

中国中冶2016年上半年：业绩增长11.2%，新动能表现突出

■ 本报记者 蔡钱英

8月30日,中国中冶召开2016年中期业绩沟通会。根据年中业绩报告显示,面对国内外钢铁行业去产能的大背景和严峻复杂的经济形势,公司业绩实现了稳中有进,实现归属上市公司股东净利润24.2亿元,同比增长11.2%。业绩新动能强劲增长,新签合同额2442.4亿元,同比增长37.8%,其中,新签非冶金工程合同额占新签工程合同比例为89.8%,新签海外工程合同额同比增长1.5倍。以中国中冶为核心资产的中冶集团在国务院国资委2015年度中央企业负责人经营业绩考核结果中,首次被评为A级企业。在中国五矿与中冶集团战略重组的大背景下,中国中冶以强劲的发展势头,不断持续优化的业务结构,迈入发展的新阶段。

战略引领 推动转型升级

2015年底以来,中国中冶秉持“做冶金建设国家队、基本建设主力军、新兴产业领跑者,长期坚持走高技术建设之路”的战略定位,在冶金建设、基本建设、新兴产业三大领域对应发力,各个击破。

在冶金建设领域,中国中冶坚持不忘初心,强化高端引领,瞄准钢铁冶金全产业链世界第一的目标,继续前进。上半年,组织专家小组编制了《冶金建设国家队行动手册》,并成立了国家队建设专家委员会,为国家队建设提供综合咨询、技术指导及技术评估。此外,公司还保证足够的研发经费和研发投入,促进各子公司专利和技术持续提升,继续朝着将全球冶金市场占有率由目前的60%上升到80%的目标前进。

在基本建设领域,中国中冶将“一带一路”、京津冀、长三角、珠三角等经济发达和有活力的地区作为主战场,大力开拓高端房建、高速公路、市政基础设施等市场。进一步加强“大环境、大客户、大项目”的设计与运作,强化与各地方政府和大型企业的沟通与合作,上半年已与云南昆明市、广东省、河北省交通厅、河南安阳、重庆两江新区等地方政府、大型企业签订战略合作协议16份,内容涵盖综合管廊、成片区开发、市政基础设施、高速公路等具体项目;7月份又与河北省三河市、贵州省发改委和贵安新区签订战略合作协议;下一步还将继续推进与天津市、海南省海口市、湖北省黄冈市和北京市顺义区等



新加坡环球影城标志

地的战略合作。贵州三施、三荔、紫望三条高速公路项目,黔东南州“十三五”农村公路“建养一体化”项目,深圳市龙岗区阿波罗未来城基础设施建设项目等一批大项目已成熟落地。

布局新兴产业 占领市场制高点

在宏观经济下行压力不断加大的背景下,如何发展新兴产业,培育新的经济增长点,已经成为央企提质增效的主要抓手之一。作为一个传统冶金老企业,中国中冶审时度势,继续把多年形成的冶金工程技术实力和经验,快速延伸转化为在新兴产业领域的新优势。中冶集团总经理张兆祥表示,“虽然现阶段冶金市场不景气,但多年来的冶金建设经验为开拓新兴产业市场奠定了良好的基础。”

中冶集团除率先设立中冶管廊、海绵城市技术研究院之外,还设有美丽乡村与智慧城市、主题公园、康养产业、水环境技术研究院,大举向大型主题公园建设、智慧城市、美丽乡村、规划与咨询、环境与新能源等领域发力,全力抢抓新兴产业市场机遇,抢占制高点,做新兴产业的领跑者。

尤其在管廊建设领域,上半年公司陆续中标了银川、四平、吴忠、武汉、深圳等多地管廊PPP及施工总承

包项目共13个,项目里程169公里,投资额146亿元;中标可研、咨询、设计类项目里程135公里;中标规划类项目面积755平方公里。在美丽乡村、智慧城市、海绵城市等建设领域,公司也中标多个项目,成为名副其实的新兴产业领跑者。

同时,冶金工程系统性、综合性、复杂性的特征,也使中国中冶具有了其他建筑业企业所不具备的学科门类齐全、创新能力突出的技术优势,促使公司长期坚持走高技术建设之路。

紧抓PPP项目 同时扩展海外市场

当前,PPP模式已经成为国内基础设施和新兴产业领域的主要商业模式,中国中冶积极跟随国家政策导向,产融结合。2015年下半年以来,公司PPP业务快速发展,不仅贡献了大量新签工程合同额,而且为在城市地下综合管廊等新兴业务领域的开拓,提供了切实可行的商业推广模式。

作为工程技术类企业集团,中国中冶明确参与PPP项目的主要目的是获取工程总承包任务。因此,在设计项目模式时,公司通常控制PPP项目的投融资占比,且不为项目提供任何形式的担保,并要求对PPP项目的

投融资出资在项目建设期结束时,即可通过工程收益收回,以此来控制总体风险。

截至今年6月底,公司已确定中标的PPP项目47个,投资内容包括道路、棚户区改造、综合管廊、城市基础设施建设等,涉及总投资超过1200亿元,公司在其中的总投资额约90亿元,撬动的施工总承包额超过800亿元,预计可实现较好的收益。

上半年,中国中冶继续在海外市场发力,在去年重点布局的25个海外国家和地区市场的基础上优化调整,增加新的热点和潜力地区,中标海外项目合同额共60.5亿美元,比去年同期增长201%,其中已签约海外工程项目合同额26.9亿美元,增长主要来自科威特、沙特阿拉伯、斯里兰卡、马尔代夫、马来西亚、阿尔及利亚等国家。公司海外业务取得新的突破,第一次中标美国(加州)本土大型工程,第一次获得海外(新加坡)地铁合同,并再次在海外获得大型综合钢铁系统项目(马来西亚马关丹产业园350万吨钢铁项目全工艺系列合同)。

可以预期,随着中冶集团与中国五矿战略重组的推进与深入,双方在海外业务上的协同还将不断升级。中国中冶在海外冶金工程领域以及“一带一路”沿线的基础设施领域将持续发力,赢得更大的市场空间。

中国石化在疆油气勘探获重大商业发现

■ 本报记者 丁国明

8月29日,中国石油化工股份有限公司(中国石化)宣布,在我国塔里木盆地——顺北油田勘探取得重大商业发现,力争“十三五”建成150万吨原油生产基地。顺北油田是中国石化在塔里木盆地新地区、新领域、新类型获得的重大油气突破,也是近十年来塔里木盆地石油勘探的新亮点,对中国石化上游发展有着重要的战略意义,为处在寒冬中的石油行业带来暖意。

顺北油田位于塔里木盆地中西部,是中国石化在碳酸盐岩海相石油勘探的新发现,资源量达到17亿吨,其中石油12亿吨、天然气5000亿方。

塔里木盆地是中国最大的内陆含油气盆地。盆地面积56万平方公里,中国石化在盆地拥有区块32个,面积11.67万平方公里,远景资源量76亿吨。

顺北1-1H试获高产稳产油气流实现重大突破。2015年,中国石化部署在该地区的顺北1-1H井测试获高产工业油气流,日产原油185吨、天然气9万方,且是高品质原油,揭开了顺北地区的神秘面纱,实现突破。截至今年8月,该井累计生产原油2.5万吨、天然气1150万方。

中国石化随即在该地区部署6口井日产均超百吨。顺北1-1H井获得突破后,中国石化实施勘探开发一体化,迅速部署6口滚动评价井,均获日产超百吨高产油流。目前,中国石化在顺北地区共部署井10口,完钻8口、正钻2口。

顺北油田的发现扩大了中国石化在塔里木盆地的勘探领域。顺北油田为奥陶系碳酸盐岩裂缝-洞穴型油藏,原油品质高,平均埋藏深度超7300米,具有超深、超高压、超高温的特点,是中国石化在塔里木盆地新地区、新领域、新类型获得的重大油气突破,扩大了中国石化在塔里木盆地的勘探领域。

在该地区实施勘探开发的中国石化西北油田分公司,曾在塔里木盆地发现了我国第一个古生界海相亿吨级大油田——塔河油田,近十年来,西北油田分公司年增产原油占中国石化上游增产幅度的80%,所属塔河油田2006年跻身我国陆上十大油田之列,“十二五”以来,西北油田分公司累计生产原油3633万吨、天然气81亿方。目前,西北油田年产油气当量900万吨。

据了解,中国石化将加快顺北油田勘探开发一体化进程,做好投产并精细化管理,同时建设联合站、油气处理站等设施,力争“十三五”建成150万吨原油生产阵地。

六盘水快报



六盘水石油“三融入”践行“两学一做”

中石化六盘水石油分公司党委坚持把学习教育实践活动融入到理论学习、自查自纠和企业经营管理工作中。把“两学一做”融入到理论学习之中。分公司党委制定下发了“两学一做”教育实践活动方案,列出了必学科目,在学习的同时结合“认清形势,找准短板,攻坚克难”大讨论,着力把思想和行动统一到“两学一做”的要求上来。把“两学一做”融入到自查自纠中。结合“谈话谈心”活动方案,要求每位班子成员、各单位(部门)负责人、各党支部书记结合自身工作开展情况,深入开展谈话谈心、深刻剖析思想根源,开展批评与自我批评,提高党性觉悟。把“两学一做”融入日常生活中。以“党员示范岗”为切入点,要求全体党员要紧紧联系本岗位工作实际,“学”以致用。(颜国文)

六盘水石油筑巢引凤纳人才

今年以来,中石化六盘水石油分公司针对近年来分公司大学生站长流失率高、管理人才缺失的现状,健全培养机制,规范培养流程,打通人才晋升渠道,让人才引进来还留得住。按照上级公司“十三五”人才建设实施方案,制定人才培养计划和大学生站长培养方案,将大学生站长分为岗前培训期、实操培训期(适应期、磨合期、成熟期),制定跟踪培养计划表,利用“师带徒”模式,明确县区公司经理为大学生站长培养责任人,对培养导师师傅进行奖惩,根据流失率情况纳入年度考核。同时,帮助大学生们做好职业规划书,制定出两种晋升渠道,为新员工营造公平、公正、公开的竞争机制,进一步理清晋升流程。此外,分公司还采取轮岗学习交流、AB岗等形式,做到一岗多能,培养复合型人才。(张琦 邓恩来)

六盘水石油援手受伤的小男孩

8月30日下午,中石化六盘水石油分公司塔山加油站前5米的S102公路上,一辆自行车被一辆越野车撞倒,自行车被撞出2米之外,越野车司机正在查看被撞者伤势。该站当班班长李莉亚一边分派工作,一边跑向出事现场。到达事故现场后,李莉亚拨打了120求救电话,并让站内员工取来站内急救箱,对伤者进行简要的止血包扎,同时取来伞为小男孩遮阳。由于该路段属于交通主干道,车流量比较大。见此情形,李莉亚主动当起了交通疏导员。经过10多分钟焦急的等待,急救车到达了事故现场。医生一边给伤者进行简单处理,一边说,“幸好处理及时,否则失血过多就太危险了。”随后,急救车载着伤者呼啸而去。李莉亚和加油站的员工们回到加油站继续投入到繁忙的工作中。(史建业)

动态



英大长安与中国建筑签署合作协议

■ 张博

8月26日,英大长安保险经纪有限公司与中国建筑股份有限公司合资设立保险经纪公司事项经国家电网公司董事会一届六次会议审议通过。英大长安与中国建筑合作协议签约仪式日前在英大国际大厦举行。国家电网公司副总经理、党组成员陈月明,中国建筑工程总公司党组成员、中国建筑股份有限公司副总裁赵晓江,国家电网公司副总经济师、国网英大集团公司执行董事、总经理、党组书记辛绪武,国网英大集团公司党组书记、副总经理商其德,英大长安、中国建筑、中建资本相关领导出席座谈和签约仪式。

国网英大集团公司党组书记、副总经理商其德,中建资本执行董事、总经理巢刚分别在签约仪式上致辞。英大长安总经理、党组副书记郝京春和巢刚分别代表双方在合作协议上签字。

陈月明表示,国家电网公司高度重视与中国建筑加强合作,此次英大长安与中建资本签订战略合作协议,对促进双方金融产业创新发展意义重大,希望以此为契机,把双方的交流合作向更宽领域、更深层次推进,实现优势互补、共同发展,取得更加丰硕的合作成果,在服务和促进经济社会发展中发挥更大的作用。

商其德与巢刚均表示,英大长安与中建资本的合作对于双方推动战略转型、深化产融结合、提升品牌声誉、巩固领先地位等具有重要意义。双方将以此为契机,秉承共谋发展的原则,进一步深化合作,精诚团结、密切配合,推动双方发展再上新台阶。

根据协议,英大长安与中建资本共同出资设立保险经纪公司,双方在合作中优势互补、强强联手、合作共赢。新设公司将以英大长安的技术、品牌、网络为支撑,协助中国建筑加强



保险事务专业集中管理,有效提升管理效益。在做好中国建筑系统内保险经纪服务工作的同时,将紧密结合中国建筑的业务特点,按照专业化、特色化、市场化的方向,积极探索,创新发展,促进公司规模日益扩大,不断健康成长,成为保险经纪行业的重要力量。

本次协议的签署,标志着英大长安与中建资本合作进入一个新的阶段,双方将以此为契机,进一步拓宽合作领域,加大合作力度,推动双方发展再上新台阶,在服务中国建筑和国家电网、助力经济社会发展中,发挥更大的作用、提供更有力的支撑。