

“一带一路”不但是促进中国的经济发展重要举措,还使中国深度融入世界经济体系,同时也为中央企业“走出去”提供了新的重大历史机遇。

截至2016年底,中国石化已在油气勘探开发、石油和炼化工程服务、原油、设备材料及石化产品贸易等领域大力开展互利合作,五年累计合作投资金额近千亿美元。

在油气勘探开发领域,自2001年以来,中国石化先后与11个“一带一路”沿线国家从事油气勘探开发投资合作,累计投资203.11亿美元,累计获得权益油产量9831.6万吨。在石油工程服务领域,中国石化向20多个“一带一路”沿线国家提供石油工程服务,业务涵盖钻井、测井、物探、地面工程等,并带动了设备及材料出口。合同额109.8亿美元,累计完成合同额78.6亿美元。

可以说,中国石化已成为“一带一路”沿线国家最重要的中国企业之一。

中国石化“一带一路”轨迹：助力沙特能源转型

本报记者 石岩

沙特阿拉伯,是中国“一带一路”倡议蓝图中的重要一站。其以石油闻名世界,是石油输出国组织的“老大哥”。

2016年,中国与沙特贸易额达423.64亿美元。自2004年以来,沙特连续13年成为我国在西亚北非地区第一大贸易伙伴。中国从2013年伊始,连续4年成为沙特的全球第一大贸易伙伴。

目前驻沙中资企业有150家,在建承包工程总额249亿美元,用工总量4.11万人。这其中,中国石化在中沙经贸关系中居重要地位。



中国石化服务沙特能源转型

助力沙特能源转型

过去5年,进口沙特原油占中国进口量的绝大部分,石油化工贸易额占中沙贸易总额约50%,中国石化投资额居中国企业投资沙特第一位。合作也从油气资源合作向高附加值、研发方向转型。

2017年3月,中国石化集团公司董事长王玉普与沙特基础工业公司董事长萨乌德在北京签署战略合作协议,共同探讨在中国与沙特两地分别开展项目合作的机遇,旨在共同推进中国“一带一路”倡议与沙特“2030愿景”。该协议的签署进一步深化了两国既有合作关系,助力两国国家战略实施。

2016年1月20日,中沙两国元首共同出席中沙延布炼厂投产启动仪式。延布炼厂是中国石化首个海外炼化项目,也是中国在沙特最大的投资项目。该厂设计加工能力达到40万桶原油/日(约合2000万吨/年),拥有世界领先的炼化设施,HSE标准和生产运行管理标准均达世界先进水平,生产的汽柴油质量可满足美国标准和欧5标准。

在炼化工程服务领域,中国石化与10个国家和地区新签国际业务合同72个,合同金额95.27亿美元,累计完成合同额73.49亿美元。在国际贸易领域,2011—2016年间,累计从15个合作国

家进口原油11亿吨、出口化工产品35.3亿美元,累计向合作国家出口设备材料2.6亿美元。

除此之外,中国石化也是沙特、科威特第一大钻井承包商。中国石化与埃及国有的萨瓦石油公司合资组建的中萨钻井公司,目前是埃及第二大钻井公司。

在科技合作方面,2016年1月,中国石化在沙特成立了中东研发中心,以基础性、前瞻性和应用技术研究为主,是中国石化在中东地区的应用技术研究中心、技术推广支持中心、高级人才培训中心。

工程服务向技术型转变



沙特延布炼厂夜景

在2017年年初召开的沙特中资企业经贸工作会议暨沙特中资企业协会年会上,中国石化驻沙特两个单位和5名个人获奖,中国石化也成为受中国驻沙特大使馆表彰最多的中资企业。

沙特代表处总代表李希宏、中国石化国际工程公司沙特分公司副总经理唐安全被评为“优秀中资企业经理人”,中原阿拉伯钻井公司总经理吴修国、炼化工程沙特公司党委书记韩志勇被评

为“中沙友好合作先进工作者”,沙特代表处副总代表陈锡富被评为“特别贡献奖”。

国工沙特分公司被评为“优秀中资企业”,炼化工程集团的沙特矿业公司图赖夫公用工程项目被评为“优秀中资项目”。

说到中国石化为沙特提供石油工程服务,中国石化国际工程公司沙特分公司副总经理唐安全最有发言权。2000年,中原钻井第一次中标沙特阿美陆上钻机项目,作为项目经理的唐安全开始了沙特拼搏道路。为纪念这一历史时刻,于是把第一台钻机命名为Sino-1,即中国1号。历经17载,中国石化在沙特的钻机数量也从当初的1台,发展到如今的51台,力压各大国际油服公司,成为沙特阿美最大的陆上钻井承包商。

面对国际油价低迷的环境,唐安全结合沙特市场的实际情况,制定了重点发展井筒业务和特色领域,突破高附加值技术服务领域的具体工作思路。同时,带领大家逐步向创效增效的观念转变,向赢利能力强的项目倾斜。并以国际化、标准化、精细化管理与降本增效为主题,建立钻井队季度全面考核评价排队机制。

通过管理和安全两个抓手,钻井日费率由2016年的98.73%升至现在的99.39%,不仅弥补了因降价导致的收入减少,而且使得分公司项下钻井项目的利润比2015年出现了逆势增长,并且各项经营管理综合评比位列沙特阿美第一。

随着中沙两国经贸关系日益密切,中国石化与沙特阿美战略合作不断深入和即将动工的中东研发中心,都预示着未来双方在机械制造、技术研发、井筒大包、非常规油气开采及其他高端服务市场有着广阔的合作前景。

特写



这些年，我跟中国石化在一起

石岩

中国石化是个“大家族”,在国际化的道路上,始终有一群有志者跟随其一起成长。本文选择了两个案例,试图通过截取一些外籍员工的“片段”,一窥他们眼中的中国石化。

SINOPEC就是我的第二个家

“Mr. Wang,给你看看我家的新房子照片。”一看到同事,休假返回营地的哈立德就迫不及待地掏出手机给他看新房子照片。

哈立德来自巴基斯坦,是中国石化石油工程地球物理公司沙特S62A勘探项目中方测量员的管理助手,刚回国休假回来。他这次回国休假期间,把新房子装修完毕。新房子独门独户,带一个大院子,院内安置了儿童玩耍的设施,开辟了一个菜园子和游泳池,种植了花草树木,环境优美。房子共有两层,足够一家六口人居住。

哈立德告诉同事,“算上购买土地、建筑装修和人工成本等费用,约合80万元人民币,这在巴基斯坦算是中上等水平。”这些年哈立德一直在SINOPEC沙特物探项目工作,薪酬足够支付建房费用,根本不用贷款。

自2004年开始,哈立德就离开家乡来到沙特,跟随中国石化物探队伍施工,主要从事物探测量工作。之前,他一直在巴基斯坦工作,先后在多家建筑公司和物探队伍中工作。来到中国石化沙物探项目后,凭借扎实的专业技术、丰富的工作经验,与中国石化签订了长期劳动合同,成为中国石化境外一名签约的正式外籍员工,享受与中方员工同样的休假福利等待遇。

哈立德说,“自从我跟随SINOPEC工作以后,我的家庭幸福指数不断提升。SINOPEC改变了我的命运,改变了我的家庭经济状况。中国是一个负责任的世界大国,发展势头强劲,将来一定会成为引领全球经济发展的火车头,巴基斯坦也将从中受益。”

尤瑟夫的成长之路

“尤瑟夫,这是刚来的阿里,现在你是他的师傅,你负责他的安全,好好带带他,下班后签一下师徒合同。”平台经理带着一名新雇员来到尤瑟夫的身边。

身为中国石化中原石油工程公司沙特公司SINO-18队副司钻的尤瑟夫看了看眼前这个羞涩的沙特阿拉伯小伙子,爽朗地回答道:“好的!”

看着这个青涩的小伙子,五年前那些熟悉的场景又闪现在眼前。

那一天,尤瑟夫跟着带班队长第一次来到钻台,钻台上正在起下钻,他被带班队长交给一个中国井架工。他还清楚地记得,一连两天,他师傅没有让他干任何活,这让他不禁有些失望。到了第三天,尤瑟夫忍不住了,让另一个沙籍雇员帮忙告诉他的师傅,他想干活。

直到现在,尤瑟夫才明白,他的师傅当时只是为了让他先熟悉工作流程。虽然在入职以前他已经参加过岗前培训,可是钻井作业程序复杂,安全风险较大,在正式工作前他必须先熟悉整个工作流程,掌握基本的安全生产技能。

在给阿里介绍完钻台上的所有钻具的功能后,尤瑟夫问阿里英语水平怎么样,在得知阿里懂得一些英语后,尤瑟夫放心了。他自己刚来时一句英语不会说,几乎无法和中国人交流,最后是他师傅“手把手”地教,才让他慢慢地学会了用英语交流。

很快,一个星期过去了,尤瑟夫和阿里熟悉起来。尤瑟夫开始了解阿里的家庭状况。“我们家有20多只骆驼,我和我爸每天住在帐篷里,非常辛苦!”阿里说。

这让尤瑟夫想到他来中国钻井队工作以前,他家养了十几只骆驼,这些骆驼也是他们全家唯一的经济来源。由于家里有5个兄弟姐妹,这些骆驼很难养活他们全家人,所以作为家里排行老大的尤瑟夫必须出来工作。经过近五年的努力工作,尤瑟夫已经成为副司钻,负责整个班的沙籍雇员管理工作。

如今的阿里渴望早日成为下一个尤瑟夫。“师傅,我什么时候才能像你一样当上副司钻呀?”阿里问。

“首先你要努力工作,好好学习,尽快掌握钻井知识,提升操作水平和安全技能,在这里,只要你有能力,很快就会实现你的愿望。”尤瑟夫回答道。

尤瑟夫,只是中国石化中原石油工程公司沙特公司16年来6000余名沙籍雇员中普普通通的一个。