

小微企业的“生之艰活之幸”

——访工信部中小企业司副司长许科敏



许科敏

■ 本报记者 蒋皓

李克强总理近期在国务院常务会议上提出六大举措为小微企业“松绑”，实施效果如何？在市场浮沉中，怎样让小微企业生下来、活下去、活得好，是一个发人深省的问题。

为此，《中国企业报》记者独家专访了工信部中小企业司副司长许科敏，他表示，在企业高风险、高失败率的创业初期，政府应有一定的基金引导。

新政减负效果佳

《中国企业报》：这六大惠及小微企业的举措出台，有着怎样的政策背景？

许科敏：按照我的理解，主要还是从宏观上来把握。李克强总理在十八届三中全会的时候搞了一些小微企业调查，表示该放开的要放开，该管住的要管住，该帮忙的要帮忙。根据他的这个要求，9月17日国务院召开了常务会议。

国务院的领导小组有18个部门参加，各部门形成合力。工作难点在于，怎么把国务院这些决定贯彻落实下来，这个是需要各个部门通力

合作的。

《中国企业报》：目前看实施效果如何？

许科敏：从全国各地反馈看效果还是不错的。例如，山东潍坊有2446户小微企业受益了减免税费这个政策，辽宁大连月销售额2万—3万的小微企业大概有4352户，减负了有450万元。

全国的小微企业，月销售额2万—3万这个区间的，大概有多少户？以前2万元以下的时候，税务总局当时做过一个测算，说是600万户。现在提升到3万元，目前还没有给我们这方面的数据。注册登记制度改革以来，新增了多少户？工商总局说的是600万户，这600万户是所有的市场主体，包括个体工商户、农村合作组织等，其中企业是160万户。

四个省抵二十个省

《中国企业报》：我国的中小微企业整体是个什么样的格局？如何看小微企业数量多、死得快现状？

许科敏：我们有四个“小微”大省——浙江、江苏、广东和山东。这四个省加起来的中小企业的数量，或者说创造的产值占全国的将近一半，达

40%，四个省抵其他二十多个省。其中，浙江的民营企业非常发达，中小微企业在全国的数量名列前茅。

以浙江为例，这么大的基数里产生出阿里巴巴这样的大型企业不奇怪，这么大的基数里面倒掉一些也绝对不奇怪。但最后能活下来、活得好的，肯定是“专精特新”型的。这是根据国际的一些经验和国内实践总结出来的一个提法，德国叫做“隐形冠军”，日本叫做“立即企业”。

《中国企业报》：如何让它们生下来、活下去、活得好？

许科敏：我们大多数中小企业基本上还是要专注在一定的领域里面，在细分的行业里面，能够占有领先地位，立于不败之地。像德国很多企业做得不是很大，但是它的产品做得非常好。换句话说就是要有“一招鲜”，作为小企业你必须要有自己的独门绝活。

还以浙江为例，前段时间老板跳楼的、跑路的频发什么原因？盲目扩张，盲目投资，赚到了第一桶金就膨胀了，一头扎进自己不熟悉的行业被“呛”死了。还有一些企业，经济形势好的时候从银行贷款，形势一收紧就没办法了，只能去借高利贷，那是要人命的。一些企业开始靠模仿做起来的，挣了点钱后，不懂技术创新，慢慢地就被淘汰了。很多家族企业，“老婆是财务，闺女是厂长”，不懂管理，不懂引进职业经理人，也是没有发展前途的。

还有投资理念，我见到很多企业家生意越做越狭隘什么原因？产品很好，也有人愿意投资，但他怕分利润拒绝投资，认为现在虽然资金困难，但靠贷款挺一下也就过去了，但与他竞争的同类企业得到投资后迅速壮大，最终把他甩掉、打垮，这就是“不进则退”的道理。

互联网“小贷”盘活濒死微企

《中国企业报》：融资难、融资贵始终是小微企业面临的突出问题，是否有解决的好办法？

许科敏：我看微信上说，阿里上市是国人的骄傲，也是中国金融界的悲哀，当时马云也是没有办法才找的孙正义投资。为什么中国就没有一个金融企业能早点发现他的投资价值？

企业早期是要投入的，也就是刚一诞生就要往里投，不能看长势明显非常好了才投，而我们很多都是眼睛盯着投的那种。

银行作为企业要追求利益最大化，光有行政命令是不行的。例如，有大企业一贷10个亿，那么，100个小的100万企业贷款，干嘛银行还做呢？并且，小企业每一户都要进行风险评估，而大企业不需要。现在搞民营企业会有意地增加竞争性。

给小企业贷款风险确实比较高，没有抵押物，跟大企业比，管理也乱，财务各种报表都不全，客观上难具备贷款的条件。也不是说所有企业都要给它贷款，一些企业都快倒闭了，严重亏损了，怎么给它钱？给了就是明摆着回不来的嘛。但是，那些有市场、有效益、管理规范的企业，我们认为应该拿到贷款。关键就是它们没有拿到。

目前比较火的阿里、京东的“小贷”，它们的共同特点就是“不要抵押”，这一点对小微企业是最有利的。一般的银行贷款需要担保公司去担保，但它们就都不要了，所以成本费用就很低，而且特别快。随时在，随时贷。而且不是人工审核，都是计算机自动审核的，利用大数据自动评定你的信用给你贷款，所以速度特别快。

有的企业进一批货非常需要钱，但是卖完货物以后马上就还了，下次进货还可以用，所以非常灵活。看利息实际上比银行还要高，但是综合算起来绝对比银行合算，因为银行贷给你以后，不可能马上要就马上给，而且也不可能说贷来以后马上就要还，至少要贷1—2个月。所以说，互联网金融的蓬勃兴起对解决“融资难、融资贵”的问题很有效果。

户均 5900 元红包：检索小微企业减税账本

(上接第一版)

小微企业的减税账本

此次新政策规定，在现行对月销售额不超过2万元的小微企业、个体工商户和其他个人暂免征收增值税、营业税的基础上，从10月1日至2015年底，将月销售额2万—3万元的也纳入暂免征税范围。

“这次是实实在在地享受优惠了。”某药企负责人对《中国企业报》记者说，“我们公司是微利企业，人员工资高、各种费用大、竞争压力大、生存比较困难，大概估算了下，上半年前两个季度享受到的税收优惠有六七千元。”

但也有企业主表示：“国家给的优惠不是特别实惠，力度比较小，感觉不太解渴，中间办着麻烦，所以也就没来申请。”

目前，江苏省南京市小型微型企业共29.26万户，占南京市国税局正常营业户管的96%，其中个体工商户有12.62万户，集中在秦淮、鼓楼、玄武等主城区，主要从事批发零售、商业服务等行业。今年以来，江苏南京市免税9.4亿元，涉及60.48万户次小微企业纳税人。

大连市国税局提供的相关数据显示，月销售额在2万—3万元之间的小微企业为4352户，新政实施后这部分纳税人预计每年减轻税收负担约450万元。该市国税局相关负责人表示，“一个小微企业月销售额为2.9万元，按照3%的征收率计算，需缴纳增值税870元，年缴纳增值税10440元。对于利润微薄的小微企业而言，1万元的税款也是宝贵的一笔资金。”

“企业生生死死很正常”

简政放权和工商登记制度改革直接推动了新注册企业“井喷式”的增长。但据国家工商总局统计，3年以内倒闭的企业在50%以上，现在注册的企业3年后只能存活50%。

“如果一家企业1个月销售额才2万元的话，它根本生存不了。”工信部中小企业司副司长许科敏对《中国企业报》记者解释说，“企业生生死死很正常，此时此刻就有大批的企业在倒闭，但同时有更多的企业在诞生出来，这也是市场竞争的一个客观规律。总体上说，这个群体越来越壮大，国家给的政策都是辅助性的。”

“这次改革举措的确挺大的，搞得比较活。”许科敏说，“上次我们和工商总局一块调研的时候，他们说还真有人拿一块钱注册，就是来试试是不是真的，那他们也给注册了。”

新设立的企业如雨后天春笋般冒出来。3月至8月，全国新登记注册市场主体659.59万户，其中企业192.7万户，同比增长61%。这些“雨后春笋”们，被李克强总理称赞为“最新的市场创业力量”。而“幼笋”能否在市场的阳光雨露中长成郁郁葱葱的翠竹，人们拭目以待。

要让小微企业生下来、活下去、活得好。9月17日，李克强总理在国务院会上，从简政放权力度、税收支持、融资支持、财政支持等方面提出六大举措惠及小微企业。“这些新增市场主体有相当大的热情，决不能因为政策不合理、改革不到位，让他们失望、绝望。”李克强总理的殷殷嘱咐给了创业者希望。

减税过后更要增加融资渠道

中国小额信贷联盟秘书长白澄宇在接受记者采访时表示：“这些措施很好，但不能从根本上解决问题。中国目前存在‘金融压抑’，金融供给严重不足，无法满足市场的旺盛需求。不仅低收入者得不到贷款，中小型企业融资都很难。

让人记忆犹新的是今年7月25日在济南，李克强总理与10位改革后新注册的小微企业主的对话。80分钟的座谈，总理开门见山地发问：你们需要政府解决什么问题？

“融资难”是每位创业者共同遇到的问题。一位创业大学生向总理“吐苦水”，公司刚注册，还没开始营业，银行觉得公司“没钱”，“不敢放贷款”；等到公司有生意了，银行又说，“你都有收入了还要什么贷款”？

“反正不管怎么样，就是贷不到钱！”他说，许多小微企业，因为无法获得银行贷款，最后只能“病急乱投医”，去借高利贷。

10月8日，《中国企业报》记者在北京地铁1号线看到中国银行北京分行的小微企业服务广告，但该银行针对的是“创业满两年，年销售额2500万以下”的企业。对于这位“还没开始营业”的大学生创业者，显然鞭长莫及。

“大银行不贴心。”白澄宇说，“只有小型的社区银行才能有效地为小微提供服务。应该放开金融准入，允许民营资本办银行。现在给了5家牌照，毕竟太少了。”

许科敏说：“企业最需要资金的还是在创业期，这一块的资金需要国家财政引导。因为市场上的投资公司要挣钱，风险太大了他也不敢投，但是早期失败率很高的企业，政府应该有一定的基金来引导。”

“建立市级小微企业发展产业引导基金。”重庆市中小企业局局长尹华川也表达了同样的想法。

据统计，重庆约有13.1万的小微企业有银行信贷需求，这旺盛的需求并没有得到满足，其银行信贷可得性只有28.5%，只有不到4万家的小微企业拿到了银行的信用贷款。

具体如何引导？尹华川说：“主要是吸引社会资金投入，按照股权投资等市场化运作方式，建立市级小微企业发展产业引导基金，重点支持市场潜力大、创新能力强的小微企业发展壮大。这一块我们按照市场的法则，对过去从资本金的角度，融资的方式缺乏，通过政府的这种改革，建立了一个专门对小微企业在发展过程当中融资的另外一种方式，就是资本金的融入。”

●国家重点文物保护单位 ●中国非物质文化遗产 ●中华老字号

饮酒思源·大泉源

——品历史 知感恩——

全国免费电话：400-646-8999

新产业如何盘活企业生命力？

千鹰展翼计划 启动全新的金融融资模式

招商银行“千鹰展翼”计划 助力创新型成长企业质变

[环保水务业·真实案例] 五年前偶然拜访，发现该企业主营业务相当突出，但因资金周转缓慢导致发展受限。我们观察到：成长性企业需要灵活的融资模式，而千鹰展翼是企业极得力的助手。在管控风险和助力成长前提下，我们深入产业细部研究，并针对中小企业特殊需求，定制整套金融服务解决方案，提供无抵押信用授信、应收账款融资、保理融资、票据业务、财务顾问、咨询服务和公司财富管理等综合服务，一路陪伴，以不平凡的思维扶植企业稳定成长，最终实现企业上市展翼的梦想。



95555 cmbchina.com 微博 @招商银行