

1978年以来的世界
The world since 1978

中国俄罗斯:巨人之间的亲密牵手

■ 特约记者 李致鸿

长期以来,人们总是把俄罗斯比喻为北极熊,这是因为其躯体像北极熊那般庞大,幅员辽阔,国土跨寒带、亚寒带和温带三个气候带。除身量的巨大之外,“北极熊”俄罗斯更蕴藏着丰富的地下矿藏和森林、水力资源。

而对于中国而言,这个来自冰雪世界的“北极熊”却充满着热情。作为经济互补性强,且互为大邻国的中国和俄罗斯,近年来的双边经贸合作正快速稳定发展,贸易规模不断扩大,能源、科技、通信、金融、交通等各个领域的合作不断深入。而随着两国领导人的密集会晤,中俄两国的经贸合作不断升温。两位巨人的合作,正释放出新的活力与潜力。

亲密的伙伴

从长城到克里姆林宫,从长江黄河到伏尔加河,历史的潮流总能卷起无数记忆的浪花。中国与俄罗斯,有着4300多公里的边境线,两国文化相通,无论是在经贸领域还是文化领域,都有着源远流长的友谊。《莫斯科郊外的晚上》、《喀秋莎》等一大批前苏联歌曲已经深深镌刻在每一位中国人的心中,成为永久的收藏。

1993年,21岁的奥莉娅·费德洛夫娜第一次踏上中国黑河口岸时,她还只是俄罗斯南西伯利亚地区一名刚刚读大学二年级的学生。此前她脑海中的中国,只是父辈的描述和一张张图片的集合。

当时俄罗斯人来到中国主要是旅游,而中国人则是带着大包小裹到俄罗斯做生意。在开往黑河的渡船上相遇的两国国民,虽然彼此并不相识,却共同感受到一种友谊的温情。

从翻译、瑜伽教练到商人,如今奥莉娅和许多俄罗斯人一样,在中俄经贸合作中不断寻找着自己的新角色。

在很多中国人对俄罗斯的概念中,莫斯科已经成为不得不提的一个地方。莫斯科仿佛已经成为了中国人对俄罗斯印象的代名词,而它也是俄罗斯的经济中枢地带。重工业是俄罗斯最引以为傲的产业,而莫斯科不仅重工业与化学工业、机械和仪表制造工业以及军事工业高度发达,同时食品工业和烟草工业发展迅猛,堪称全俄最大的综合性工业城市。有趣的是,这里有数不胜数的中国商品,物美价廉,并且已经成为了大多数莫斯科人的心中首选。

科人的心中首选。中俄友好,增进友谊和信任,推动务实合作,深化两国战略协作伙伴关系的目的,为两国政治、经济、科技、文化等各领域合作注入了新的活力。当人们站在莫斯科城西制高点麻雀山东望市中心的克里姆林宫教堂群、救世主大教堂、圣母大教堂等修道院教堂的镀金葱头顶,在阳光下熠熠生辉。

国之交在于民相亲。2006年3月,在北京拉开序幕的中俄互办“国家年”活动让两国人民有更多的机会交流、了解。据统计,仅中方在俄罗斯举办的“中国年”期间就推进了270个项目,而在中方举办的“俄罗斯年”期间推进的项目约300个。诚然,中俄关系已经是世界上最重要的一组双边关系,更是最好的一组大国关系。两国深厚的友谊愈久弥香。

深度经贸合作

从有好往来到战略合作伙伴,从全面深入合作到“互为重要发展机遇、互为主要优先合作伙伴”,如今,中俄之间的亲密往来已经成为大国关系的典范。

“北极熊”的脚下和身后是丰富的自然资源,这让它的举手投足格外充满力量。森林覆盖率占国土面积50.7%,居世界第一;木材储量居世界第一;天然气居世界第一;石油探明量占世界探明量的12%—13%,煤蕴藏量居世界第二;水力资源居世界第二……上帝对俄罗斯的偏爱,令世界羡慕。

而中俄两国的深度合作领域,能源首当其冲。

自1994年11月由俄方率先提

出与中国合作铺设原油管道的合作项目后,有关中俄能源合作问题一直引起国内外的广泛关注。2006年3月,普京总统的访华意味着中俄在能源合作方面结束了磨合期,开始进入一个新的阶段。2013年6月,俄罗斯石油公司与中石油签署了价值2700亿美元、为期25年的石油供应协议,堪称两国经贸合作史上罕见的大手笔。

中俄双方企业之间的投资合作也逐渐走向成熟。为鼓励双方企业和公司开展经济贸易合作,扩大两国银行、保险、运输部门的业务联系,为中俄经贸合作创造必要条件,提供高水平服务,中俄两国政府采取了一系列措施。1992年3月5日,中俄两国政府签署了《中俄关于经济贸易关系的协定》。1997年和2000年中俄两国政府相继签署了贸易协定。

2004年10月,中俄签署了《关于俄罗斯加入世贸组织的市场准入协议》,相互承认完全市场经济地位,中俄经贸关系进入了一个新的历史时

期,在经济全球化的格局中,中俄双方成为重要的经济贸易伙伴。

截至2012年底,中国对俄累计非金融类直接投资44.2亿美元,近十年来平均增长40%以上。2012年中俄双边贸易额达到了创纪录的881.6亿美元,同比增长11.2%,中国已经连续三年成为俄罗斯第一大贸易伙伴。

2013年3月22日至24日,应俄罗斯联邦总统弗·弗·普京邀请,中华人民共和国主席习近平对俄罗斯联邦进行了国事访问,并在莫斯科共同签署了《中华人民共和国和俄罗斯联邦关于合作共赢、深化全面战略协作伙伴关系的联合声明》。

在当前错综复杂的全球经济环境中,中俄经贸合作保持着稳步发展的健康势头。据悉,到2015年,双边贸易额达到1000亿美元,2020年达到2000亿美元。

俄罗斯需要一个繁荣稳定的中国,中国也需要一个强大成功的俄罗斯。如今,两位巨人迎来了新的蜜月期,正携手迈向新的明天。

如今,中俄之间的亲密往来已经成为大国关系的典范。
王利博制图



【对话 Dialogue】

俄罗斯驻华大使馆公使衔参赞科兹洛夫:

期待中国企业加大对俄投资

“

我们期待着中国的投资,尤其是在制造业和高科技领域,我们相信,未来的投资合作将会不断增加。

■ 特约记者 李致鸿

随着中俄多领域深度合作被不断推进,未来中俄企业之间的投资合作将迎来怎样的新契机?近日,俄罗斯驻华大使馆公使衔参赞科兹洛夫接受了《中国企业家》记者的独家专访。

《中国企业家》:中国国家主席习近平访问俄罗斯期间,与俄罗斯总统普京签署了一系列重要的务实合作协议。目前,这些协议的落实情况如何?

科兹洛夫:2013年3月,在中国国家主席习近平访问俄罗斯期间,两国元首对双方的务实合作进行了实质性讨论。访问期间共签署了35份协议,其中许多协议与经济合作有关。

扩大石油贸易领域的合作协议在这份清单中占据着非常重要的位置,根据该协议,两国公司签订并已经开始着手实施一系列世界上最大规模的石油交易。其结果是,自2018年起,俄罗斯向中国供应的石油将增加两倍以上,而且完全有可能超过每年4000万吨。双方还正筹备在天津建设合资炼油厂的可行性研究报告。

今年九月,两国公司确定了通过“东线”管道提供天然气的基本条件,紧接着——签署了天然气购销合同。在天然气领域的其它工作方向上,我们也取得了不错的成果——“亚马尔液化天然气”项目的合作,该合作拥有很大的发展前景。九月份,两国公司还签署了“亚马尔液化天然气”项目20%股份购销协议。

两国在电能领域的双边合作也进展得相当顺利。根据双方签署的二十五年合同,俄罗斯通过跨境输电线路向中国输送电能。而且,对于中国来说,这种电能属于“清洁能源”,也就是不会造成环境污染的电能。目前,双方公司正在考虑在俄罗斯境内联合建设能够给中国提供电能的新发电厂的可能性。此外,双方在和平利用原子能领域也在继续进行着积极的合作。俄罗斯参与建成的田湾核电站一期工程的工作稳定。采用俄罗斯反应堆的核电站二期工程也已开工建设。双方还达成了关于开始就田湾核电站三期工程进行磋商的协议。双方针对快中子反应堆议题的谈判也在进行之中。

《中国企业家》:俄罗斯对于在俄投资的中国企业可提供哪些优惠政策?中国在俄罗斯最有前途的投资领域有哪些?

科兹洛夫:两国政府领导人在会晤期间不止一次强调,贸易额的数量固然很重要,但是还应当设法改善我们两国经济合作的质量参数。而这首先便是——显著增加相互的投资。

目前我们两国间的投资合作还相对薄弱。如果不算中资银行对俄罗斯公司发放的贷款,那么中方的直接投资在累计外国对俄投资总额中仅占不足1%的比重。而在中国对其它国家的投资总额中,俄罗斯所占的份额就更少了,只有大约0.5%。从2004年至2012年,中国在俄罗斯进行直接投资的总额约为40亿美元。

当然,这种情况是不正常的,双方都在为发展投资合作做出了积极的努力。我们拥有一些成功实施重大投资项目的例子,其中包括圣彼得堡的“波罗的海明珠”居住区项目、卡鲁加的玻璃厂项目等。

俄罗斯一直在不断完善自身的投资环境。为此,在我国制定了一个全国企业家倡议——列出了一份由企业家自己根据国际和俄罗斯最好的做法制定的改善经商条件的措施清单。我们还不断扩大相应的法律框架,制定了一系列关于建立公司合营体系和广泛使用特许权协议的法律草案。我国还创建了一个网状的经济特区带,在这里,我们为外国企业家从事经营活动提供了许多有利条件,其中包括税收和基础设施方面的优惠条件。一些中国公司已经在这样的经济特区顺利落户,特别是卡鲁加州和利佩茨克州的经济特区。为了吸引中国投资,2012年,俄罗斯直接投资基金与中国投资有限责任公司联合成立了俄中投资基金,该基金已经完成了首批交易。除此以外,为了加强信息交流,协助公司在互联网上寻找投资合作伙伴,我们还将成立一个俄中投资平台。

谈到中国的投资,我们期待着他们的到来,尤其是在制造业和高科技领域。另外,在西伯利亚和远东地区,原料开采和加工领域也存在着巨大的机遇。我们相信,未来的投资合作将会不断增加。

《中国企业家》:俄罗斯在中国的投資情况如何?俄罗斯对中国市场有何期待?

科兹洛夫:俄罗斯公司在中国投资市场的表现暂时并不活跃。例如,根据中方的统计结果,2012年俄罗斯在中国的投资额仅为3000万美元。也许,这与中国市场的特性有关,另外还可能由于俄罗斯自身的投资市场还没有饱和的缘故。不过,我们还是能够找到许多俄罗斯公司在中国投资的例子。如田湾核电站以及天津炼油厂和石化厂项目。未来在天津炼油厂项目框架内,有可能建立汽车加油站网络。目前,俄罗斯“西布尔”公司与中石化(SINOPEC)正着手在上海生产两种类型的橡胶。

在高科技领域,俄罗斯投资商正在与中国合作伙伴进行着非常积极的合作。例如,杀毒软件制造商“卡巴斯实验室”就在中国市场占据着不小的份额。

【旁白 Aside】

共同演绎大国传奇

■ 李致鸿

臂膀相挽,中俄大国相依,几经风雨,终不负众望。中国和俄罗斯,是邻国关系、大国关系、双边关系,更是世代友好的全面战略协作伙伴关系。中俄两国关系正处于历史最好时期,政治互信、军事交流、经贸合作、文化交往,可以说,中俄是新型大国关系的典范。

中俄经贸合作正站在新的历史起点上。近年来,中俄相互投资规模持续扩大,势头迅猛,中国对俄累计投资额已接近300亿美元。近十年来,中国对俄非金融类直接投资年均增长40%以上,俄罗斯已成为中国海外投资增长最快的国家。然而,中俄双边贸易额各自对外贸易总额比重并不高,两国投资合作规模还较小,中国对俄投资额还不到中国对外投资总额的1%,两国之间经贸关系的密切程度远落后于两国政治层面的密切合作。

巨人拥抱,将政治优势转化为经济成果,早已呼之欲出。

回顾以往,曾经,中俄企业间的合作始终小心翼翼。在俄罗斯企业眼中,似乎中国一切都还是旧貌,而中国企业家对俄罗斯繁杂的税收政策以及其他情况也缺乏了解,因此,企业界对投资合作的潜力认识不足,这在一定程度上制约了双方企业家的投资合作。

中俄合作是大势所趋,人心所

向。化解难题,突破瓶颈,既需要两国政府从政策和机制上保障和引导两国企业合作,同时也需要两国企业界的共识和智慧。我们看到,俄政府通过了改善投资环境的路线图,努力为企业创造良好的海关和税收环境,提供各项良好教育服务、交通服务、空中运输服务等。

亲人善邻,国之宝也。2013年3月22日,中国国家主席习近平和俄罗斯总统普京在莫斯科共同签署了《中华人民共和国和俄罗斯联邦关于合作共赢、深化全面战略协作伙伴关系的联合声明》。这一《声明》既是中俄当前关系的良好结晶,同时也是为中俄未来的合作与发展指明了道路。中俄同为世界主要经济体,互为最大邻国,加强投资合作有着巨大潜力和广阔空间。中俄两国企业应抓住机遇,充分发挥中俄高水平的政治关系优势,进一步扩大投资,将投资与资源、技术合作、开展联合研发、联合生产相结合,实现互利共赢,提前实现两国领导人提出的双边贸易额2015年1000亿美元、2020年2000亿美元的目标。

展望未来,中俄关系将承前启后,继往开来。让政治优势为经贸合作服务,将经济合作不断引向深入,中俄大规模经济合作已时机成熟。让俄罗斯的“经济之帆”乘上快速发展的“中国之风”,我们有理由相信,巨人的步伐必将更加坚定有力,中俄两国必将演绎令世界瞩目的大国传奇!

【直播 Live】

平高集团签订国际电力单笔金额最大承包合同

■ 张燕 徐志成

11月5日,国内知名电器企业——平高集团与波兰国家电网公司(PSE)就波兰400kV日多沃-凯尔兹科沃-斯武普斯克输电线路及400/110kV日多沃及凯尔兹科沃变电站建设项目,开始多方努力,为此次中标精心准备;尤其是在国家电网总部鼎力支持下,经过将近半年的艰苦工作,逐渐摸清波方业主背景形势及其竞争对手情况,促使平高集团在与其它四家欧洲投标公司的激烈竞争中,以低于波方业主预算4.1%价格的优势成功中标。

与此同时,平高集团在与波兰国家电网公司良好合作的基础上,还在继续关注波兰国家电网公司后续变电站及输电线路EPC工程项目,届时力争在波兰电力领域“再下一城”,力争使平高集团在波兰乃至欧盟市场取得更丰硕的成果。

划实施400kV日多沃-凯尔兹科沃-斯武普斯克输电线路和400/110kV日多沃及凯尔兹科沃变电站建设项目,开始多方努力,为此次中标精心准备;尤其是在国家电网总部鼎力支持下,经过将近半年的艰苦工作,逐渐摸清波方业主背景形势及其竞争对手情况,促使平高集团在与其它四家欧洲投标公司的激烈竞争中,以低于波方业主预算4.1%价格的优势成功中标。

与此同时,平高集团在与波兰国家电网公司良好合作的基础上,还在继续关注波兰国家电网公司后续变电站及输电线路EPC工程项目,届时力争在波兰电力领域“再下一城”,力争使平高集团在波兰乃至欧盟市场取得更丰硕的成果。