

“比特币实际上是一场社会实验”

政策尚不明朗,从业人员仍对未来发展抱有梦想

■ 本报记者 郭奎涛 实习记者 潘博

被炒的热火朝天的比特币在中国一再遭受重创。

央行一纸禁令之后,不仅各大支付机构在央行约谈之后纷纷暂停了相关通道,已经宣布接收比特币的百度、电信等服务商也停止了这些业务,更有部分比特币交易平台甚至主动关闭了接入人民币的服务。

不过,包括比特币中国、OKCoin等在内的多家比特币交易平台在接受《中国企业报》记者采访时表示,央行的系列举措虽然大大缩小了比特币发展的空间,却仍然承认了比特币商品属性和允许个人自由交易,这就为比特币以后的拓展提供了可能。

落空的只是法定货币梦

抛开复杂的技术细节,比特币实际上就是一种独立于中央银行之外的、以数字代码形式呈现出来的虚拟货币,以解决世界现行货币体系弊端,比如,货币增发导致的通货膨胀、各种复杂金融产品背后不可持续的崩溃风险等等。

不过在中国,比特币的创作者或许会失望,因为无论是相关的法律法规,还是比特币自身的问题,以及市场对比特币的不合理运用,都决定了其无法得到中国政府的认可,成为与人民币平行的一套虚拟货币体系。

11月20日,中国人民银行副行长易纲在某论坛上首谈比特币时指出,从人民银行的角度,近期不可能承认比特币的合法性。但他同时表示,比特币作为一种互联网上的买卖行为,普通民众拥有参与的自由。

“根据《人民币管理条例》,禁止制作和发售代币票券。Q币等虚拟货币还是在2009年纳入规定的,不过使用范围局限于网络产品,以避免对现实金融秩序的冲击,比特币与实体店、实体商品的交易,显然触及了这个红线。”互联网律师赵占领表示。

日前,央行连续的发文和约见再次表明,比特币在中国成为法定货币的梦想已经落空。

不仅仅是在中国,在世界范围内,目前只有德国和美国的一个州已经明确将比特币视为合法货币,韩



专家指出,无论比特币将来在中国何去何从,他对于全世界经济如何发展以及金融体系如何构建都有很多值得借鉴的地方。

国、泰国都已经明确规定比特币不是货币,并且对比特币的相关交易做出了限制甚至禁止性规定。

至于比特币与主权货币的关系,国内第二大比特币交易平台OKCoin创始人徐明星在接受《中国企业报》记者采访时表示,在看得见的时间内,比特币可能只是以后在小范围流通的货币,圈内的人同时也会持有世界的主权货币,这是一个相互补充的关系。

或仍向互联网金融方向发展

不过,中国的比特币爱好者似乎不太关心比特币能否成为法定货币,他们更加倾向于通过发挥比特币的货币属性和流通属性,最大限度地接入互联网金融服务,并以此作为比特币的升值空间。

“按年来算,比特币诞生也不过5年不到左右的时间,5岁大的孩子,(就断定)他将来会成为科学家还是当艺术家,我觉得还太早,但是不管怎样我们肯定是往互联网金融方向去发展。”比特币中国副总裁林先生对《中国企业报》记者说。

不过,此前比特币到底属于什么样的性质,具备何种功能始终比较模糊。今年9月以来,哈尔滨、北京等地

已经出现接受比特币支付的实体店,百度、电信等互联网服务公司也推出了相关业务,更为比特币接入这些公司的互联网服务提供了可能。

央行虽然表示个人可以自由从事比特币交易,对金融机构还是做出了严格要求。在下发的《通知》中要求,金融机构和支付机构都被禁止接入比特币服务,随后还约见了15家主流第三方支付企业,支付宝、财付通等先后明确表态停止比特币的支付通道。

“比特币的一大成功即在于其可以通过匿名,并且不可追踪的方式从事金融交易,这就为洗钱提供了前所未有的便捷。美国一家比特币平台早前就因为涉嫌从事大规模在线洗钱交易而被关闭,央行对比特币交易才会如此警惕。”赵占领说。

不过,比特币交易网创始人张寿松认为,《通知》既然规定比特币为一种虚拟商品且可以进行买卖,那我们这个交易平台就可以继续做下去,至少不是说这是非法的。我们本来就是想简单地提供一个交易平台,以后怎么发展真没想好。”

玩家等待后续规定

对于央行节奏紧凑的系列打击举措,最受伤的应该是比特币投资

者。今年1月,比特币的价格不过100元左右,而在11月底比特币价格高达7000多元,又一路跌至现在的2700元左右,不少投资者损失惨重。

“从《通知》出台开始,比特币的价格就一直在跌,前期投入的钱现在基本上亏了一半左右。有时候真想忍痛割肉,但是看到现在国家对比特币的政策还不明朗,也不忍心下手。还是再等等,看国家后续还会出台哪些规定吧。”一位比特币玩家说。

不仅仅是央行和支付机构陆续泼冷水,比特币交易平台似乎也有心灰意冷的感觉。日前,比特币中国已经宣布暂停人民币的充值服务。

但是,这可能并不意味着比特币将会退出中国市场。“我觉得《通知》出台挤掉了比特币价格里面的泡沫之后,大家会趋于冷静的。该持有比特币的还是会持有,该撤的还是离开比特币这个圈子的。”徐明星说。

徐明星还告诉《中国企业报》记者,比特币实际上是一场社会实验,是实验就有成功或者失败的可能,但无论比特币将来在中国何去何从,他对于全世界经济如何发展以及金融体系如何构建都有很多值得借鉴的地方。

作坊式平台每天流动上亿资金

比特币交易平台资金“裸奔”现象暴露监管空白

■ 本报记者 郭奎涛

被称为“国内第一起大规模虚拟货币诈骗案”的比特币交易网GBL跑路事件再一次拉响了比特币交易的风险警报。

据了解,在中国现存的10多家主流比特币交易平台中,没有一家平台对自身内部的风险控制建设做出说明,而GBL的跑路则完全将这一问题暴露了出来。

“我投进去了有几万块,不知道能拿回多少赔款,目前在走流程,拿到赔款肯定都是明年的事情了。”日前,GBL维权杭州QQ群的张女士对《中国企业报》记者说。

警惕类比特币风险

在比特币交易平台中,投资人可以很容易地看到一些安全方面的承诺,诸如“使用SSL对HTTP会话加密确保安全,使用Google Authentication的双重认证”。GBL案例却证明,相比外部的黑客攻击,投资人更应该担心的是平台本身。

“当时太不理性了,只看到眼前的收益很高,又误信了对方是大公司,没有对平台资金的安全性过多关注。现在想想,应该选择托管第三方的平台去交易才对。”张女士表示。

所谓的资金托管第三方的交易平台是指,部分交易平台提出,通过与银行、第三方支付机构的合作,保证投资者资金的绝对安全。例如,比特币100声称,与多家银行和第三方支付机构达成合作;火币网也在官网表示,资金托管于银行非常安全。

这些所谓的合作、托管,是否能起到对平台的监管作用呢?

火币网相关人士告诉记者,他们的资金都是存在公司的银行企业账户里,国家对于企业账户的控制是比较严的,即使是公司也不能随便提款。而796交易平台人士干脆告诉记者,“你的资金在我们这儿是绝对安全的。”

比特币行业观察人士刘斌斌进一步指出,比特币平台自身的风险不仅仅是资金裸奔助长平台卷款跑路的问题,平台还存在滥发“莱特币”“元宝币”等类比特币、操作平台交易价格牟取差价等危害行业健康发展的行为,这些都游走在监管之外。

相当数量平台属非法

GBL跑路事件也只是中国比特币交易平台乱象的一个缩影。

国外机构的统计数据显示,以人民币结算的比特币交易总量占到全球比特币交易总量的61.73%,中国已

经成为比特币在全球的最大交易市场。然而,正如央行发言人就比特币答记者问时指出的那样,各比特币交易网站的情况参差不齐,一些网站没有经过合法注册,涉嫌非法经营。更有业内人士指出,平台基本上是个人的网站,根本没有什么注册资金和网站备案。

据悉,GBL自称公司总部位于香港,有大财团作为财力支撑,交易量一度排名第四,最后却被证明就是个人网站。

这样的小作坊式平台在中国比特币行业并非个案。日前就有投资人爆料,实地走访了一家位于深圳的比特币交易平台之后发现,整个平台只有十几个年轻人在运作,却掌控着平台每日上亿流动资金,“简直被看到的景象惊呆了。”

央行强调需备案

“明确要求提供比特币登记、交易等服务的互联网网站应当在电信管理机构备案,并切实履行反洗钱义务,对用户身份进行识别、报告可疑交易。”GBL跑路之后,央行相关负责人在提及今后将对比特币交易平台采取的管理措施时说。

安全厂商奇虎360公司的专家石晓虹跟记者解释说,经营性网站

必须办理ICP证,虚假交易网站通常都没有ICP备案号。此外,有些网站虽有挂ICP备案号,但其备案信息完全是跟金融类无关的内容,甚至是个人的备案,这样的网站风险性都极高。

随后央行等5部委联合发布《关于防范比特币风险的通知》,明确指出,需加强比特币网站备案,比特币网站需实名制。

记者再度查阅各大交易平台发现,部分网站已经完成了备案,包括北京、浙江的一些平台,不过仍然有网站没有备案,例如名为“环球比特币”的网站,在“自我介绍”中只是简单的列出了联系人及其邮箱、QQ、办公地点、联系电话均没有给出。

尤其需要指出的是,很多交易平台都像GBL那样,服务器甚至注册地和办公地点均在境外,例如位列中国比特币交易市场第二位的Mt.Gox和第三位的BitStamp,纯粹就是国外的交易平台,备案根本无从落实。

“备案也只是登记注册一下,并不对比特币平台的交易资金及日常交易行为起到监管作用,更多的是平台跑路之后,通过备案信息可以追溯到相关负责人,帮助以后案件的破获。”另有行业观察人士认为,长远来看,保障比特币交易安全还需尽快建立完善的第三方监管。

全年增速高达25%

外资加速布局中国安防行业

■ 本报记者 张龙

在接受记者采访之前,美国泰科公司首席执行官Oliver刻意地翘起了中国式的“二郎腿”姿势供人拍照,以此显示其正在“入乡随俗”。

这家全球最大的消防安防企业去年在全球并购了5家企业,其中两家来自中国,这两家企业均为安防行业内的领先企业。

泰科的节奏和中国的政策不谋而合。国家发展和改革委员会主任徐绍史最近透露,明年中国将放宽外商投资市场准入。稳步扩大金融、教育、文化、医疗、商贸物流等服务业和一般制造业对外开放。继续优化外商投资产业和区域结构。

《中国安防行业“十二五”发展规划》也明确提出到“十二五”末期实现产业规模翻一番的总体目标,2015年总产值达到5000亿元,其中安防运营及各类服务业所占比重达到20%以上。而数字城市建设和安防物联网会成为新的增长点。

坚持并购策略

Oliver告诉记者:“我们非常重视并购。在中国,我们收购了两家公司,一家叫准信,一家叫玛斯特。两家公司的总部都在北京。它们分别是中国消防工程和智能楼宇里的领军企业。至今,泰科仍然在向这两家企业进行追加投资。”

据记者了解,准信公司成立于1998年,为国内较大的综合性消防企业集团,拥有建筑消防工程施工承包壹级资质和消防工程专项设计壹级资质。北京玛斯特系统工程有限公司在已完工的近300项工程中,有19个工程获得鲁班奖,具有建筑智能化设计及系统集成甲级、建筑智能化工程专业承包壹级等资质。

两家企业在行业内有着举足轻重的地位,这样的并购显然将使泰科“本土化”更为顺利。

准信公司创始人李杰表示:“这次并购就好比站在巨人的肩膀上,可以看得更远,攀得更高。”

为了扩大中国市场的份额,泰科方面称,将在未来3年中向中国投资至少9亿元。

有专家表示,近些年来,尤其是金融危机发生后,中国市场被越来越多的外资企业看重,纷纷在中国安营扎寨。据调查,目前中国市场上外资安防企业超过100家。而这些企业几乎无一例外地都采取了本土化策略,其中之一就是对中企业的并购。

国内安防产业集中度低 出现整合倾向

“目前国内安防行业集中度太低,中小企业众多。”安防行业一位从业者告诉记者。

该人士同时表示,目前,深圳等沿海地区的一些小企业已经出现了停产、倒闭的现象。除了市场需求因素外,一些安防行业的龙头企业采取了降价销售抢占市场的策略,导致部分小企业难以维系。

“很多安防产品都降价三分之一以上。”上述安防行业从业者称。

陕西坚瑞消防股份有限公司副总经理李军告诉记者,安防行业门槛较低,行业集中度不高。

李军说,以安防行业中的消防行业为例,全国做消防产品的企业起码有上万家。

此外,有专家称,安防行业中的视频监控同样也面临着行业集中度低的情况,没有一家企业市场份额能占到10%以上。

有数据显示,安防行业中,年销售额不到1000万元的小企业占90%以上。

李军称,行业集中度低将会带来并购整合的过程。李军所在的企业已经停牌,正在进行有关行业内整合的事宜。

而在中国的资本市场里,近几年国内安防行业的并购一直零星地发生着。中国安防行业第一起并购案,2005年CSST并购深圳九鼎,拉开了中国安防行业并购的序幕,到今年CSST旗下的中安消防与乐尔股份合并重组,可以看出中国安防行业在整合的进程中一直“蠢蠢欲动”。

三倍增长率 外资放不下的市场

尽管受到“价格战”的冲击,但Oliver告诉记者,目前泰科在中国地区的业务增长速度非常快,泰科去年增长率是GDP增长速度的3倍,达到了20%以上。

泰科亚洲区安装与服务业务总裁Benny H Goh表示,中国市场非常大,而且在不断地增长,泰科在积极地考虑并购,以战略合作的方式,和当地的企业合作。

一份研究报告指出,中国安防行业未来主要增长空间依然来自于平安城市、行业延伸及民用开启。随着各地政府项目开始启动,平安城市依旧占据主导地位。在行业应用方面,目前已呈现从重点领域向社会各经济领域全面铺开的态势。在民用市场,中国的安防市场尚未大规模启动,潜在空间巨大。

“希望通过和政府合作,帮助推动消防法律法规的建设,来增加我们的市场份额,希望在智慧安全城市中能尽快扩张我们的业务。”Oliver称。

不久前,中央城镇化工作会议确定了以32个城市群为轴心的城镇化发展路线。从城市群名单看,二三线城市将成为中国城镇化发展的重点城市。32个城市群建设预计到2030年成熟。这也提示安防企业,如果还没有布局,2014年开始要把二三线城市的市场规划列为重点。

广东省安防协会专家丘海明认为:“对安防行业而言,2012年其实是行业低谷,2013年开始逐渐进入建设高峰。”

根据中国安防行业协会的统计,预计全年安防行业增速将高达25%左右。