



# 金融服务实体经济要有的放矢

**嘉宾:**  
郑新业 中国人民大学经济学院  
能源经济系主任、中国人民大学经济学院教授  
李化 北京银行行长助理  
韩文景 中民投资控股有限公司  
首席战略官



郑新业



李化



韩文景

张艳蕊 见习记者 张蕊

## 郑新业:绿色金融在去产能方面作用将越来越大

《中国企业报》:近日,中国钢铁工业协会报告显示,近两个月钢铁行业煤炭供应紧张,企业煤炭库存普遍偏低,钢厂请求煤矿增加供应数量、兑现合同,确保企业正常生产。你认为会出现这种现象是不是因为加大实体经济的措施见效了?为什么?

郑新业:首先我不认为这是一件值得鼓励的事情。政府应停止对煤炭市场和钢铁市场的干预。国内的煤炭企业涨价不会是无限制的,煤炭的价格会上涨会导致进口的增加,市场在资源配置中起基础性作用在煤炭行业体现得非常明显。

而现在人为地去产能,人为地减少供给,那产能去掉了,价格就上来了,这恰恰证明当时人为去产能是不正确的。市场经济就是市场在资源配置中起基础性作用,不要人为地去干涉。价格上涨就会刺激生产,价格下跌,就会刺激那些高成本的企业自动退出市场。市场本身就是去产能的最强有力手段。

政府不干预不代表政府不作为,政府要作为,第一个就是重新推出环境税,然后是碳市场建设,趁这个机会把这些推出来。还有就是把社保系统全国统一起来,这样就可以把部分地区因为钢铁、煤炭等过剩产能退出引发的失业问题最小化。

《中国企业报》:有行业分析师表示,今年最后几个月,围绕煤价的博弈可能加剧。你认为应该如何解决煤炭产量和定价问题?金融会起到什么作用?

郑新业:我个人不认为金融在这里面会起到多大作用,但是需要提醒的是它在环境税和碳市场的建设中会起到一定的作用。不管是钢铁还是煤炭,这两个行业都深受碳市场和环境税的影响。

目前,环境税和碳市场的建设都正在进行,但是具体的影响是不确定的。碳市场和环境税会加大煤炭和钢铁企业的成本,前一阵煤价下跌的时候如果推出这些恰好可以降低对国民经济的冲击作用。从更广泛的背景上来说,其实很多地方应当淘汰煤炭,华北的煤改气,河北采取的禁煤区都是有原因的,煤炭在本地产生污染,一吨煤产生2.67吨二氧化碳,所以碳市场和环境税都是为了增加煤的成本,让大家更多地使用非煤资源。行政手段和价格机制的调

节作用,都会对煤的使用、煤占比产生很大的影响。但是具体怎么征税,对于煤炭行业中的高硫煤、低质煤、进口煤、本土煤还是有很大差别的。

## 李化:区域性银行突围“轻资产”产业多元化融资

《中国企业报》:北京作为全国的文化中心,发展文化产业具有其独特的区域优势。作为扎根首都的区域性银行,北京银行如何看待金融服务文化产业?

李化:北京银行坚持做“文创金融创新”的倡导者和推动者,经过在文化创意领域10年的探索与实践,逐步形成了具有较强市场竞争力的综合化金融服务体系,为超过3500家文创企业提供特色金融服务,累计投放贷款超过1100亿元,放款量和市场份额在北京地区连续多年居首位。

《中国企业报》:由北京服装行业协会、北京时尚控股有限责任公司、《时尚北京》杂志主办的2016年北京国际时装周上,我们了解到,北京银行立足于北京文化创意市场,以支持时尚产业为核心,精耕细作,为企业量身制定金融服务方案,为突破时尚产业的融资瓶颈提供了可供借鉴的宝贵经验。

李化:北京是“时尚之都”和“创意城市”,时尚产业在北京的文化创意产业中起到了领军者的作用。要实现时尚产业的大发展、大繁荣,解决企业的融资问题将是至关重要的一环。

时尚产业作为文创行业中的重要一环,是北京城市经济发展的中坚力量,更是金融业重点支持的产业。近些年,时尚产业得到了快速的发展,并且进入了全产业链深入发展的阶段。服务时尚产业崛起,是北京银行响应政府号召,扶持文创产业的重要举措,更是自身转型发展的历史机遇。

《中国企业报》:北京银行在理念创新、模式创新、流程创新和服务创新等方面进行了哪些大胆的探索与实践?

李化:第一,强化理念创新,突破时尚产业“轻资产”的束缚。时尚类企业普遍具有“轻资产”的特点,在进行债权融资时,往往出现无法提供足值担保等一系列问题,导致了企业的融资成本高、效率低。北京银行突破了实物抵押的传统融资理念,融合了“股权质押”、“商标权质押”等多种融资方式。例如,某高档皮革服装客户,拥有北京市著名商标、中国十大真皮衣王等多项荣誉称号,客户在销售旺季过后需要进一步扩大生产、购进皮革及

面料,但客户能提供的担保措施较弱。北京银行针对客户拥有自有驰名商标,具有较强的盈利能力和良好的发展前景的特性,采用商标权质押方式为其发放贷款800万元,缓解了客户资金压力。

第二,强化模式创新,为时尚产业提供多元化融资。北京银行紧跟市场发展步伐,密切结合文创企业的发展特点,相继推出了“智权贷”、“成长贷”、“见贷即保”、“文创普惠贷”、“融信保”、“组合贷”等创新产品。针对某服装定制类客户规模较小但具备较好发展前景的情况,北京银行以客户日常经营产生的现金流为第一还款来源,将结算流水与实物资产有机结合,为客户设定组合担保方式的融资方案,同时在贷款审批上采用绿通表单式审批方式,简化审批流程,大幅缩短客户从发起申请到获批贷款的时间,以最快的速度成功为客户发放贷款150万元。与此同时,北京银行积极试点“投贷联动”,在同业率先开启了股权投资等新模式。

第三,强化流程创新,提升专业化水平。北京银行专注于打造小微专营机构,主打信贷工厂模式,凭借着信贷操作流程化、业务审查标准化,将整体贷款操作流程图缩短至七个工作日之内。同时注重专业人才的培养,通过组织文化创意产业高级研修班、深入企业调研、加强同业交流、定期选派产品经理到特色支行实践等形式,着力培养一批具有开拓精神、了解文化产业特点、熟悉操作流程、掌控业务风险的文化金融领域专业人才队伍。

第四,强化服务创新,有效提升企业融资效率。北京银行将企业融资与互联网金融密切结合,推出“网速贷”产品,将企业贷款提款流程缩短至“分钟”级。某服装行业客户由于自身经营特性,原材料采购急需资金周转,同时客户自身提款有一定的自主性,如果按照传统贷款放款流程无法满足企业用款模式,北京银行根据企业特点,为客户办理了“网速贷”业务,大大缩短了企业在银行申请提款手续的时间,解决了企业迫切用款的燃眉之急。同时当客户实现销售回款后,可自主在网银端随时还款,随借随还还款灵活,进一步降低了客户融资成本,大幅提升了企业的融资与服务效率。

## 韩文景:互金在普惠金融上更具优势

《中国企业报》:金融的本质是服务于实体经济,作为投资公司,看好哪些

实体产业?为什么?

韩文景:公司主要投向农业、中药,以及新材料和黑科技、大数据、数据处理等。

我们认为金融不单纯是服务于实体经济,粗略划分的话,经济可以分为实体经济和虚拟经济。虚拟经济很重要,因为今天中国的经济不是本土经济,是全球性的经济,而当全球经济的压力输送到中国,如果没有虚拟经济,实体经济会受到很大冲击。

对于普惠金融来说,从当初诺贝尔奖获得者提出这个概念,它就是没有机构利润的。因为是把机构和利润全都剔除掉才能做到普惠金融,而上今天的四大行和股份制银行做普惠金融,运营成本是很高的。

《中国企业报》:互联网金融机构是不是比银行等传统金融机构在服务实体经济方面有更多的优势呢?

韩文景:本质上是一定有优势的,国内的互金行业一定会有机构发展起来。

互金在全球来讲,中国做得是比较靠前的。互联网金融的核心是效率重构,金融资源重构。对于金融业的发展来说,充分运用互联网是非常重要的,互金机构可利用互联网的快速便捷功能,降低经营运营成本,提高金融的交易效率;同时可以通过互联网渠道来弥补自身的信息不足,弱化了由于信息不对称引起的金融风险。因此,相对而言,更有利于服务于实体经济。

《中国企业报》:你怎么看互联网金融在践行普惠金融方面的前景?

韩文景:未来的普惠金融应该是有专业的数字能力、运营能力,它们来完成普惠金融的前端,最后对接金融,可能是金融业务的个人,也可能是金融机构,也可能是商业银行。

前端有专业的机构做整个系统,应用和对接,也就是中间件。举个例子,很多人把钱捐给了慈善机构,但是这些钱的流向并不清楚,而在互金领域,哪怕捐1元钱,这1元钱可能去了17个地方,都可以追踪到这些钱投向谁、用在何处。我们称之为表外的账户系统,跟进系统和监督系统,这个是核心。

目前,我们看到互金机构的资金大多来自于个人,而未来的资金来源很有可能会有机构加入。今天的中国出现最严重的问题是资产荒,绝大部分银行要拿到年化4.5%—5%以上的固定收益回报几乎不太可能,现在很多保险公司、资管公司更愿意把钱投出来,可以达到年化5%的回报。互金机构的年化率更高,很多都达到百分之十几,这也是互金相对于传统金融机构的优势。

点评



## 服务实体或将是银行业最后的机会

张艳蕊

当下,银行业不得不面对的现实是,受中国经济的下行压力不断增大,产能过剩行业经营状况愈发艰难,利率市场化改革进程加快,以及互联网金融冲击等因素影响,中国银行业深深陷入了经营困境。

一是银行业盈利能力大幅下降,二是不良贷款增速较快让业内更加担忧,三是银行拨备覆盖率在不断下降,四是商业银行业人力资源外流现象有所抬头。对银行个体来说,其主营收入的增长主要来自非息收入增长与小微贷款占比上升,“傍大款”公司信贷的利息净收入同比下降不可避免,2016年,银行整体主营收入有可能负增长,这也许是近十年来的首次。

与此同时,银行“低息高贷”的模式依然受到互联网金融的挑战,而且,成本和风控是传统银行业两个不可逾越的门槛:店面和人员是传统银行最显而易见的成本,风控本来是传统银行的优势,但具体到比拼贷款利息上就是劣势了。由于银行风控的要求,让一些高利息高风险的理财产品根本无缘在银行售出,如此,资金流向银行以外金融机构会越来越多。商业银行业人力资源外流,正是金融人才向更灵活机制流动的印证,这些人才还将会在灵活的体制中创造更多具有竞争力的金融产品和金融服务。

不过,由于风控机制的优势所决定,即便是在上述困境之下,中国银行业的资本充足率仍继续维持在较高水平。可以肯定的是,当经济遭遇周期性和结构性叠加的困局,商业银行步入历史的转折点已成不争的事实,银行业“躺着赚钱”的大锅饭时代正式结束了。

银行业发展应当更加注重创新和改革,适应供给侧结构性改革新形势,提高资源配置效率,积极推动民间资本进入,引导各类银行业金融机构实现特色化、差异化发展,推进银行优化信贷结构。

银行行业的创新改革已成当务之急。当然,传统银行行业的创新改革,还是必须要在“戴着镣铐”中推进。

所以,金融服务实体经济或许是银行业的最后一个机遇。毕竟,实体经济市场与资本市场一样,虽然当下是熊市,但靠投资吃饭的人总要进入市场去寻找机会,而现在是最好的机会,就看银行业怎么创新服务模式了。

新模式



## 创新PPP项目管理模式 助力京津冀协同发展

9月25日,由河北博鳌项目管理有限公司与中泰康汇项目管理有限公司共同主办的“2016首届中国项目管理创新发展高峰论坛新闻发布会暨PPP模式研讨会”在北京市东湖会议厅顺利召开。河北省人民政府原副省长何少存、河北省环保局原副局长孙彦敏、河北省供销社原巡视员崔葆林等领导出席会议。国家航天育种成果转化中心主任张传军、北京共享汇投资控股有限公司总裁王志辉、中国企业家世纪论坛创始人何才庆等应邀出席会议并发表讲话。

论坛主要围绕“创新发展 共享共赢”这一主题,对美丽乡村建设、城镇一体化等多领域的PPP项目进行了论述和分析,为参会者提供了洽谈合作的机会,竭力让创新的PPP项目管理模式助力京津冀一体化发展。

《京津冀协同发展规划纲要》出台一年多以来,京津冀的发展热度持续攀升。由此,在会议中河北博鳌董事长赵仲卿提到:“过去传统的项目管理思维定式和运营方法,已不适应时代发展的需求,一些项目与工程存在着风险与隐患。规避风险,排除隐患,做好项目管理模式创新,扩大有效供给,促进经济社会持续健康发展,已是急需破解的重要课题。这次会议的召开,旨在深化项目管理创新,搭建资本和项目对接平台,并探索建立长效发展机制,推动政府财政和市场主体资本的深度合作,让PPP管理模式持续创新,为京津冀发展做出贡献。”

中泰康汇项目管理有限公司董事长裴咏梅表示,河北博鳌与中泰康汇项目公司在京津冀地区有着一定的项目管理优势和经验。她认为推动京津冀协同发展,两家公司有着义不容辞的义务与责任,也呼吁人人都要尽一份力。同时,她向各界人士发出诚挚的邀请,希望大家积极参与到创新项目管理模式研讨中来。

会议中,肃宁县人民政府副县长韩月明、邯郸冀南新区马头经济开发区副主任杨乃占分别向与会人员介绍了本地发展情况及PPP等项目,肃宁县建设打造的“肃宁国家农业公园”成为一大亮点,吸引了各界人士参观作客、投资投资。

此外,组委会还宣布,将于10月底在北京隆重召开2016首届中国项目管理创新发展高峰论坛。论坛将以“创新模式 整合资源 实现共赢”为目标,搭建起一个资源共享、合作共赢的优质服务平台。

总策划:左振乾 主编:李海权  
副主编:何芳 执行主编:张艳蕊

图片新闻



## 中冀投资揭牌开业冀商联合投资启航

日前,中冀投资股份有限公司在石家庄正式揭牌运营,这标志着河北省民营企业联合投资平台正式诞生。据悉,中冀投资是继浙民投、苏民投、粤民投之后,正式挂牌的省级民营企业联合投资平台。中冀投资由荣盛发展、养元智汇饮品、新奥集团等9家股东单位发起设立,注册资本100亿元。荣盛发展董事长耿建明担任中冀投资董事长,冯金玉为中冀投资总经理。中冀投资将组建基金管理公司、财富管理公司、商业保理公司等一批专业化平台,围绕节能环保、消费娱乐、医疗健康三大领域,也将成立专业化投资运营公司。未来,中冀投资将在石家庄和北京两地办公,以更好地对接各项资源。(周天易)

