

成“风·光”败“风·光”

储能技术的突破被看做是新能源长远发展的关键

■ 本报记者 蔡钱英

2015年,中国的风电和光伏风光无限。据中国光伏行业协会统计,光伏产业于去年超越德国跃居世界光伏累计装机量首位,而据中国可再生能源学会风能专业委员会的统计,2015年中国新增风电装机容量3050万千瓦,同比上升31.5%。

面对此种形势,厦门大学中国能源经济研究中心主任林伯强在接受《中国企业报》记者采访时指出,“十三五”是中国经济转型和改革的关键时期,“十三五”能源战略规划制定的成败,也是决定经济转型和改革能否顺利实现的关键因素之一。“供需关系由紧张切换到松弛,给了能源体制改革一个极好的时机,从政府到企业,都需要调整自己的打法,以便更好地参与未来。”

“走出去”切忌步伐太快

“十二五”期间,风电、光伏企业“走出去”步伐加快,国外新兴市场需求逐步加大。作为国内风机龙头,金风科技的“走出去”战略已实施多年。据了解,2015年金风科技累计共有458台风力发电机组销往全球6大洲的17个国家。

金风科技新疆基地首席代表杨学军向记者介绍,作为最早走出国门的风电企业之一,公司不仅在美洲、欧洲、大洋洲等重点目标市场取得多项突破,同时在非洲、亚洲等新兴市场积极布局,参与国际市场竞争,取得较好成绩,国际业务已遍布全球六大洲。

然而新年伊始,作为光伏领航企业,曾因实现光伏组件全球销量第一、赞助两届足球世界杯而扬名的英利,却在1月被证实自去年年底已进入债务重组阶段。

英利新闻发言人王志新在接受《中国企业报》记者采访时表示,目前重组正在推

进,但关于重组企业的身份和资金等消息尚不明确。“公司不方便做这方面的过多回应。”

从曾经组件出货量第一、赞助世界杯,到今天资不抵债的过山车式发展,英利的发展折射出了中国光伏企业从公司治理、战略规划、资本运作方面的一系列问题。

林伯强对记者分析,英利巨亏的原因在于其过度急躁的扩张,“在光伏领域相对‘踏实’的英利,却在国家政策推进中丢失了企业投资理性。若此次债务重组顺利,英利须回归光伏组件的制造业生产,同时将更多的精力投入技术研发而非光伏产业的上下游扩张,以等待新的机遇。”

中国经济交流中心副研究员、能源专家景春梅则认为,前几年国内新能源市场并不明朗,新能源企业“走出去”也是实属无奈,“原材料、市场、技术三者几乎全部依靠国际市场,即便近年来国家政策利好,但煤电市场依旧有增无减,产能远远高于市场需求,新能源企业是在夹缝中求生存。”同时,她也认为,按照国家发展规划,“十三五”期间将是新能源发展的“黄金时期”,企业应将目光转向国内市场,“布局海外涉及管理、资金、人才等一系列问题,必须预估市场发展前景及自身能力,不能单纯追求规模和资本扩张,需要稳扎稳打,缓步前进,否则商业帝国也能在顷刻间倒塌。”

“风光”发展储能是关键

“十三五”规划建议提出,将提高非化石能源比重,推动煤炭等化石能源清洁高效利用。具体而言,将加快发展风能、太阳能、生物质能、水能、地热能,安全高效发展核电。

针对长期制约新能源发展的储能瓶颈,将“加强储能和智能电网建设,发展分布式能源,推行节能低碳电力调度”。

“‘十三五’规划能源发展遇到的最大挑战是能源结构的调整,即在‘十三五’的末期,清洁能源要占能源消耗中的15%。这是一个挑战,因为根据这个指标,必须生产出那么多的清洁能源来,并且市场终端能够将它用掉。”林伯强指出,在2020年要实现这一目标只能依靠风电和太阳能。

“十二五”时期,我国新能源发展迅速,然而西北、华北等新能源富集地区弃风、弃光现象尤为突出。以2015年为例,数据显示,截至去年9月末,仅甘肃新能源发电弃风就达37%、弃光达27%。

金风科技天润集团西北分公司电力营销部主管崔伟表示:“公司在新疆150万千瓦装机容量的风电场,去年弃风率达40%,到去年12月底,全部机组几乎停运。由于弃风限电,仅去年损失就达近5亿元,公司感到压力重重。按照现在的发展态势,2016年的损失会更大。”

“这就要求我们必须重视储能技术的创新。”林伯强说。

近年来,我国相继出台了一系列储能支持政策,积极推动先进储能技术应用,提高可再生能源系统的消纳能力和能源利用效率。

林伯强表示,应抓住储能技术处于突破前夕的机会,利用产业规模与市场优势,推进各种技术的电池储能研究与产业结合,早日实现电池储能大规模应用。“只有依靠技术创新导致的成本下降才是确定、可靠和永久性的。”

景春梅在接受《中国企业报》记者采访时也表示,储能技术的突破是对新能源长远发展的关键,“受开发布局不合理、配套电网建设不同步等因素影响,导致可再生能源消纳矛盾突出。‘十三五’期间应通过建立不同类别、不同规模的储能示范项目,提高各类储能技术经济性。”

305元—315元,今年虽然尚不可知,但每吨到厂价格仍会保持在300元左右。目前,电厂发电成本每千瓦达到0.90元,而国家补贴每千瓦只有0.75元,而且补贴也不能及时到位。这也就意味着,电厂发电越多,亏口就越大,“去年仅运行半年,就亏了1500万元。今年力争控制在2000万元以内。”

千亿市场待启

虽然市场潜力无限,但生物质能企业亏损甚至破产退出的事件却屡见不鲜。究竟生物质能如何才能发展壮大,企业又该如何方能实现盈利?这成了横亘在生物质产业面前的一道难题。

江苏张家港新能源产业园一位不愿具名的工作人员向《中国企业报》记者表示,自园区成立以来,一家生物质能企业也没有入过,“目前从整个园区新能源企业发展来看,总体经济效益都不好。我国生物质直燃发电产业本来就处于起步阶段,生物质发电企业要想完全靠市场赚钱,维持生存并求得发展,确实勉为其难,对于我们园区招商而言更是难上加难。”上述人士表示,发展生物

质能企业必须要有充足的原料资源,东部地区显然不满足这项基本条件,“地方政府发展积极性也不高。”

“生物质产业面临的困境很重要的一方面在于全产业链没有打通,特别是原料的供应、运输问题。”上述园区工作人员表示,生物质企业的效益很大程度上取决于原料的价格和运输成本,还要具有一定合理的收货渠道。

另外,目前农村劳动力结构在急剧变化,剩余的多是留守儿童、老人,壮劳力越来越少,秸秆打捆运送的人工成本也越来越高。

业内专家指出,生物质发电是国家鼓励的资源综合利用方式,有关部门应根据《可再生能源法》、《国家鼓励的资源综合利用认定管理办法》等有关规定,尽快落实农林生物质发电增值税即征即退和所得税减免的优惠政策。

其次,由于现行的上网定价政策难以支撑生物质发电厂的正常运营,因此,有关方面要根据《可再生能源法》中“促进可再生能源开发利用和经济合理的原则”,按照《价格法》中“成本加合理利润”的基本原则,充分考虑有关法规要求,从保证农民利益和生物质发电行业基本生存能力的角度出发,适时调整生物质发电电价。

新能源

新能源是指风能、太阳能、地热能、海洋能、生物质能等可再生资源经转化或加工后的电力或洁净燃料。新能源产业是我国起步较晚的新兴产业。新能源的开发应用既是近期能源平衡的补充,也是远期能源结构调整的希望,符合国家产业政策,是实现可持续发展战略的重要组成部分。

行业代表性公司

协鑫新能源控股有限公司
龙源电力集团股份有限公司
新疆金风科技股份有限公司
中国明阳风电集团
天合光能有限公司
晶澳太阳能有限公司
保利新能源科技(北京)有限公司
阿特斯阳光电力科技有限公司
江苏爱康实业集团有限公司
晶科能源控股有限公司

生物质能源迷雾

■ 本报记者 蔡钱英

相比风电、光伏等可再生能源跃进式发展,生物质能一直扮演着“配角”。业内专家认为,生物质能应有的作用还未得到根本体现。

国务院参事、中国可再生能源学会理事长石定寰在接受媒体采访时表示,我国生物质能的发展还没达到应有的战略程度,和很多先进国家相比还存在很大的差距,“我们应该急起直追,把生物质能作为可再生能源一个重要的方面去抓好。”

发展陷入两难

就目前发展势头而言,虽然风电、光伏配额占比大,但其发展远超预期,并已提前完成“十二五”目标。反观生物质能的发电,

在“十一五”期间,其装机容量仅为550万千瓦,截至2015年9月,其累计装机容量才突破940万千瓦,照此发展速度,要想完成“十三五”规划的3000万千瓦装机目标可谓难度不小。

尽管“十三五”规划中对可再生能源分配了相当比例配额的发展空间,但对于生物质能企业而言,却是有苦说不出。江苏国信如东生物质发电有限公司(以下简称“国信如东”),自2008年7月份投入运行以来,陷入发电越多,亏损越大的恶性循环。

国信如东生物质发电项目总投资2.99亿元,按照设计,该厂年消化秸秆量达17.6万吨,年发电量1.7亿千瓦时,减少二氧化碳排放约10万吨。理论上,每年可增加农民收入5000多万元。在资源利用、减少环境污染方面,有关部门给予很高的期待。

“目前秸秆收购尚能满足电厂正常运行,但收购价偏高,令电厂亏损加剧。”电厂燃料部张主任给《中国企业报》记者算了一笔账,2015年秸秆平均收购价格每吨达到

