美景尽收眼底。

蓬安金石光电公司自主研发持续推进

蓬安金石光电科技有限公司是非晶硅太阳能电池等产品专业生产加工的公司,拥有完整、科学的质量管理体系。蓬安金石光电科技有限公司的诚信、实力和产品质量获得业界的认可。

蓬安金石光电科技有限公司主要经营非晶硅太阳能电池,于2009年6月10日在深圳工商局登记注册,公司办公地址位于鹏城深圳,在职员工101人,是深圳光电子器件及其他电子器件制造行业的知名企业。

“传统能源的枯竭,让政府和公众对新能源的关注度越来越高,一系列财政补贴政策的出台,给新能源产业发展注入了强大的动力。”谈到行业前途,公司经理龚利平自信满满,在这个行业里生存,关键是研发,有了新产品就有了持续发展的内力,苦练内功,厚积才能薄发。

金冠企业集团:转型金融唱主角

金冠企业集团,创立于1997年,是集房地产开发,金融投资、贷款,酒店投资与管理,物业管理,企业家俱乐部与高端会所经营于一体的多元化新型企业集团。未来,企业的发展战略是以房地产投资、开发为龙头,以酒店、会所经营、服务为平台,以资本运作、金融服务为未来的重点发展方向,力争在未来5年间,实现金冠金融唱主角、唱大戏的全新格局。

金冠地产:建筑宜居经典

2007年,金冠企业集团出资4亿元,收购负债达2亿元的沈阳铁西商业大厦,在其原址开发、兴建集商业、写字楼、公寓、住宅为一体的房地产项目——“金冠·西城晶典”。在2009年沈阳百万市民评好房活动中,被评为“最具性价比标杆楼盘”。2012年,金冠企业集团在房地产领域再展宏图,投入数亿元巨资,在铁西、和平两区交汇之地,开发兴建商住一体的精品项目——“金冠·御景西城”,

2013年12月1日封顶,2014年投入使用。

金冠金融:广辟资本通道

金冠金融是网络金融服务平台、集产业直投、小额信贷、私募股权投资、民间资本登记对接服务、资产权益份额化交易、高端净值资产管理、融资租赁、抵押担保、基金管理、企业证券化等为一体的综合性金融服务平台。

热带雨林酒店:创领健康风尚

2011年,金冠企业集团投资数亿元人民币,打造总营业面积4万平方米,集水、陆、空三栖健身为一体,以休闲、养生、健康、商务为特色,拥有室内园林生态健身公园的五星级商务酒店——热带雨林健身休闲酒店。

企业家俱乐部:打造共赢平台

2013年,金冠企业集团在辽宁省工商业联合会的领导下,创建辽宁省工商联企业家俱乐部,同时创建红樽汇国际俱乐部高端会所服务平台。俱乐部以“汇聚

社会精英,助推企业发展”为宗旨,旨在打造汇聚辽宁省工商企业界与各界精英的高端商务共享平台,实现互推互助、和谐共赢的全新跨越。

【人物】

1998年,已过而立之年的孙西平从部队转业,决定放弃公务员的工作机会而自主创业,为此还与家人闹了一阵子不愉快。

“我创业的初衷,一是想让受累了一辈子的父母生活得好些,二是不想让别人把军转干部视为‘残废’,看看自己潜能有多大。”孙西平说。

孙西平说:“让父母过上好生活的愿望实现了,企业也在良性成长,我现在考虑最多的还是社会责任,对员工负责也是对社会负责,而公司700多名员工就是我的负责。”

直至今,孙西平没去过海南,不会打高尔夫球和麻将牌,成为圈内人的“笑谈”。

遗失声明

- 1、华夏老兵资产管理(北京)有限公司营业执照(注册号:110102018952846)正副本遗失作废。
- 2、华夏老兵资产管理(北京)有限公司税务登记证(京税证字110102339725713号)正副本遗失作废。
- 3、华夏老兵资产管理(北京)有限公司组织机构代码证(代码:33972571-3)正副本遗失作废。特此声明。

作废声明

华夏老兵资产管理(北京)有限公司(注册号:110102018952846)作废公章、财务专用章、发票专用章、合同专用章、法人名章(陈红梅)各一枚。特此声明。

遗失声明

华夏老兵健康管理中心(北京)有限公司营业执照(统一社会信用代码91110102MA001KMQXE)正副本遗失作废。特此声明。

作废声明

华夏老兵健康管理中心(北京)有限公司(统一社会信用代码:91110102MA001KMQXE)作废公章、财务专用章、发票专用章、合同专用章、法人名章(赵强)各一枚。特此声明。

七大优势:
资源优势、人脉优势、服务优势、平台优势、嫁接优势、合作优势、信息优势。

七大平台:
融资服务平台、商务洽谈平台、行业对接平台、培训提升平台、咨询服务平台、品牌传播平台、策划宣传平台。

欢迎全国军旅企业家加入华夏老兵企业家俱乐部

广告

华夏老兵企业家俱乐部

华夏老兵企业家俱乐部以金融部门为后盾,以投资担保公司为依托,以龙头诚信兵商企业为载体,紧紧地在全国诚信兵商企业组织起来,为其解决投融资服务、商务洽谈、行业对接、培训提升、信息咨询、品牌传播、策划宣传等问题,共同构建多元化、规模化、效益化格局。

发挥俱乐部“七大优势”:资源优势、人脉优势、服务优势、平台优势、嫁接优势、合作优势、信息优势;无偿提供“七大平台”:融资服务平台、商务洽谈平台、行业对接平台、培训提升平台、咨询服务平台、品牌传播平台、策划宣传平台;解决兵商企业“七大难题”:商务活动交流难、中小兵商企业融资难、兵商企业高管交流难、社会名流聚会难、卓萃大家切磋难、商界精英对接难、兵企创新开拓难;服务达到“七条标准”:兵商企业至上的服务意识、娴熟准确的服务技能、文明高效的服务手段、品种齐全的服务功能、灵活得体的服务艺术、统一规范的服务环境、恪守诺言的服务信誉。