

金融盛宴背后现冷潮

资本项目对接难破局

■ 本报记者 张艳蕊

刚刚落下帷幕的成都财富论坛吸引了很多金融资本和项目。与此同时,围绕此次财富论坛的各种外围圈子的金融资本项目对接会也是此次财富论坛的一个亮点,但《中国企业报》记者在现场采访中了解到,目前,中国的金融资本市场仍存在误区,这些误区在很大程度上影响了金融项目资金的实际对接。

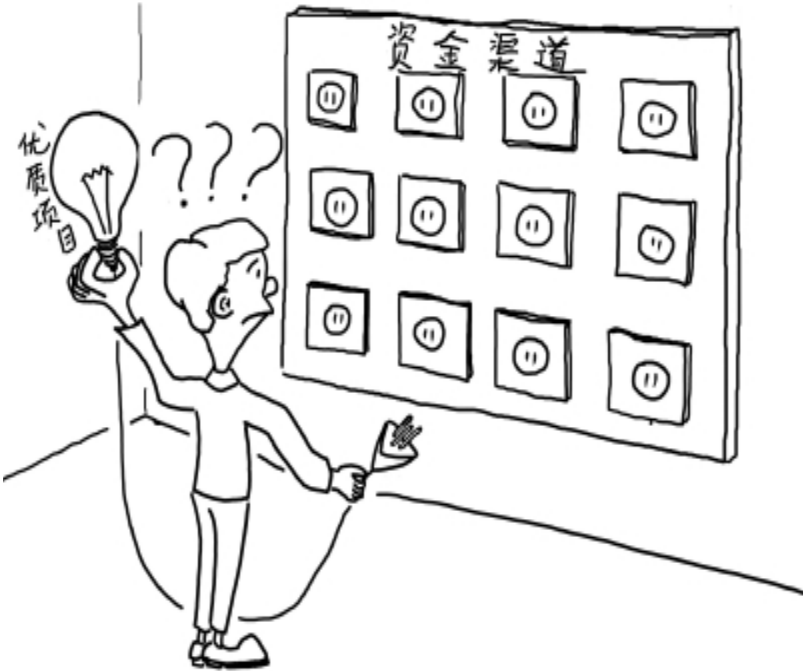
热钱回流美国 影响中国资本市场

被誉为“把握世界经济走向最清晰和最直接窗口”的财富全球论坛,此次向全球资本推介中国西部,然而,却并未阻止资本回流美国。

对此,大中华购物中心联盟主席助理、中企资本联盟副秘书长柏文喜在接受《中国企业报》记者采访时指出,成都财富论坛让全世界的资本聚焦中国,资本盛宴的背后,我们不能忘记资本的本性和它对社会秩序的改变以及背后隐藏的危险。

柏文喜指出,首先,资本的本质是以攫取最大利润为目标的资本化的货币,哪里能够实现这个目标,资本就会流向哪里,贪婪是资本的基本特征。

其次,成熟的市场经济是一个法制框架下的大企业主导的社会形态,大资本对一个国家的社会秩序乃至国际社会秩序都有着强大的影响力,不断挑战着政府治理社会的智慧和能力,把握好借助大资本促进当地经济社会的发展和限制大资本对创新活力、社会公正的负面影响之间的平衡关系是对现代政府的严峻考验。



专家指出,很多项目其实并不成熟,而且根本不了解金融市场、不了解自己适合哪种资本,只是盲目地找资本,其实,成功率基本没有。 王利博制图

谈到热钱回流美国的主要原因,柏文喜认为,是美元量化宽松政策结束预期,美元利率呈上升趋势,美国国内获利机会增多所致。

柏文喜建议,既要以稳定的法律环境、政府服务和产业发展机会吸引并分享国际资本流动促进实体经济发展带来的好处(也即各地政府的招商引资、招商养商活动),又要策略性地降低对单一资本和国际资本的过度依赖,保持实体经济的自身健康运行。

资本项目对接盲目性大

参加财富全球论坛的独立经济学家、中企资本联盟主席杜猛接受《中国企业报》记者采访时表示:很多项目其

实并不成熟,而且根本不了解金融市场、不了解自己适合哪种资本,只是盲目地找资本,其实,成功率基本没有。

“做投融资要学习,不学习的人,没法进入投融资市场。”杜猛指出,“因为不了解金融市场,你就不懂得如何去对接,项目对接的第一件事是认知。”

“天津有一个星耀五洲项目,设计之好、规划之完美令人赞叹,”一直以来有着“地产斗士”之称的杜猛,也是投资界知名实战派,他用一贯的理论分析方式向《中国企业报》记者介绍,“这个项目质量不错,宣传攻势也到位,开发商很用心,地方政府也支持,但是,在融资时就是不成功,主要就是其自身条件并不具备、不符合资本的

要求,不符合融资条件,中国有 2000 多个金融产品,这个项目几乎不符合任何一个具体产品的要求。投资首先要研究项目本身,这个项目由什么人来投资呢?你得找到适合的金融产品。”

“我们都知道金融业有五大板块。”对于这金融五大板块,杜猛有着他的解读:“中国的资本市场,总资产约 151 万亿。怎么去融资?融资你是跟真正的资本高手过招,最聪明的人在资本界。咱们国家的金融总资产中 117 万亿是银行总资产。银行业仍然在中国资本市场占有霸主地位。第二板块是保险,目前已经是人们密不可分的金融产品;第三板块是国有资产管理,四大资产管理公司是 8 万亿,加地方国有资产管理公司至少有 10 万亿左右;第四个板块是资产类中小综合类金融企业,就是小型的担保公司、小型的投资公司、小型的财务公司、典当公司、拍卖公司等,包括私募股权,全国私募股权基金总共 3200 亿。通过这短短几年,PE 发展非常迅速。”

“第五个板块是信托。中国的证券公司相当于投行,可他又不是投行,我们国家的投行,干了一件事——玩股民的钱,他不是帮企业成就一流的水平,实际是帮企业包装和粉饰,这种是没有任何信任度的投行。资本主义灵魂是信托,是信用,没有信用,何谈信托?信托及其他金融机构共计 15 万亿。”杜猛指出,投融资一定要了解哪一种金融产品适合投资,“有些项目,实际上根本不具备上市公司投资的条件,而如果是想到央企融资,则一定要了解他的投资战略、投资方向。”

国债期货蓄势待发 专家称上市利于价格发现

■ 本报记者 王敏

国债期货上市已如箭在弦上,让业界充满了更多的期待。有专家指出,国债期货的推出,不仅仅对证券期货市场和人民币国际化带来重要影响,对于完善金融市场体系、促进国债市场更好地服务实体经济也具有非常重要的意义。

上海财经大学金融学院副院长何众志在接受《中国企业报》记者采访时特意提出要加快国债期货上市的进程。他认为,“国债期货的推出对利率市场化和金融机构的风险管理会有很大的推进作用。”

何众志说,国债期货的推出,对银行来讲,银行风险管理工具就有了,对

于其利率风险,市场风险,信用风险,流动性风险等等,首先就有一种衍生工具,通过买进卖出,对风险实施有效的管理。

而且,国债期货的推出,会大大改善现在的国债市场交易不活跃的现状,国债市场的交易规模会有显著提升,国债价格会在频繁的交易过程中得到发现,这个价格就是真正的满足供需双方平衡的市场利率价格,从而靠市场手段自然实现利率市场化。

无独有偶。在 6 月初举行的国债期货专家研讨会上,与会专家认为,上市国债期货有利于促进利率、汇率市场化改革和多层次资本市场建设。目前国债期货上市条件已经成熟,市场需求迫

切,应加快推进。

专家认为,国债期货作为重要的风险管理工具,有利于促进国债发行、降低国债运行成本和提高市场流动性,有利于债券市场的整体发展和多层次资本市场体系建设。

当前资产管理和财富管理规模巨大,国债期货能够为管理者提供一个低成本的风险管理工具,避免现货资产频繁大量买卖给市场带来的冲击。同时,随着金融改革的不断深化,商业银行之间的竞争将转为定价能力和风险管理能力的竞争,这要求商业银行必须积极主动地进行利率风险管理,对国债期货等避险工具的需求也会日益强烈。

何众志认为,在国家层面上,金融

制度的审慎稳健是可以理解的。但从企业融资的需要来看,尤其是民营企业,现状是需要加快金融市场化的步伐,比如利率市场化、放松监管、金融产品创新、非银行机构的大力发展,逐步形成一个比较完善的市场化的竞争机制和体系。

另外,非银行金融机构应该大力发展,如对冲基金、私募股权、保险信托等等,发挥它们在金融市场化进程中的作用与功能。最后,中国的投资理财市场需要规范,现在中国的理财业务更多的是一种销售和抢占市场份额,缺少理财产品的科学设计和规划以及投资分析的专业服务,这方面的金融服务将在未来中国金融市场得到迅速发展。

印孚瑟斯 云生态系统 助力企业创新

作为咨询和技术全球领导者的印孚瑟斯(Infosys)关注最新市场最新技术,其创新的“云生态系统”平台,涵盖深远,它意味着印孚瑟斯不仅能够在探索性质的研讨会上和路线图的制订过程中提供专业的服务,而且能够把公共云和私有云整合在一起,向用户提供整合的“云生存服务”(即替用户管理和监督云服务),通过云以商业平台的形式所提供的一系列商业服务。印孚瑟斯的“云生态系统”是以创建“未来型企业”为核心的全球化策略“Infosys 3.0”以及以“Infosys 3.0”为核心的、基于 IP 的业务平台 Infosys Edge 产品方案。(小 瞳)

互联网金融



超级网银曝安全黑洞 业内呼吁央行出手

■ 本报记者 郭奎涛

作为央行积极推动的第二代网银系统,拥有一户多卡管理功能的超级网银推出近 4 年来非但未能普及,反而接连被曝光存在安全隐患。

多位行业人士在接受《中国企业报》记者采访时表示,超级网银的安全漏洞并非技术方面的硬伤,而是各个银行之间的系统衔接上出现了问题。这种银行各自为战的局面还造成超级网银的用户体验超级糟糕,最终造成了该产品推出 4 年来一直发展缓慢。

24 秒被骗 10 万元

360 互联网安全中心日前发布安全提醒,安徽陈女士在使用某国有银行“超级网银”授权支付时,签了一份客服发来的签约授权协议,将自己的账号关联了对方账户。短短 24 秒内,网银内的 10 万元被对方分 5 次盗取。

“超级网银服务的风险主要在于客户授权环节。多数超级网银的授权并不需要验证双方的身份和关系。陈女士输入自己的账号、密码之后,即授权他人可以从自己的账户里进行跨行转账。”360 相关人士对《中国企业报》记者说。

这位人士还认为,超级网银授权操作的过程过于简单,只需将授权页面的链接复制下来,通过聊天软件发送给他人“签约”,就可以在不同电脑上实现授权。经过确认,陈女士当时收到的链接并非钓鱼网站,正是银行的“超级网银”授权链接。

令陈女士比较困惑的是,在发现账户资金被非法转移之后,无法单方面解除授权,只能眼睁睁地看着不法分子继续盗取。实际上,多数银行的超级网银解除授权的操作比授权更复杂,甚至只允许被授权账户确认解除。

银行推广超级网银缺乏积极性

对于超级网银被指安全漏洞,各大银行纷纷出面否认。建行相关负责人即表示,为了防范风险,建行已经通过验证网银盾等安全工具以及短信验证码等增强认证措施,在超级网银授权前会有风险提示,授权时也会通过短信验证码增强认证。

“只要遇到超级网银问题,银行的惯用答复都是,自己的超级网银没问题,让用户与对方行联系。结果找到对方银行以后,得到的也是同样的答复。其实,他们确实没有问题,而是超级网银的互联互通出了问题。”一位超级网银观察人士说。

这位人士认为,严格来讲,直接说超级网银存在安全漏洞并不准确,因为签约超级网银时,确实不对双方身份和关系进行验证,但是需要双方提供网银 U 盾和支付密码,这在前端已经保障了授权的安全,而在后端用户打算授权给谁,就不是银行所能左右的了。

银行不可推卸的责任在于,默认为网银用户开通了超级网银功能,却没有对如何防范授权风险做出说明,甚至一些银行的客服都不了解这项服务的内容,不能准确回答相关问题。作为负责全国超级网银维护的央行,也没有建立专业的客服统一接受用户的相关咨询。

“这一点也不难理解,各家银行都有自己的网银系统,如果都用超级网银了,自己的平台不就面临用户流失了。实际上,各家银行对于推广超级网银并不卖力,主要还是由央行在做。”上述银行业人士说。

用户体验糟糕 超级网银陷发展瓶颈

按照央行官网对超级网银的解释,“能为银行业金融机构提供灵活的接入方式、清算模式和更加全面的流动性风险管理手段,实现网银互联,支撑新兴电子支付的业务处理和人民币跨境支付结算,实现本外币交易的对等支付(PVP)结算。”

“从这里可以看出,超级网银一定程度上是为电子商务量身定做的,尤其是在跨境电子商务上,第三方支付至今都没有跨境支付结算、本外币交易等功能。”一位支付企业人士认为,理论上超级网银相比第三方支付优势非常明显。

2010 年超级网银推出的时候,支付宝等都还没有拿到牌照,业内还担心银行会放弃支付企业而率先与超级网银对接,公司、个人用户也会更多地选择这种可以跨行操作网银系统。然而,4 年多来,第三方支付连年保持 50% 以上的增速,超级网银的发展却陷入了停滞。

这位支付企业人士指出,原因在于商业银行各自为战,超级网银的用户体验非常糟糕。在申请开通上,操作的步骤和提交的内容五花八门,更不用说用户界面各式各样的菜单设置了,有的菜单甚至需要寻找好几层才能找到。

“现在超级网银的局面就是一盘散沙,央行作为主导单位是时候出面收拾残局了,尤其需要统一优化用户体验,统一市场推广,同时加强对于用户风险意识特别是授权风险意识的培养,避免类似陈女士安全事件的重演。”上述超级网银观察人士指出。

HELI 中国合力 提升未来

打造一流精品 创世界知名品牌

统一服务热线: 4001-600761

安徽合力股份有限公司
ANHUI HELI CO., LTD. www.helichina.com
电话: 0551-3648005 地址: 安徽合肥望江西路15号
传真: 0551-3633431 E-mail: market@helichina.com