

北大荒豪赌石墨矿意在“倒手”获利?

■ 本报记者 许意强

“我现在能告诉你的，买矿是我们的一项资源性储备举措，最终是自己开发、怎么开发都没有确定。当然，买矿会在今后几年给公司发展带来哪些业绩和利润，也没有办法估算。”

日前，带着“为了150万元的探矿权却要花了3个亿购买”疑问，《中国企业报》记者以投资者身份致电北大荒(000598)董秘办，一位工作人员给出了上述解释。

一位黑龙江省石墨产业协会工作人员则透露，“就目前的政府管理力度来看，拿到探矿权并不代表就拥有采矿权，从办理采矿权到项目真正投产道路很漫长，至少也得三四年。而且，整个黑龙江省石墨产业都没有上石墨稀生产线的规划。”

北大荒赌矿

根据北大荒此前公告，在收购石墨矿后将办理采矿权、开采矿资源出售原矿、建设石墨初级加工厂生产石墨初级产品以及对石墨初级产品进行精深加工生产高端石墨产品等一系列规划。

从前期建设到石墨矿竣工投产预期要2年时间，届时将达到年产6万吨石墨稀的能力，预计年平均售价5100元/吨，年产品销售收入26153.82万元，年均净利润9721.29万元，可分配红利8749.16万元。9年便会收回前期所有投资，而矿山开采年限将达到26年。

这似乎意味着，北大荒抱上了“石墨矿”的金娃娃。但近年来中国石墨产业的外部环境并不景气。黑龙江石墨产业协会秘书长陈育群介绍，“石墨虽然是重要的战略资源，但因其用量有限，产能快速增长，低水平重复建设严重，初级选别产品产能过剩明显。在深加工方面也存在一哄而起，无序发展的现象。”

来自中国非金属工业协会石墨专业委员会一份数据显示：以-195石墨产品为例，2012年售价为3400元，2013年黑龙江鸡西售价2650元、鄂北3000元，均呈现不同程度的下跌。

上述石墨协会人员透露，“国家对于石墨矿的采矿准入门槛标准草案正在制定中，预计很快就会发布。这将意味今后采矿的门槛将会大幅度提升。目前，就黑龙江的管理情况



“

北大荒投资“石墨”的行为，并未因为沾上近年来备受资本市场炒作的“石墨稀”题材，而出现公司股价的一路上扬。相反，备受投资者质疑，股价短期冲高后一路回落。

来看，单纯采矿，而不建设配套的加工生产线从而形成完善的产业链，就很难拿到采矿权。”

除了采矿门槛的提升，《中国企业报》记者了解到，早在2012年国家工信部为引导石墨加工生产的发展专门出台《石墨行业准入条件》。2013

年11月底，首批15家企业23条生产线通过审核后向社会公示，全部在黑龙江省，其中萝北县拥有20条生产线。

当记者指出，“所谓的资源性储备是不是就像赌一把，可能一夜赚发了？”北大荒董秘办人员则强调，“石墨矿是不可再生资源，我们就是进行储备。具体会不会开发，会带来多少利润，我也不知道。”

石墨稀藏雷

北大荒投资“石墨”的行为，并未因为沾上近年来备受资本市场炒作的“石墨稀”题材，而出现公司股价的一路上扬。相反，备受投资者质疑，股价短期冲高后一路回落。

上述工作人员强调，“目前南方几个城市投产的石墨稀生产线，生产出来的产品根本达不到国际标准，以国内目前的技术实力来看，从石墨矿到石墨稀短期还很难完成。黑龙江目前还只是在低端石墨产品加工，在高端产品精加工上还没有具体规划。”

中国非金属工业协会石墨专业委员会秘书长向琦则透露，“截至2013年10月底，通过各企业生产经营数据、海关统计数据等资料，统计天然鳞片石墨产量：山东地区10万吨；黑龙江地区31万吨，其中萝北17万吨、鸡西14万吨；内蒙古地区2.3万吨；山西地区3万吨，其它地区

合计约在2万吨左右。”

就当前的市场需求和产能分布来看，留给北大荒在石墨矿上的发展空间并不大。与低端市场的竞争激烈饱和相比，陈育群介绍，“石墨行业还属于小行业，长期以来未能得到应有的重视。由于缺少石墨精深加工尖端技术，黑龙江石墨多以精粉形式低价出口，而国内急需的各种高端石墨制品却需要高价进口。”

2013年前三季度，北大荒实现营业收入67.89亿元，同比下滑36.04%；归属于上市公司股东的净利润仅为0.99亿元，较去年同期下滑70.32%。

受到核心技术缺乏、技术研发力量薄弱以及资金投入缺少等一系列因素的限制，从石墨、高纯度石墨碳到石墨烯的高端发展道路，虽然前景广阔，但包括中国在内的全球企业都在探索产业化、商业化发展的路径。这对于主营业务持续下滑的北大荒来说，无论是石墨矿、还是石墨稀，显然是“远水难救近火”。

有投资者也指出，“即便是石墨矿，对于北大荒来说，当前就是一场赌局，就想着带着碰运气的心态以低价买入探矿权，对储量探明之后再行包装高价卖出。其实这里面暗藏巨大的风险——一旦开采后会发现开采量并没有勘察报告中那么多，甚至有些地方可以足量开采，有些地方却不行。很多风险，北大荒都没有告诉投资者。”

政府“撒手”电煤双轨制终结？

(上接第八版)

晋北发电厂某负责人像记者大倒苦水，发电企业从来不愿意出资购买“高价”的合同煤，只对低价市场煤情有独钟，更何况市场煤的质量也有保证。

“一旦煤矿出现经营问题，政府总会出手相助。”这位负责人说，发电企业这时是炙手可热的香饽饽，但作

为煤炭流向的终端，价格从来就是受制于人，一份中长期购销合同，发电企业10%的利润便随之东流。

目前，发电企业对电煤价格仍显得十分谨慎。但经历2008年电煤严重紧缺困境后，许多发电企业同时发出了“市场煤不可靠”的感叹。

这种不信任也延续到目前执行的煤炭市场化进程中。该负责人分

析，政府不会轻易甩手电煤价格，企业执行电煤市场价格，利润随之降低，政府税收同时减少，这是地方政府极为不愿看到的。

不过有山西省内煤炭企业人士表示，目前大势所趋不容煤电企业观望，应当提前做好进入市场化的准备。

山西多位发电企业负责人认

为，这一年煤炭救市以来，虽说企业被动参与，但各电厂存煤达到50天以上，存煤除去高价合同煤，还收获不少市场煤，得失均衡，也算皆大欢喜。

上诉发电企业人士预期，煤电企业自寻出路近在眼前，煤炭价格实行市场化有望成为山西煤炭救市加速跨栏的里程碑。

资讯

“第三代电商精英扶持计划”出台

1月15日，由中国电子商务协会、电商P2P平台“网商贷”、民生银行、老A电商学院等多家单位在北京联合举行“第三代电商扶持计划”启动大会暨北京小微企业城市商业合作社电商工作委员会授牌仪式。据了解，“第三代电商扶持计划”是为帮扶只会纯卖货，不懂零售的一代电商；偏离商业本质，偏重刷单、烧钱获流量的二代电商，进化到懂客户体验，懂数据分析，精通社会化媒体，实现品牌化的第三代精英电商，最终帮扶中小卖家顺利成长。

爱普生公司力推经典票据型打印机

目前，中小型企业愈发重视票据打印机在性能、环保以及服务等全方位的表现，纷纷希望自己可以选购到一款可以满足办公需求的打印机，而爱普生公司不久前推出的LQ-630K恰好是一台满足广大用户需求的高性价比、经典票据型打印机。企业中财务人员业务多、工作量大，因此对打印设备的工作效率要求较高，一款高效的打印机可以从物力、人力、时间等多个方面为用户节约使用成本。爱普生LQ-630K的打印速度分别可以达到150汉字/秒和300字符/秒，远超行业内同级别竞品。(虎三美)

盛大网络 Youni 2014 最新版发布

1月15日，盛大网络旗下上海由你网络科技有限公司推出了国内首款社交支付产品 Youni(有你)2014版(以下简称 Youni)，致力于将 Youni 打造成为以信任为纽带的熟人社交平台，在这一平台上实现社交与支付的完美融合，同时周全兼顾用户的隐私保护与社交关系的开放连接。此次发布的 Youni 新版在社交支付的概念立意下，更加关注用户体验与需求实现，推出了为用户倾力量制的创新功能。Youni 社交圈内设置有交换名片、黑名单和隐私贴等功能，在隐私安全性与开放性上做到了完美结合与兼顾。(杨翠云)

CCTV《GO 巴西 GOAL》江淮发车

1月10日，在合肥江淮汽车乘用车第三工厂，江淮汽车携手CCTV的《GO 巴西 GOAL》栏目正式发车。而为节目组的万里环球之旅保驾护航的，正是中国自主品牌代表的江淮瑞风S5。江淮汽车此举，不但让消费者感受到了江淮乘用车的品质，也将向全世界展示中国汽车的品牌魅力。作为2014足球年开场大戏，此次《谁是球王 & GO 巴西 GOAL》节目，将会跨越三大洲，途经法兰克福、慕尼黑等世界级城市，让球迷尽情感受先进足球文化、领略各地人文情怀。

放心食品目录首次发布

1月15日，《放心365放心食品目录》在北京发布。这是作为第三方的叁陆伍甄选文化(北京)有限公司将严格甄选出数十种放心食品首次向社会公布，本次发布的商品种类遍及百姓日常消费的多类大众食品。放心365总裁高建明介绍，放心365就是服务于大众，以最严苛的放心365标准联合国家食品质量监督检验中心、通标标准技术服务有限公司(SGS)、Intertek(天祥)集团等第三方权威检测机构为广大群众甄选出更多的放心食品。目前，“放心365”已筹备在贵州、广州、大庆三个地区开设“放心365食品专柜”。(张宏春)

沃尔沃全新 S60L 轿车北京上市

近日，沃尔沃全新 S60L 轿车在北京正式上市。新车分为智行版、智进版、智远版、智驭版和智越版5款车型，售价从26.99万—38.49万元。作为全新沃尔沃汽车第一款国产车型，沃尔沃 S60L 将有力提升沃尔沃汽车在最具增长潜力的主流中高端豪华车细分市场的竞争力，其简约有格调的北欧设计，舒适贴心的豪华配置，人性化的智能安全技术，高效过滤PM2.5的车内空气质量系统以及对于高档环保材质的精心选择，也正在让消费者越发深刻地体会到沃尔沃汽车“以人为本”的品牌承诺。

2013年全国电力行业信用评价等级企业展示

北京明昊鹏程电气安装有限责任公司

公司成立于1994年4月，公司注册资金1200万。公司具有送变电工程专业承包叁级资质，可承接110KV及以下送变电线路(含电缆工程)和同电压等级变电站工程，同时可为用户提供用电咨询及代办供电报装、报竣、预算等业务，并多年连续通过了质量、环境、职业健康三体系认证达标，企业“安全生产许可证”等相关的资质证件也一应俱全。

多年来，公司始终本着“诚信友善、敬业奉献”的企业精神，以“科学管理、和谐发展”的企业文化；以客户至上，追求顾客满意度为宗旨的经营理念，管理企业、发展企业、服务客户。从而充分的体现了公司“安全可靠、优质高效、信誉为先、服务周到”的质量方针，并赢得了客户和社会的一致好评，取得了一定的荣誉称号。公司作为一个电气安装企业，在发展道路上，实现了大幅度飞跃，施工范围延伸到北京各个地区，先后承接了北京西单广场亮丽工程、北京康宏带钢厂35KV变电站增容改造工程、林荫公园130万平方米住宅小区配电站及外电源工程、大兴生物医药基地、房山区长阳7号地西城区旧城保护定向安置房变配电室及外电源工程、昌平区回龙观西城区定向安置房工程、北京长安配电站18600KVA工程等。尤其，在此特别值得一提的是，2008年奥运会、残奥会的成功举办，实现了中华民族的百年期盼。公司也为此做出了自己的贡献，在此期间，公司负责北京五棵松文化体育中心有限公司配电站的所有工程，总安装容量38400KVA，在全体员工的共同努力下，成功地完成了奥运保电任务，并荣获“北京奥运会残奥会供电保障荣誉单位”的光荣称号。

几年来，公司连续每年建安产值均突破一亿元，值得可喜的是，刚刚过去的2013年，公司产值已经突破2亿元。现在公司已发展成为一个效益好、信誉高的电力安装企业，不仅成为大兴区技术力量雄厚、施工设备先进、齐全、具有实力的电气工程安装队伍，在北京市同行业企业中也享有很高的知名度和声誉。公司将继续在激烈的市场竞争中，依托科学的管理方法，依靠良好的企业信誉，凭借可靠的质量标准，赢得客户，服务客户，不断发展壮大自己，从而为社会作出更大的贡献。

地址：北京市大兴区黄村镇芦城 电话：010-61231166 邮编：102612

北京潞电电气设备有限公司

地址：北京市通州区西集镇靓丽四街1号 电话：010-61570288 邮编：101106

广东汇盈电力工程有限公司

地址：广东省佛山市顺德区大良红岗路红庙用地 电话：0757-22612023 邮编：528399

华能国际电力股份有限公司南通电厂

地址：江苏省南通市天生港华能路 电话：0513-85161151 邮编：226003

2013年第二批商业企业信用等级评价企业发布

昆明青龙峡旅游有限责任公司

地址：云南省昆明市安宁青龙街道办事处 电话：0871-68720881 邮编：650300

兰州华城石化机械制造有限公司

地址：甘肃省兰州市七里河区彭家坪路8号 电话：0951-2862632 邮编：760050

全国符合钢铁行业规范条件企业

扬州市秦邮特种金属材料有限公司

地址：江苏省扬州市高邮市经济开发区外环北路 电话：0514-85838810 邮编：225601

福建三安钢铁有限公司

地址：福建省泉州市安溪县湖头镇 电话：0595-23102862 邮编：362411

全国物流信用评价A级信用企业

黑龙江中信物流储运股份有限公司

地址：黑龙江省哈尔滨市道外区先锋路148号 电话：0451-83191111 邮编：150050

广东华正道物流集团有限公司

地址：广东省广州市白云区太和北路120号 电话：020-36532888 邮编：510540

全国中小企业行业信用等级评价企业

深圳市立捷家具有限公司

地址：深圳市宝安区石岩街道水田社区第四工业区 电话：0755-23495378 邮编：518108