

中国企业投资非洲占有比较优势

■ 本报记者 李霖轶

6月1日,在2016京交会之非洲主题日活动中,外交部原非洲司司长程涛在致辞中表示,当前非洲国家普遍谋求工业化和现代化进程,而中国正在实施经济结构调整和产业升级,中非发展战略高度契合,合作模式互有需求,互有优势,迎来了难得的历史性机遇。

事实上,中非合作一向紧密。中国连续七年成为非洲第一大贸易伙伴国,2014年中非贸易额超过2200亿美元,2020年有望达到4000亿美元。

在“去产能”中找热点

非洲现在的发展机会很多,各个方面都有很大的需求。

“我们应该把真正先进的、足以代表当代水平的设备、技术和产品带到非洲。”中国企业联合会、中国企业家协会副理事长于武对《中国企业报》记者表示,国内部分产业的产能过剩,在钢铁、石油设备方面确实很先进,这也符合非洲需求,又是我们鼓励企业找准“去产能”方向的发力点。

据介绍,非洲的产业发展需求旺盛,重点行业包括钢铁、纺织、制造,农产品的加工、电子、石油管道、电力、能源。此外,在软性的服务方面也有很大的发展空间,包括人才的培养、金融服务。

一个普遍的现象是,非洲国家的工业发展相对初级,产品需求量大,利润大,各行业进口形势一片大好。

2014年,中国总理李克强提出了中非合作的“461框架”,即坚持“平等相待、团结互信、包容发展、创新合作”等四项原则,“推进产业合作、金融合作、减贫合作、生态环保合作、人文交流合作和平安安全合作”等六大工程,完善“中非合作论坛(FOCAC)”这一重要平台,打造中非合作升级版,携手共创中非关系发展更加美好的未来。

2015年12月,习近平主席在参加中非合作论坛(FOCAC)期间访问南非,双方共同批准了两个重要文件:《中非合作论坛约翰内斯堡峰会宣言》和《约翰内斯堡行动计划(2016—2018年)》。习主席就中国继续支持非洲的能力建设以及新的赠款项目和优惠贷款所做的承诺,对中非来说都意味着互利共赢的巨大机会。



中非合作,前景广阔

中资企业优势明显

根据非洲的资源分布和发展需要,地热发电在非洲的发展中,受到各国企业的关注。

“此前,我们到非洲进行交流中了解到,地热发电是一个投入成本少但收益相当可观的行业。”于武介绍,除了中资企业,日本、印度的企业也进入到地热发电的领域。

在众多外资企业的市场角逐下,中资企业竞争优势相对明显,对此,于武深有体会。他表示,相对于其他国家的公司,中国的企业运营成本较低,效率比较高,运作灵活,非洲在目前的发展阶段,就中国的工业水平,足够达标,而且在报价、工期等方面,中国优势更加明显。

在一些有重大意义的非洲计划中,中国也有所参与,比如蒙巴萨—基加利标轨铁路项目便是其中之一。蒙内铁路作为该项目的重要部分,连接蒙巴萨港和肯尼亚的首都内罗毕,全长472千米,预计2017年完工,并最终将一直延伸至乌干达和卢旺达。

蒙内铁路已经为肯尼亚创造了2.5万个就业岗位,一旦建成,还将帮助肯尼亚节约40%的交通成本,提高该地区的竞争优势。

由此,中非的密切合作发展可见一斑。但不可避免的是,即便中非发展有着良好的合作基础,且政策利好不断,但是在具体的落地中仍存在一定的阻力。于武解释,虽然当地的投资需求很高,但由于非洲国家的通关效率非常低,跨境电商等行业的发展便相对困难,因为早期大多是发达国家殖民地的历史原因,非洲国家的法律法规健全,税率高,自我保护意识较强,大多数国家实行多党制,政府工作效率有一定提高空间,并且非洲国家的大众,在经济发展方面的欲望有限,从目前情况来看,非洲的进一步对外开放需要一个过程。

非洲国家普遍要求外资企业本土化,这意味着中国企业在非洲雇佣一个中国员工,需要按一定比例雇佣当地居民。令于武欣喜的是,近几年,非洲国家当局开始强调吸引外资,表现出较开放的姿态,正在逐步改善投资环境。

发挥商协会作用

据相关媒体报道,截至目前,至少有2000家中国公司在非洲展开投资,投资领域遍及基础设施、采矿、农业、信息和通信技术、电信、传媒、金融与交通。

从企业类型上分析,进入非洲市场的中国企业主要分为两类:大型国有企业和中小企业。两类企业的产业发力点有所区别,大型央企国企主要承担大型基建项目,而中小企业偏向于商贸、加工等产业。

于武介绍,目前,非洲华人商会的协会很多,中小企业一般不参与政府的项目,只能通过华人华商之间的互助、抱团谋求发展。

“此外还有当地的雇主组织,这都是我们的兄弟协会,中小企业的项目通过雇主组织、华人华商协会之间的合作,同时可以更好地处理劳动关系等问题。”于武说,在国际劳工组织和国际雇主组织平台上,与我们合作的非洲国家雇主组织很多,包括乌干达雇主联合会(FUE)、肯尼亚雇主联合会(FKE)等。于武表示,“我们希望通过雇主组织这个平台,让华人华商、雇主组织、各国使馆经商处建立联系,促进中非的投资交流。”

众所周知,非洲的发展机会较大,但是中小企业一直过不去。

“我们希望能够帮助中国企业迈开这一步。”于武介绍,今年的十月份,中国企业联合会将邀请非洲国家的法律顾问和专家,就投资非洲进行研讨,双方将基于政治环境和营商环境的考量,为中非合作发展探索路径。

中法:产业园区“雷同” 经贸结构互补

■ 本报记者 李霖轶

和众多的欧洲国家相似,法国相当一部分产业胜出中国,不过,中国的快速崛起和巨大的发展空间让法国为之侧目。

法国作为世界第六大经济体,一直以开放、创新的姿态面世,在欧洲各国内接受工业投资位列第一。近几年,法国是中国在欧洲的主要投资目的地,与此同时,法国在中国投资落地的企业已达2900家,由此可预见,中法合作在结构性互补的前提下,这个数字将继续上涨。但是,中法在产业园区的合作并未被发现、发掘。针对上述问题,《中国企业报》记者专访了法国驻华大使馆商务投资处商务投资参赞、中国区商务投资处主任白幻德。

《中国企业报》:中法的经贸合作目前处于怎样的状态?

白幻德:中法两国的合作是一个循序渐进的过程,一方面表现在经贸合作,中国对法国的出口量多于法国对中国的出口量,但是这个赤字差额在逐渐减弱,中国企业投资法国的数量在不断增加,法国企业投资中国的数量目前落地的数量约2900个,法国企业在中国的雇员数量达到60万人,是整个欧洲国家在中国最大的雇主国,远远超过德国等。

中法的经贸合作,贸易额只是一方面,但从具体企业、雇佣人数来看,中法合作的结构性很好,具有长远合作的空间。企业投资联系也日渐紧

密,比如复星集团并购法国度假村品牌地中海俱乐部,这并不仅仅是并购,有利于双方企业更稳固发展,不是为了赚钱,而是让两方共同进步。

《中国企业报》:在2900个在中国落地的法国企业中,是否有企业进驻产业园区?在产业园区的选择上,更加注哪一方面?

白幻德:法国企业大多选择在上海周边的高新园区,包括无锡等城市,这和法国企业发展的历史阶段有关,50%的法国企业是集中在长三角地区的。

中国未来的产业发展更偏向专业化,中国的产业细分有目共睹,而法国企业在选择园区方面,一个很重要的衡量标准是园区是否足够接近市场,这样当企业进入园区后,更有利于形成良好的产业发展环境,利于企业接近消费者和市场,进一步来说,企业形成生态环境后接触到市场的速度也是我们所重视的。此外,在化妆品、医药等领域,周边配套是法国企业所重视的,包括医院、研究所等配套,为企业提供更多的实验机会,法国的研发团队注重帮助企业更好地了解市场,所以健全、丰富的配套资源,对法企很有吸引力。

《中国企业报》:中法企业有哪些合作形式?

白幻德:从企业发展的战略出发,近几年中法企业合作形式逐步转变,早年的时候,法国的产业并不对中国开放,中国企业到法国投资,主要是和

法国企业合作,随着产业不断开放,中国企业更希望独立发展,但近几年中法企业又重新回到“合资”形式,目的是为了在当地找到好的合作伙伴,这无论从成本方面,还是从双方战略考虑,更加有利于中法企业合作,比如说中国企业进入法国,需要合作伙伴共同覆盖经销网络。

《中国企业报》:在众多的产业中,今年法国的重点推广产业是哪一类?法国企业有什么独特优势?

白幻德:确实,法国商务投资署覆盖领域特别广,今年主推产业有六个:农业食品、健康医疗、环保、城市的可持续发展、生活方式(时尚、艺术)、数字化(电商、大数据、电信)。在健康医疗方面,法国的养老产业在中国还处于起步阶段,但在整个欧洲,法国的养老产业排名第一,我们同时建设和管理养老院,从养老院的装潢、设计,再到老年人的健康数据的收集分析和保险,甚至是老年服务人群的人事培训,都有具体细分的企业。这些企业,几乎实现了产业链全覆盖,其专业性和创新能力,应该是中国所需要的。

目前,法国欧葆庭集团已在南京建成养老院。在环境领域,法国威立雅等企业进入中国市场已久,相关机构在研究大气方面也有着紧密的合作。在城市的可持续发展方面,90%的汽车制造企业使用法国达索智能制造的系统,这对智能城市的发展有很大的贡献。

《中国企业报》:近两年,中国的产业园区发展迅猛,法国目前的园区发展是怎样的?

白幻德:法国的园区和中国的园区发展很相似,中法园区发展都是由国家主导。在法国,集群的模式是由国家设定的,优秀的集群通常具备三个组成部分:企业、研究所、高校。对于法国来说,政府最先规划一块地,形成生态环境,建立某一集群,而不同的个体在这个集群中将出现放大效应。在这个过程中,国家介入的大多是研发机构和高校两方面,法国50%的研发机构是由国家主导的。而高校一方面是扮演孵化器的角色,另一方面提供专业化的行业分析,同时,企业需要大量的工程师,高校的人才也更容易进入这个企业和领域。

在法国,不同的集群约有70个,覆盖各个不同的领域。并且中国的产业园发展方向和法国的园区发展之路很相近。法国建立集群的首要条件,也是顺应法国企业发展的需求。基于生态环境和成本的考虑,中国未来也将这样发展。

《中国企业报》:未来,中法园区是否有合作建园的计划?

白幻德:中国整个产业的运作肯定不同于法国的运作,并且中国很大,存在一定的地方差异,我们对各行业需要了解非常透彻。在园区合作方面,短期内,我们不会进行大的中法建园合作,但会具体到孵化器的合作,或者其他更具体的研发项目等合作。

资讯



第二届中东欧博览会将在宁波举行

由商务部和浙江省人民政府主办的第二届中国—中东欧国家投资贸易博览会(简称中东欧博览会),将于6月8日至12日在宁波国际会展中心举行,届时,第十五届中国国际日用消费品博览会、第十八届中国浙江投资贸易洽谈会也将同期举行,预计将有数千商家、上万商品、十余万人次参展、参会。

与去年相比,本届博览会参会政要层次高,目前已基本确定3位副总理、多名部长及一大批中东欧省(州)长、市长和外交使节参会。本次会议将首次举办中国—中东欧国家质检合作对话会、中国—中东欧国家投资促进机构联席会议、首届中东欧微电影大赛、首届“万里杯”中东欧国家知识竞赛和中克青少年体育夏令营等。在政策支持方面,宁波市已出台多项措施,只要在博览会与展商签订进口合同并履行的,都将给予一定的补助奖励。

贸易展览是本次博览会的重头戏之一,本次会议主要展示中东欧16个国家食品、日用品、工艺品等众多特色商品,许多产品是首次亮相中国。展会还首次设立中国—中东欧高新技术合作展区,主要展示核电技术、动车技术、电动汽车、智慧城市系统等技术。

投资洽谈方面,主要围绕“金融服务走出去”这一主题,将有来自中国国家开发银行、中国进出口银行、中国信用保险公司以及欧洲复兴银行的专家解读对企业“走出去”,特别是赴中东欧投资的金融服务政策和特色化产品,组委会还将安排中国—中东欧国家重点合作项目签约仪式,将有一批项目在会上签约。

中电胡布两台燃煤发电项目 签署EPC合同

5月31日,巴基斯坦中电胡布2×660MW燃煤发电项目EPC合同签字仪式在北京举行。中电胡布发电有限公司与中国能源建设集团中电工程西北电力设计院有限公司——中国能源建设集团天津电力建设有限公司联合体签署了EPC合同。

中电胡布燃煤发电项目总投资近20亿美元,预计2019年实现商运。该项目是2015年4月习近平主席出访巴基斯坦时签署的中巴51项合作协议之一,是中电国际实施“走出去”战略的重要举措。

国家电投党组成员、副总经理马璐希望项目公司与EPC联合体共同努力,处理好工期与质量、安全与效益的关系,确保实现项目履约与质量效益协同共进,推动项目按期建成投产,打造“技术一流、质量一流、管理一流、效益一流”的国际示范工程、精品工程,共同把中电胡布项目建成中巴能源合作的典范。

作为投资方代表,中电国际党组书记、总经理余兵介绍,胡布项目是国家电投和中电国际积极推进海外国际化发展战略的重点项目之一,也是中国和巴基斯坦两国政府的重要能源项目,作为“中巴经济走廊”优先实施项目,不仅得到两国政府的大力支持,也得到了项目参与各方的鼎力支持。项目建成后,将有力缓解巴基斯坦电力紧缺局面,推动巴基斯坦的经济发展。胡布项目进入施工后,将带动当地的经济,提高就业率和居民生活水平。中电胡布公司专门制定了项目社会责任实施计划,涵盖教育、基础设施各方面,为周边地区的人民和社区造福。希望该项目顺利投产,成为“中巴经济走廊”能源示范项目。

巴基斯坦驻华大使 H.E. MASOOD KHALID、中巴经济走廊特使 H.E. MR. ZARARUDDIN MAHMOOD 出席签约仪式。大使表示,过去数十年巴基斯坦一直在经历能源紧缺,巴方各级政府和机构,将全力支持中巴经济走廊项下中方投资、建设的电力项目。希望中巴企业把握机会,履行好对两国政府的承诺,全力推进工程施工,按期完成工程,相信在项目业主和EPC团队的共同努力下,胡布项目将建设成为中巴经济走廊项目示范工程。

加拿大双低油菜理事会 为大众健康加“油”

2016年6月1日,加拿大双低油菜理事会在京举办了加拿大芥花油美食品鉴暨营养论坛。与会的加国官员和专家,共同见证加拿大芥花油为中国消费者带来的健康转变。

加拿大农业和农业食品部部长 Lawrence MacAulay 先生介绍:中国对于加拿大双低油菜籽进口量近年来持续增加,目前已经位居进口油籽第二位;同时,加拿大芥花油也已成为中国第三大进口烹饪用油。

加拿大是双低油菜在中国的主要供应商,仅2015年一年就向中国出口了384.7万吨双低油菜籽以及60.8万吨芥花油。(温森特)