

油价持续低位 煤制油面临全线亏损

■ 本报记者 陈玮英

半年左右时间,国际油价几近腰斩。煤化工项目所受到的冲击不可小觑。

“煤制气、煤制油的日子现在应该不怎么好过,相对好一些的煤制烯烃也不如过去了。”一业内人士告诉《中国企业报》记者,“以前,煤制烯烃1吨能有1000元以上的利润,现在1吨的利润在400元左右。”

不过,普遍观点认为,原油价格下跌目前暂时不会影响煤制油的发展前景。

中宇资讯分析师王笑天表示,根据目前在建及拟建的项目预计2020年煤制油的产能将接近2000万吨。随着国内环保标准和监管力度的不断提高,包括碳税的出台可能,特别是在目前炼油能力相对过剩,成品油市场需求增速放缓的情况下,煤制油项目的发展会受到严格监管。

已突破盈亏平衡点

煤化工项目一直受到广泛质疑,无论是经济性还是环保代价。而国际油价的下跌更是一记沉重打击。

半年前,国际油价位于110美元/桶左右。半年后,截至2014年12月11日,油价已跌破70美元/桶,而且反弹迹象不明显。

王笑天告诉《中国企业报》记者,一般新型煤化工的盈亏平衡点在油价80美元/桶,现在油价跌至60多美元/桶,“煤化工利润肯定是被压缩了”。但是,“原油价格的下跌目前不会对煤制油造成太大的影响,除非原油长期低于50美元/桶运行。”

不过,厦门大学中国能源经济研究中心主任林伯强并不看好眼前的煤制油项目。“以目前的原油价格来看,煤制油项目应该是亏损的。”

一位长期关注煤制油项目的企业相关人士张先生告诉《中国企业报》



者,“现在煤制油项目应该都不怎么好。”据其介绍,神华集团的一个煤制油项目就停工了。

大唐电力执行董事、副总经理兼董事会秘书周刚,在大唐发电2014年三季度业绩发布会上介绍公司2014年三季度业绩时,最后仅用一句话描述了公司煤化工的进展,“公司煤化工重组工作正在按照计划推进。”

此前,大唐电力披露的半年报财报显示,截至2014年上半年,公司煤化工业务非募集资金投入已近600亿元,但旗下三大煤化工项目至今尚未有一个投入商运;报告期内,大唐发电煤化工板块亏损13.67亿元,同比扩大1.65倍,资产负债率高达84.69%。随后,关于重组煤化工的公告发布。

在绿色和平举办的《煤制气产业发展的利弊研讨会》上,国家应对气候变化战略研究和国际合作中心主任李俊峰直言不讳地说,“很多企业都试水了,无论是大唐还是国电,都不是十分成功,不是他们想象的那么赚钱。”

据报道称,国电集团今年年初也挂牌出售旗下煤化工等相关业务。华能集团在新疆的一个煤制气项目经过4年多技术论证,仍迟迟没有开工。

未来成本将更高

按照计划,兖矿集团百万吨级煤制油项目将于2015年年中全线贯通运行。油价下跌好像并没有影响兖矿十年磨一剑的决心。

“开弓没有回头箭”。兖矿集团相关人士告诉《中国企业报》记者,“根据项目管理,正按部就班地向前推进,如果因为原油市场目前不景气而停下来,那么项目前期投入,包括银行贷款都将受到牵连。”

而且,能拿到“路条”着实不易,“煤制油的门槛太高了”。上述兖矿人士告诉记者,“首先,项目投入成本高,如果产生1万吨油品需要投入1亿元左右的人民币,如果是百万吨至少需要百亿元人民币。一般企业承受不了这么高的成本;其次,国家限制煤制油项目;此外,煤制油是消耗其他能源产

生新能源。”

同时,“对当地经济拉动较大,相当于当地GDP的3/4。”王笑天表示。在林伯强看来,“虽然前期投入大量资金,那也比到油价继续低位运行所给企业带来的损失要好得多,否则到时亏损更多。”

林伯强认为,现在大多数企业采取的策略应该是观望。“不停,但也不抓紧时间积极做。很多企业,可能去年投资20%,今年可能只投入2%。如果油价回不到百元以上,那就只能停工;如果油价回到100美元/桶,还可以接着做。否则,无利可图。”

虽然目前煤制油项目盈亏点在七八十美元/桶,但未来这个数字将不断上升。林伯强表示,“今后环境标准在提高,因此企业的成本也在不断增加,时间拖得越长,国家环境标准越高。”

“煤制油只能作为战略的一种补充。”如果仅仅是以商业方式来运作,林伯强并不看好,“因为风险过大,来自页岩气、新能源、水资源、环保等对于煤制油都将是种威胁。”

铁矿税费远超20项 “资源税改”被指杯水车薪

■ 本报记者 张龙

继煤炭实行资源税改革之后,铁矿石资源税改革的步伐也在提速。

“下一阶段工信部还要会同财政部、税务总局研究如何合理征收国内矿山的税费,使国内矿山有公平的竞争环境。”工业和信息化部原材料工业司副司长骆铁军在冶金工业规划研究院举办的第三届铁矿石高端论坛上做出上述表态。

中国冶金矿山企业协会内部人士称,正在研究铁矿石资源税的改革方案。

但联合钢铁网分析师朱金龙向记者表示,国内铁矿的税费在20种

以上,单单改革一个铁矿石资源税,对企业而言,成效不会很大。

冶金工业规划研究院院长李新创告诉记者,目前国内矿山的税负水平约为20%至30%,在全球属于最高水平。如果税负从25%下降至10%以内,国内大中型矿山仍有竞争力。

仅改革资源税 难解税负重难题

朱金龙告诉记者,不太看好铁矿石资源税的成效,仅仅减轻或者免除资源税,对矿山的减负作用有限。该税作为地方税,地方在执行政策的时候,也会打折扣。

铁矿石资源税自1984年开始征收,1994年后调整为从量定额征收,征收范围为每吨2元至30元,并根据矿山不同类型和等级来给予不同的征收标准。2002年铁矿石资源税下调,按规定税额标准的40%征收,2006年重新向上调整至60%,2012年上调至80%。

朱金龙举例说,华东地区某矿山,资源税仅占企业完全生产成本的1.5%左右。

山东一家大型国有矿企总经理告诉记者,现在企业的税负很重。特别是资源补偿费的政策,这纯粹是一个胡闹的政策。过去是以量征收,一吨铁矿石征收它的矿石价格的2%。现

在是以价征收,按照销售收入的2%征收,把整个选矿的加工、其他的财务成本等都放到征收税里,资源补偿费里面,这样矿山企业的负担太重了,等于要把一部分矿山企业逼死了。

辽宁一家大型铁矿企业CEO也告诉记者,各种税费太多,国内铁矿本来就高,现在各种税费加起来快占到总成本的50%了。

一位铁矿石企业老板称,自己的公司虽然税费成本到不了50%,但也差不多在30%以上。要缴纳的税包括增值税、资源税、所得税、土地使用税等很多想不起来的税种,还要缴纳一些名目繁多的费用。

(下转第十一版)

跨国药企痛改营销渠道 医药代表或成记忆

■ 本报记者 张博

近日,随着中美上海施贵宝制药有限公司大幅度裁员,葛兰素史克撤裁美国研发团队等一系列消息传出,跨国药企正在“勒紧裤腰带过日子”。业内人士指出,随着中国医疗反腐的不断深入,及医疗服务模式的转变,外资医药企业正在承受着越来越多的压力。

医药代表风光不再

据了解,中美上海施贵宝此次减少的职位大多集中在医药代表等销售领域,这也是即葛兰素史克在2014年上半年大规模削减中国医药代表以来,外资药企再次对传统销售渠道进行削减。

据记者了解,2013年葛兰素史克事件以来,不少外资医药企业就采取离职人员不再招聘、不再招聘新的医药代表等措施来控制医药代表数量,同时对现存的医药代表进行合规化培训。

“从今年年初公司就开始对医药代表的考核进行调整,逐渐取消销售指标,薪酬不再与绩效挂钩。”一家跨国药企驻北京东城区的医药代表赵先生向记者介绍说,对医药代表的合规化改造主要是对医药代表进行培训,改变考核方式,审查公司人员与医生的各种交流活动。同时对组织的会议尤其是学术会议进行抽查,比如会议规模、接待规模等都有明确的限定。

“过去,请医生吃饭、看电影,给医生的学术报告出场费都可以直接向公司报销,而现在不行了,申请一场学术活动都很困难。”赵先生说,“监管的力度确实很大,从去年下半年开始,很多医院就要求医生不能和医药代表接触。”

“除了被裁员的,主动离职的同事也不少,我们公司在北京的医药代表已经减少了50%以上。”赵先生表示,现在留下的人不少也在观望,“毕竟过去药品的提成在业绩中要占很大比例,现在考核机制一调整,我们的收入减少了一大块,工作也没有动力了。”

对此,业内有分析称,近年来跨国医药企业增速放缓,不少企业都希望通过减少开支来保证利润的增长,在这种情况下,企业不得不为极为烧钱的学术会议和医药代表的人海战术进行调整,削减传统销售渠道也是无奈之举。

新营销渠道逐渐成长

“据我了解,现在也有一部分跨国药企意图和咨询公司等第三方合作,将医药代表这种业务划到咨询公司去,以降低成本,并规避可能存在的风险。”一位资深医药行业营销负责人说。

据记者了解,目前国内常见的第三方就是“自然人营销”。事实上,自然人营销和外包给代理商进行销售是国内制药公司的特有模式,但随着国家打击医疗反腐的力度日益加强,越来越多的跨国制药公司也开始考虑采用这种本土企业营销模式进行销售。

赵先生表示,“据我了解,南方一家药企一款销售额超4亿元的处方药就是靠营销自然人操作,单是做这个产品的营销自然人就超过1700人,而该公司全部销售人员才将近1000人。”赵先生介绍,相较于医药代表,营销自然人不需要花费药企的固定成本,只是从销量里面提取劳务费。

除了将销售业务外包,移动医疗技术的发展,也为药企营销提供了新的渠道。据了解,通过专业App、论坛以及电子病历系统上的广告,药企能更直接、更便捷的影响到医生的决策。因此,近年来类似丁香园、生物谷这样的医生交流社区也越来越受到药企的青睐。

公开数据显示,在中国大城市医院中,71%的医生首选通过网络或者移动设备等数字化渠道,来获取相关的医疗信息。相对应的,仅11%的医生仍倾向于通过传统的医药代表拜访方式获取医疗信息,这一数据比去年的37%下降了26个百分点。这也是药企减少传统医药代表的一个主要因素。

值得注意的是,医疗App对医药代表的挑战,不仅仅局限在信息检索方面,在营销作用方面,它也在蚕食着医药代表的阵地。一家医疗App“掌上药店”的负责人向记者表示,2013年,多家药企在掌上药店的投入已经达到百万级,来自于药企的营销订单也越来越多了。

2014年中国职业装优势企业展示	全国第五批放心粮油示范企业展示	全国粮食行业首批节粮减损示范企业展示	2014年国家印刷示范企业展示
江阴福斯特纺织有限公司 福斯特纺织有限公司坐落于江阴临港新城,是集高档面料,职业装,品牌男装的设计、生产于一体服装生产企业,福斯特生产的面料赢得了世界服装品牌的青睐,并建立了长期稳定的合作关系,国际国内著名品牌等更是福斯特面料的长期定点客户。公司始终坚持“一流的产品品质与服务、一流的企业文化与理念、一流的经济与社会效益、一流的进取精神、一流的管理团队”为企业准则,以“质量为生命、信誉为保障”的经营理念,以“不断进取”为激励精神,打造卓越的“福斯特”品牌。公司获得了新产品32项,江苏省高新技术产品3只。并且连续多年被评为江苏省明星企业,无锡市重合同守信用企业,AAA级诚信企业。严格的管理,人性化的制度,优异的操作流程是企业制胜的法宝,先后通过了6S管理、6西格玛管理、ISO9001质量体系及ISO14000环境体系认证,福斯特以数字化的管理继续以客户要求为先导,以卓越品质为目标,以持续发展为动力,在产品上加大创新,在质量上精益求精,生产出更好更能满足客户及消费者的优质产品。以全新的企业形象,创新的经营理念,朝气蓬勃的员工队伍,期待与社会各界紧密合作,共谋发展。 地址:江苏省江阴市临港新城经济开发区亚包大道55号 电话:0510-86688596 邮编:214443	庐江县新明粮油有限公司 地址:安徽省庐江县罗河镇罗河社区海神路 电话:0551-87386047 邮编:231562 安徽泗州面粉有限公司 地址:安徽省泗县南二环路东段北侧 电话:0557-7098088 邮编:234300 中粮日清(大连)有限公司 地址:辽宁省大连经济技术开发区海滨旅游路198号 电话:0411-87336079 邮编:116600 柳河国信社农产品开发有限公司 地址:吉林省通化市柳河县姜家店乡 电话:0435-7542577 邮编:135316 全国第七批符合《水泥行业准入条件》生产型企业 大同煤矿集团建材有限责任公司 地址:山西省朔州市怀仁县何家堡乡悟道村 电话:0349-3162016 邮编:038300 全国《第三批矿产资源节约与综合利用先进适用技术目录》入选企业 霍林河煤化工集团天煤业有限责任公司 地址:内蒙古自治区霍林郭勒市珠斯花大街东段老市委 电话:0475-2743066 邮编:029200	陕西杨凌粮食仓储有限责任公司 地址:陕西省杨凌示范区康乐东路城东物流园 电话:029-87016406 邮编:712100 广西康得力面粉有限公司 地址:广西柳州市柳太路11-1号 电话:0772-3703618 邮编:545007 辽宁恒信粮食集团有限公司 地址:辽宁省锦州市沟帮子镇沟北大街100号 电话:0416-6666399 邮编:121308 全国第二批符合《岩塘行业准入条件》生产企业 天津市东方巨龙供热设备有限公司 地址:天津市武清区梅厂镇福源经济区开源路9号 电话:0917-3392211 邮编:301701 陕西省省级企业技术中心 宝鸡金健数码针织有限责任公司 地址:陕西省宝鸡市渭滨区姜谭工业园巨福东路19号 电话:0917-3392211 邮编:721008 中国安防百强企业 广东兆邦智能科技有限公司 地址:广东省珠海市香洲区梅华西路747号 电话:0756-2636378 邮编:519075	安徽金辉印务有限公司 地址:安徽省阜阳市颍东经济开发区阜蚌路668号 电话:0558-2322828 邮编:236000 汕头东风印刷股份有限公司 地址:广东省汕头市潮汕路金园工业城北郊工业区 电话:0754-88118586 邮编:515064 2014年全国预拌混凝土绿色清洁生产示范企业 南京中联混凝土有限公司 地址:江苏省南京市江宁区东山街道工业集中区兴发路 电话:025-84918590 邮编:211100 全国第二批资源综合利用双百工程骨干企业 宁夏锦绣实业有限公司 地址:宁夏回族自治区中宁县石空工业园区 电话:0955-3988706 邮编:755100 全国通过资质审查的电力大件运输企业 武汉杰仕行建设工程有限公司 地址:湖北省武汉市武昌区中山路338号凤凰山公寓C-1-101室 电话:027-88926106 邮编:430061 2013-2014年全国药品流通行业服务、管理奖项获得企业 山东立健医药城连锁有限公司 地址:山东省烟台市莱山区观海路81号 电话:0535-6791009 邮编:264000