

收获行业200台采购大单 瑞风A60实现市场新突破

瑞风A60斩获行业采购大单,不仅充分突显了江淮汽车的卓越品质口碑,也为江淮稳步提升市场份额、提升品牌竞争力赢得了重要筹码。



百台发车仪式现场

本报记者 张晓梅 / 张骅

2016年12月26日,江淮汽车隆重举行了江淮iEV千台交车暨瑞风A60百台发车仪式。其中,现场交付的200台瑞风A60,是江淮汽车与浙江麒燕汽车租赁公司签订的采购大单。此次瑞风A60斩获行业采购大单,不仅充分突显了江淮汽车的卓越品质口碑,也为江淮稳步提升市场份额、提升品牌影响力赢得了重要筹码。

创造高端价值新体验

目前中国经济正处于转型升级期,国内市场迎来了新一轮消费升级的浪潮。受此影响,位于长三角经济圈的浙江地区用户在出行方面对中高端汽车的需求稳步增长,行业采购更加青睐具有动力、空间、驾乘体验等产品优势的中高端轿车。作为江淮旗下的中高级轿车,瑞风A60作为“白金动力、音乐空间”的中高级

技术座驾,高度契合了浙江地区用户的高端商务出行需求。200台瑞风A60在未来交付后,将给浙江地区用户带来卓越的价值体验。

瑞风A60作为江淮汽车在广州车展全新推出的中高级旗舰轿车,一经上市就吸引了行业内外的高度关注。当下公商务市场逐渐成为中国品牌的突破口,这次获得浙江地区的行业采购大单,不仅是瑞风A60成功获得高端公商务市场需求的认可,更是瑞风A60乃至江淮品牌在

公商务市场取得的市场口碑、品牌形象的双重突破。

践行“敬客经营”价值理念

政府机构和企事业单位用车的采购标准,离不开对产品的高标准要求。沿承江淮汽车52年造车经验,瑞风A60以核心技术的突破、高水平创新的设计、多年制造能力的积淀和敬客经营的服务理念,完美诠释了

“中高级技术座驾”风范。

活动现场,200台瑞风A60整齐排列,江淮打造了一场盛大壮观的交车仪式,以大客户礼节向用户表达了江淮的感恩与回馈之情。作为瑞风A60在大规模集中交车仪式上的“首秀”,浙江麒燕汽车租赁公司的用户代表说出了选择瑞风A60的原因:“瑞风A60颠覆了我对自主品牌的印象,瑞风A60的产品力非常优秀,很好地满足了高端商务用车的需求。”

除此以外,瑞风A60成功拿下200台采购大单,江淮“敬客经营”的优秀服务保障也起到了重要作用。凭借遍布全国的经销商网络,江淮高效精准地响应每一位客户的服务需求,成功打造以用户价值为导向的优秀服务品牌,为江淮品牌在公商务采购市场提供坚实的服务保障。

大规模集中交车,是江淮坚持践行“敬客经营”价值理念的重要表现,让用户感受到了江淮作为中国品牌新势力的独特魅力。上市仅一个月的瑞风A60已获采购大单,再次用事实证明了瑞风A60不仅在私人消费市场广受欢迎,同时也赢得了越来越多行业用户、政府事业单位的高度肯定。随着200台新车成功交付,瑞风A60“中高级技术座驾”的形象将会得到强化,品牌口碑将进一步发酵。

江淮成功交付千台IEV 与分时租赁谋共赢

张骅 本报记者 张晓梅

2016年共享出行市场异常火爆,在“互联网+出行”商业创新模式下,新能源汽车的共享出行成为了城际间出行的最新潮流。2016年12月26日,为满足新兴租赁业态发展需求,江淮汽车在第三工厂将千台江淮iEV和200台瑞风A60成功交付到企业和车主手中。本次交付的近千台江淮iEV将用于汽车分时租赁、企事业单位通勤、个人用车等用途,为公众提供便利经济的绿色零排放出行体验。千台江淮iEV和百台瑞风A60的成功交付,使江淮在多领域收获更佳的用户口碑,同时也推动江淮新能源汽车的快速普及。

助力汽车分享经济发展

由于城市交通出行形势日益严峻,限购、限行等法规日益严苛,以新能源汽车为载体的汽车租赁模式进入了一个快速发展期。因此,汽车租赁企业成为了本次千台大单交车中的重要主角:500台iEV7交付给国轩奥莱,将用于租赁运营;300台iEV4交付给一步用车,将用于合肥市分时租赁运行。消费者可以更

便利地体验到江淮iEV的优秀驾乘感受,并实现零污染零排放出行。除了千台江淮iEV产品成功交付,无人驾驶的iEV6S首度曝光成为本次活动的最大惊喜,展示出江淮在智能汽车制造技术上的最新探索。

业内人士认为,电动汽车分时租赁以其节能减排的特性及资源配置优化能力,成为国家智能交通建设的重要解决方案和未来出行的趋势所向。据了解,江淮今年先后为南京、深圳、青州、合肥等多地的汽车租赁企业批量交付iEV,提供了可靠的汽车产品保障。多次大规模集中交车的背后,是江淮iEV日益增长的销量表现。根据最新销量数据显示,1—11月江淮iEV累计销量达到15871辆,同比增长77.53%,江淮iEV创造了全新的销售业绩。

“迭代研发”夯实技术实力

近千台江淮iEV的交付,不仅反映出汽车租赁以及分时租赁行业的蓬勃发展,也再度验证江淮在新能源领域的技术领先优势。与一般的个人用车不同,分时租赁行业具有特殊性,对汽车产品的性价比、耐久性、安全性等产品特性要求更高。



缓缓驶出的江淮iEV5

江淮iEV具有高品质、高安全、高智能等优势,与分时租赁行业需求高度契合。

作为国内最早开发、推广新能源轿车的整车企业,江淮历经“十年七代”的“迭代研发”不断创新,形成新能源汽车产品正向开发能力。经过14年的不懈奋斗,江淮在新能源领域坚持迭代研发,以优秀的技

术和可靠的品质,赢得了个人用户和企业用户的一致好评,成为国内纯电动车领域的领跑者。此外,有关国家领导人在今年4月到合肥考察时曾试乘江淮iEV6S,并给予充分肯定;北京车展上,科技部相关领导也曾亲临江淮新能源展台,为iEV6S点赞。多位国家领导的试乘和认可,使江淮iEV拥有了最强的

品牌背书。

随着汽车分享经济的不断发展,消费者对更加节能、环保的分时租赁模式越来越青睐。本次,江淮交付近千台江淮iEV,再次证明了江淮在新能源领域的领先优势。未来,还会有更多的江淮iEV产品投入到分时租赁行业中,为消费者带来环保、低碳的绿色出行方案。