

帝豪集团：为湘西南民企多元化迈出第一步

■ 冬卉

整整走过20年的湖南帝豪实业集团,在经济发展“新常态”下,将以新一轮创业实现新一轮发展。

成立于1995年的帝豪集团,前身是湖南帝豪商贸有限公司,旗下拥有湖南帝豪商贸有限公司、洞口嘉庆房地产开发有限公司、隆回县正财房地产开发有限公司、洞口雪峰建材城有限公司、洞口帝豪物业管理有限公司、洞口帝豪实业发展有限公司、雪峰农产品科技发展有限公司等全资公司和帝豪宾馆、帝豪大酒店两家全资星级宾馆,洞口佳兴投资公司等参股公司。

多元化的发展格局,为帝豪集团的再创业打下了基础。

引擎“湘西南”大民企

1995年7月,帝豪公司创始人匡庆平筹资创办了洞口县第一家集餐饮、娱乐为一体的娱乐城并取名“帝豪”。

以人之品性为企业文化的象征,帝豪寓意“品佳为帝、性爽为豪;厚德载物、与时俱进”,并坚定提出:快人一步,抢占先机,以领头雁和排头兵的标准,审视和要求自己,全面推进帝豪更好更快发展,在更高点实现腾飞。思路决定出路,科学而精准的定位,启动的是帝豪迈步“湘西南”大民企的强大引擎。

2000年,公司筹资1000万余元,建了洞口县第一座带电梯的现代化建

筑并创办了帝豪宾馆,打造出洞口餐饮、住宿行业的知名品牌;2004年,为进一步拓宽经营范围,创办了集房地产开发、商品贸易、餐饮、住宿、休闲、娱乐、勘察劳务为一体的综合民生企业“湖南帝豪商贸有限公司”。2008年6月,帝豪公司创办了洞口县西南仿古建筑实业发展有限公司,2008年12月,公司投资筹办“雪峰农产品”加工企业,2009年6月,公司成功拍卖下破产改制企业原邵阳柴油机总厂土地并成立洞口雪峰建材城有限公司,打造洞口首家一站式家居建材大市场,构建湘西南家居建材产品集散中心。

经过多年的滚动式发展,现在的

“帝豪”已经成长为湖南帝豪实业集团,集团总资产已超亿元,旗下拥有湖南帝豪商贸有限公司、洞口帝豪实业发展有限公司、洞口县帝豪宾馆、洞口县帝豪大酒店、洞口雪峰建材城有限公司、洞口嘉庆房地产开发有限公司、隆回正财房地产开发有限公司、洞口佳兴投资有限公司、洞口县西南仿古建筑实业发展有限公司、洞口县雪峰农产品科技发展有限公司、帝豪房地产开发有限公司分公司、帝豪勘察劳务分公司、帝豪数码中央空调技术服务部等数家分(子)公司,员工达300余人,其资产规模和年纳税额度居洞口县民营企业前列。

立足当地探索“上市”路

在发展过程中,帝豪集团先后获得许多荣誉。

“我们能获得如此多的殊荣,是因为公司始终坚持‘以诚为本、以信为先’的营商之道。”匡庆平曾这样表示。

在企业的成长过程中,“以信为先”赢得了众多领导和朋友们的信任,赢得了多方的支持。

创业之初,在激烈的市场竞争中,帝豪凭“老实做事、诚恳为人”的商道站稳了脚跟,当别的同行商店一家家被淘汰出局的时候,帝豪的

娱乐城却越办越好,成为县城首家初具规模、上品位的私营服务场所。1998年,帝豪公司对娱乐城重新包装,办成了集餐饮、住宿、休闲、娱乐于一体的多功能服务性宾馆,当年即被国家旅游局评定为二星级酒店。

每个企业在运作过程中,总会遇到资金周转不畅的困境。但是,湖南帝豪实业集团在与银行的信贷业务合作中,没有一次不良记录。因此,一些大银行特意授予其“信贷诚信单位”、“重合同守信用单位”等

“走出去”谋求更大格局

帝豪在求变中走向壮大,帝豪在求变中走向自信。

帝豪把“解放思想,与时俱进”作为发展的力量源泉。在上级领导和政府部门的大力支持下,公司正式成立了公司党支部,接着又成立公司工会委员会。

在党组织的领导和护航下,企业的发展步伐更加有力、铿锵,公司的各项职能、制度也不断地得以完善和规范。

在平抑物价中,公司积极响应政府号召,主动承担起社会责任,保障供应、平抑物价、不计成本、稳定大局,积极维护诚信经营的品牌形象,做到实实在在地惠及于民,用实际行动回馈社会,受到各级政府的好评和

百姓的认可,得到市政府领导高度赞扬。

帝豪把“求真务实,厚德载物”作为发展的腾飞法宝。

十多年的发展中,帝豪除了经济得到跨越发展外,还收获了一笔巨大却无形的财富,那就是打造了一个团结务实的班子,锻炼和培养了一大批懂经济、善包装策划、能运作项目的优秀骨干干部。这个班子和这支队伍,具有强大的工作能力、不折不扣的执行力 and 百折不挠的推进能力。创业团队以务实求真的精神风貌、敢打必胜的顽强作风,坚决执行公司的各项战略决策,确保政令畅通、令行禁止,从而形成了强大的合力,形成了一种无往而不胜的强大战斗力。

称号,并建立了长期的银企合作关系,以支持帝豪实业的发展。

有了创业与发展的根基,湖南帝豪实业集团更多地思索和探求企业的发展方式转变以及产业结构调整之路,并适时提出了“科学发展,挺进全省百强,争取上市”的总体目标,主攻湘西南县城市房地产市场,做强酒店宾馆服务行业、发展大商贸、推动大旅游产业,在“县级城市企业上市路上”先行先试、敢闯敢试、边干边试,走出一条新路子、试出一套新经验、推出一个新模式。

多年来,公司创造数百个就业机会。其中,直接与企业签订劳动合同231人,合作单位劳务派遣20人,退休返聘及与原企业仍存留劳动关系下岗再就业人员40余人。解决下岗工人再就业、无业人员就业人员合计200余人,大中专毕业生就业60余人。

帝豪把“品性佳爽,气贯帝豪”作为发展的内在要求。比如,帝豪开发的雪峰建材城,不仅是洞口县第一个规模最大、规划最科学、配套设施最完善的家居建材集散基地,还是洞口县第一个商住两用小区。在这个过程中,帝豪内聚财力,外谋发展,其中,首个走出洞口的项目“帝豪澄湾”,标志着公司在新形势下,开始着更高、更远的创业计划。

企业荣誉

在20多年的创业经营中,帝豪集团多次荣获湖南省工商局“湖南省重合同守信用单位”、省银行协会“湖南省信贷诚信单位”、邵阳市“百强私营企业”、“青年文明号”、“十佳诚实守信经营户”、“市旅游统计工作先进单位”、“市烹饪协会常务理事单位”、“市3·15十佳维权先进单位”、“洞口县纳税大户”、“优秀党支部”等殊荣。公司旗下的帝豪宾馆、帝豪大酒店被评为国家二星级旅游宾馆,被邵阳市委、市政府授予“邵阳市十大金牌酒店”。

链接

匡庆平：商场转战也讲战机把握

1980年底,17岁的农家子弟匡庆平穿上了从小向往的军装。1983年底,匡庆平退伍回来,被安排到当时洞口县最吃香的单位——县电影公司上班。1995年7月,匡庆平辞职下海,东凑西借筹资,办起了县城首家上档次的集餐饮、娱乐于一体的“帝豪娱乐城”,创业人生从此起步。

厚道立身

军人出身的匡庆平,以“厚道立身,诚信营商”为本。他说:“部队生活对我影响最大的,就是做事敢为,不信邪、不服输;做人硬扎,不搞歪门邪道。”

2004年6月高考时,县城一下涌进好几千师生,饭店、招待所住客爆满。县五中老师抱着试试的心里来到帝豪宾馆,匡庆平满口应允,且师生食宿费用按半价收取。

2008年初发生特大冰灾,雪峰山一带公路封闭,很多乘客涌进洞口县城,一些酒店趁机大幅涨价,但匡庆平的帝豪宾馆没涨一分钱。

匡庆平把肩负社会责任、创造社会效益作为企业重要发展目标。帝豪实业集团在洞口县民营企业中创造了多个第一:第一个成立党支部,第一个实行7小时工作制、法定节假日补助制,第一个成立工会组织,第一个建立员工医疗保险制度……

近年来,公司还先后为救灾赈灾、扶贫帮困等公益事业捐款1000多万元。

适时“转战”

匡庆平在创业过程中,从不满足现状,他常说,商机如“战机”,错过了就可能吃败仗。所以,在洞口商场,他以“敢为人先、敢闯敢干”著称,常有惊人之举。

2000年,已小有成就的匡庆平修建了洞口县第一家装有电梯的宾馆——“帝豪宾馆”。

2009年,他又进军房地产市场,建成了洞口首家一站式家居建材大市场——雪峰建材城。并到邻近的隆回县,开发了“帝豪澄湾”项目。

后来,匡庆平果断转型,进军农业和旅游项

目,建设优质蔬菜水果基地及工贸一体化项目、雪峰蜜橘产业观光园等。

目前,其帝豪实业集团拥有10余个子公司和项目,资产和纳税额度居洞口民营企业前列。

军人情结

尽管退伍多年,但匡庆平有着浓浓的军人情结,对走出军营的战友高看一眼、厚爱一层。企业发展了,他尽可能多录用转退军人。300多人的公司中,转退军人有50多人。

匡庆平还给公司转退军人一项特殊待遇,即“军人津贴”,每人每月100元。同时,匡庆平大力支持转退军人创业。2008年,时任公司人事主管的退伍军人向勇辞职到广东东莞办厂,资金周转不过来时,匡庆平一次借给他20万元。

为支持公司员工创业,匡庆平还拿出近100万元用于员工培训,有的送到了北大、清华学习。有20多人在帝豪成长起来后,去大城市和沿海地区开创了新事业。

创业邦



中国退服会召开代表机构领导座谈会

退役士兵就业创业一直是社会关注的热点之一。

2016年10月11日—12日,中国退役士兵就业创业服务促进会代表机构领导座谈会在天津举行,各代表机构领导分别介绍了开展服务工作和自身建设等方面的做法与经验,反映了工作中遇到的困难和问题,提出了一些具体的建议和设想,与会同志还围绕代表机构的相关问题诚恳交流。

相关领导在讲话中对代表机构的工作给予充分肯定,大家都认为目前面临比较好的形势,对于代表机构来说,当前的着力点,一是加强自身的服务能力,二是努力牵好线搭好桥,三是积极参与老兵就业教育培训。强调一要积极探索往前走。服务退役士兵就业创业是一个全新的课题,没有现成的经验,依靠的就是智慧和勇气。做每一项工作都需要争取,都需要探索,都需要尝试。二要实实在在搞服务。应树立一种思想:“做成一件事就很好!做成两件事就更好!”做好事善事能使多大劲就使多大劲,能办多少事就办多少事,要以蚂蚁啃骨头的精神,积小成大,积少成多,实实在在,日积月累。三要用好政策不逾规。一定要警钟长鸣,一定要把握好红线和底线,一定要做到零违规。四是团队步调要一致。要把团结一心、步调一致作为基本的团队精神,为了共同的目标大家应不断开创工作建设的新局面。

以下是由退伍军人创办的,或者对安置退伍军人有较大贡献的优秀企业代表:

汉中山河堰大酒店

汉中山河堰大酒店是一家集餐饮、住宿、会议为一体的综合性酒店。

拥有格调新颖的各类客房,餐饮“山河宴贵宾楼”设在四楼,拥有装修奢华典雅、风格各异的餐饮包间15间和能够一次性容纳300人同时就餐的多功能宴会厅,主营官府菜、粤菜、地方特色菜、燕、鲍、翅等。七楼多媒体会议室可提供各种档次全方位的会议服务,是商务办公、旅游住宿、会议接待的理想场所。

汉中山河堰大酒店创立者苏峰,1971年11月出生,1989年3月入伍,2001年5月转业。作为一名党员,苏峰为减轻政府安置就业压力,放弃可进入机关单位的机会,毅然选择自主创业,自复员之日起,就立志要在商界作出新的成绩。经过十多年的摸爬滚打,他的商业潜质被开发,由此取得令人惊喜的商业业绩。现在,他创建的陕西省汉山河堰农林科技有限责任公司暨汉山河堰大酒店,业务在持续向好。

芜湖金典饮食集团

芜湖金典饮食(集团)有限公司于2007年6月9日成立,是一家经国家职能部门核准注册,专业从事各类企事业单位食堂运营管理、酒店投资管理、农业科技开发为一体的服务机构。

公司于2007年至今被全国烹饪协会、全国餐饮绿色消费工程组委会评为全国绿色餐饮百强企业。安徽省烹饪协会评定其为“常任理事单位”。安徽省徽菜研究所将其定为“徽菜研究基地”。安徽省消费者协会将其评定为“质量、服务、信誉AAA企业”。芜湖市价格协会认证为“诚信建设单位”。2010年通过了ISO9001-2000质量管理体系认证。公司现已拥有多家运营点,遍布多个区域。目前公司已经成为皖南地区最大的食堂运营管理商之一,为多家企事业单位,上万人提供产品服务。

亿度商业集团

亿度商业集团创建于2007年,经过多年的磨砺与蜕变,已经发展成为拥有员工800多人、7家独立子公司,营业网点上百处,经营范围涵盖酒店、餐饮、超市、建筑、广告、装饰等多个领域,营业面积50000平方米以上,年销售达2亿多元,总资产过5亿元,逐步形成一家跨区域、多业态、综合性的国内现代化大型商业集团公司。

亿度商业集团一直致力于民生行业的发展,服务于大众,集团公司以坚持奉献社会的企业精神,以人为本、全面协调的发展观,推动淮海经济区城乡经济发展,提供便民利民的服务措施,以完善“三大战略”的经营模式为纲,以“七大业态战略规划”为指导,立足砀山、走出安徽、面向全国,力争成为中国连锁企业500强。

绳惠展,安徽E度传媒集团董事长,砀山人,年仅29岁,创业8年来从白手起家至今,已经拥有连锁酒店、餐饮、网吧等10多家下属分公司,员工达300多人。

永和快餐大王

永和大王是台式风味的精致快餐,全天候提供台式风味产品。

永和大王1995年在上海开设了第一家餐厅,目前已在全国开设了超过300家餐厅。发展至今,永和大王已经逐渐发展成拥有近40种产品的全天候用餐场所。

截止到2014年,永和大王已连续四年荣获“C-BPI中国中式快餐行业第一名”,连续两年荣获“中国食品健康七星奖”。

永和大王创办人王克明,1951年出生于江苏高淳,1970年入伍至北京军区,1980年调入南京警备区政治部。其间,两次荣立三等功,受嘉奖多次。1985年底转业至江苏省轻工业厅,1986年8月辞职下海,1997年创办深圳永和快餐大王,2005年被授予“世界杰出华商”称号,2007年被授予“全球华商餐饮行业十大管理英才”,2011年被授予“中国当代十大诚信企业家”。先后获得联合国副秘书长甘巴里、美国前总统布什、全国人大副委员长韩启德等领导人的接见。