

李途纯再战花旗

成长中的中小企业如何与银行,尤其是外资银行打交道?太子奶案例无疑给国内企业上了生动的一课。中小企业必须着眼于持续发展策略,主动与银行建立起长期合作的关系。银行也要改变观念,帮扶企业也是帮扶自己。如果银行只考虑风险,最后可能连本钱都收不回。

■ 本报记者 陈青松

从站在太子奶的立场与花旗银行对垒商场,到作为五仙山公司的证人与花旗银行对簿公堂,太子奶创始人李途纯再次成为舆论关注焦点。

“这是我和花旗银行的决战时刻,我的其他法律问题都已经解决或是在解决之中,等到这个问题解决了,我个人的法律问题才能全部解决。”李途纯近日表示。

“决战”意味着此前双方已经多次交手,这一次,势必要一决胜负。

“决战”之前数次交锋

事实上,自2007年9月把酒言欢之后,从2008年初开始,双方就进行过多次的较量,几乎每一次的争斗都引发轩然大波。尤其是2010年的“破产与反破产”之争,更是引发企业界、资本界以及法学专家的一场有关“境外破产第一案”的大讨论。

此次李途纯与花旗银行的“决战”根由,还要追溯到4年前的一桩曾经轰动国内的银团贷款。

2007年9月12日,太子奶宣布公司获得由美国花旗银行牵头组织的6家国际财团共同提供的总额为5亿元人民币的无抵押、无担保低息信用贷款。太子奶也由此成为人民币业务向外资银行全面开放后,中西部地区第一个获得外资银行垂青的企业。

然而,在太子奶获得贷款仅仅三个月后,花旗银行迫使太子奶增加30%的利息。因当时太子奶已经启动了海外上市计划,无意与花旗交恶,双方多次协商、交锋,最后太子奶无奈接受上调20%的利息。

2008年5月,花旗又以提前还贷方式迫使太子奶追加担保。不得已太子奶旗下的7个子公司出具了担保;之后,花旗银行又提出要求太子奶提供厂房和土地抵押。其中,就包括引发后来李途纯与花旗银行对簿公堂的五仙山公司三块土地。

出乎太子奶意料的是,在太子奶答应上述要求之后,花旗银行又要求太子奶提前还贷。事后李途纯曾表示,“当时太子奶按要求立刻提前还贷3000多万元,并且提前支付利息1700多万元。”

李途纯认为,花旗银行提前收贷是违反国际规则的行为。

更令太子奶气愤的是,2010年3月30日,花旗银行在《株洲晚报》刊登了一则太子奶海外破产的公告,立刻在国内企业界、舆论界引起一片哗然。

热点

土壤重金属污染图短期难出炉

■ 本报记者 陈玮英

国土资源部正绘制土壤重金属“人类污染图”的消息,在业界一时引起不小波澜。

“给公众一种期待,同时,也给公众一种困惑。”广东省生态环境与土壤研究所研究员陈能场在电话中告诉《中国企业报》记者,“现在最主要的是图谱何时推出来,如果是从2006年就开始做工作,那么图谱推出来的时间应该很近。”

“对于这一重要信息如何公开还有待商榷。”一不愿具名相关专家解释说,“可能原本是一个问题,但公开后就会出现10个问题,而后又将会有100个问题在等着解决,向社会公开谈何容易?”

公开资料显示,早在2006年,由当时的国家环保总局和国土资源部共同承担的全国土壤污染状况调查及污染防治专项工作就已开始,按照当时的时间表,到2008年摸清我国



王利博制图

公告显示,中国花旗银行有限公司向开曼群岛大法院申请对太子奶进行清算。花旗银行方面已经于2010年2月22日向开曼群岛大法院提交了呈请,当地法院于4月12日开庭。

太子奶立即提出强烈反对,双方针锋相对,公开宣战。太子奶还公开揭露花旗银行的种种违约违规行为。

最后的决战?

在花旗提前收贷、增加抵押的要求下,为“上市”而委曲求全的太子奶虽然一再妥协,但并没有阻止花旗银行脚步。

在将五仙山公司土地抵押给花旗银花仅仅5天之后,2008年10月,花旗便在北京高院提起诉讼,要求太子奶提前偿还全部贷款。随后北京高院冻结了上述土地使用权。

2009年10月9日,五仙山公司湖南岳阳市中院提起行政诉讼,要求撤销花旗银行的抵押登记。2013年2月27日,岳阳市中级法院终审判决花旗银行败诉。花旗银行随即向最高人民法院提起民事诉讼,起诉太子奶、五仙山和李途纯,请求最高院将案件发回重审。

于是,关于五仙山公司的土地,此次双方再一次交恶。

这一次,李途纯不再沉默,作为被告、同时作为证人的他义愤填膺地指责花旗银行在五仙山抵押过程中“存在欺诈”。

李途纯在陈述中指出,在没有五仙山公司法人代表签字,没有法人代表授权,没有股东会、董事会决议的情况下,主合同当事人双方串通,骗取、伪造证人的全部资料,并张冠李戴代替签名,在临湘国土局办好了他项权证。

对此,李途纯律师翟玉华表示,花旗银行要求太子奶把五仙山公司抵押给花旗银行,但未得到五仙山法定代表人王依兰和股东会议的同意。

《中国企业报》记者从相关调查笔录中也获悉,2009年1月,湖南火炬律师事务所曾对五仙山公司法定代表人以及相关五仙山土地担保案负责人作过调查笔录,相关人员均显示对五仙山土地抵押给花旗银行“表示震惊,很蹊跷”。

记者采访花旗银行,相关负责人表示目前对此事未有评论。

在业内人士看来,这一场持续了6年之久的官司,到了最关键的时刻。也是李途纯和花旗银行最后的决战时刻。然而,这场决战似乎短期内无法结束。

如何跳出“零和游戏”

关于成长中的国内中小企业如何与银行,尤其是外资银行打交道,太子奶案例无疑给国内企业上了生动的一课。

李途纯曾表示,2007年太子奶受

到大量商业银行的追捧,其中花旗银行最为积极。花旗银行北京分行的两位行长曾追着他到海南、深圳,要求太子奶接受其贷款。而无抵押、无担保、低息、长期,高达5亿的贷款,这对任何缺乏资金的中小企业来说都是梦寐以求的事情。

事实上,记者发现,为了及早打开中国市场,外资银行的门槛这几年在不断降低,渣打、恒生、永亨等外资银行近年来都在力推无抵押信用贷款,也不断地简化贷款手续。

然而在贷款仅仅过了几个月,花旗银行就接连向太子奶施压。

奶业专家王丁棉说,2008年,全球遭遇金融危机,外资银行为求自保纷纷向太子奶催款,李途纯也因此失去了太子奶的控股权,这种例子在国内企业中屡见不鲜。

王丁棉还指出,当时太子奶借钱融资也是迫不得已,企业要打造新产品、占领市场、扩大规模必须要有强大的资金支持,所以太子奶只好借力银行。食品界特别是奶业和国际私募资金私下融资,很大一部分都是陷阱。

太子奶与花旗的恩怨,令业内唏嘘。银行和中小企业二者如何跳出“零和游戏”达到互倚互助,探索一条中小企业与银行共赢之路,成为各界关注的焦点。

专家指出,中小企业由于自身积累较小,从长远看银行仍将是中小企业最主要的资金来源。中小企业必须着眼于持续发展策略,主动与银行建立起长期合作的关系。

在当前的经济形势下,由于信贷风险加大,中小企业的资金供给受到严重影响。如果企业与银行建立起较稳定的长期关系,他们获得银行扶助的机会将会明显增加。

作为银行方面来讲,能不能既防范风险,又更好地支持中小企业?

有分析认为,由于中小企业规模小,内部透明度低,信息壁垒严重,导致银行在进行贷款决策时面临严重的信息不对称,因此银行贷款非常谨慎。但是,银行不能以控制风险为由,听到风吹草动就“抽资”,这对中小企业发展极为不利。

一线



北京出租车调价后疑暗涨份钱

“

北京市交通委已经接到个别出租车企业提高承包金的反映,并约谈企业责令其整改。下一步,将继续加大力度,严肃追究企业的主体责任,确保调价收益全部归司机所有。

■ 本报记者 郝帅

6月10日起,北京市出租车开始调价,新的价格标准为3公里以内13元,基本单价每公里2.3元。

虽然相关部门称出租车司机将获得此次调价的全部收益。但一些出租车司机告诉《中国企业报》记者,虽然在收入上有了一定的提高,但有的出租车公司采取了直接或变相提高份钱的方式来分享价改收益。

发改委:出租司机获得全部调价收益

北京市发展和改革委员会李素芳日前对调整方案进行解读时说,正式实施的租价调整方案,综合考虑了听证会参加人及社会各方面意见,兼顾乘客承受力和驾驶员增收,选择了调整幅度相对较小的2.3元方案,并将提前4小时以上预约叫车服务费,由听证方案中的每次8元降低为每次6元。

李素芳表示,调价方案坚持政府、企业、司机、乘客四方共担原则。乘客每次打车支出有所增加,按当前北京市出租车平均运距测算,乘客每运次平均增支约3.3元。驾驶员多劳多得,获得全部调价收益,按当前运营数据测算月均增收1400元左右。企业承担计价器改装等费用,逐年增加驾驶员社保等费用。政府在继续承担部分临时性油补的同时,将加大调度站、扬招站及相关配套服务设施建设和投入和运营费用,强化监管,提高出租车整体服务水平。

据悉,此次北京市出租车价格制定过程中,采取了多种途径公开征求社会意见,共收到意见建议322条,涉及价格标准、电招服务、计价器功能、扬招站设置、出租车进场费、黑车治理、交通管理和行业监管等多方面。

李素芳说,针对这些意见建议,北京市政府召开了专题会议进行讨论,要求有关部门逐条研究,并在工作加以落实。“打车难”是综合性的问题,综合性问题的解决需要综合施策配套推进。北京市下一步将陆续出台有关“份钱”、“打击非法运营”、“企业落实主体责任监管考核办法”等相关政策措施。

司机:份钱不同程度暗涨

“全北京有将近7万辆出租车,要分批换表,换了表的才能调价,我们公司还没轮到去换表,所以还不能调价。”6月14日,还未进行计价器改装的万泉寺出租公司司机王师傅告诉记者,“虽然打车费用涨了,但公司随之也涨了份钱,所以调价的效果没有那么明显。”

王师傅告诉记者,针对新接车的司机,公司每个月涨了600元的“份钱”。而这个“新”并不仅仅指在调价后才接车的司机,半年内接车都在涨份钱的范围之内,“我是去年12月底接的车,依然在此次涨份钱的范围之内。”

不仅如此,到指定的地点保养和维修车辆,使得很多司机怨声载道。而记者调查后发现,这种规定司机必须到出租车公司指定的地点进行相对于其他地方收费较高的保养和维修的行为,在很多公司都存在。

“我们每个月涨了200元,公司的说法是保险有一定的变化。”同一天,北京规模最大、拥有上万辆出租车的银建公司司机郭师傅这样向记者表示。

关于保险,每家出租公司的规定不尽相同。王师傅告诉记者,“我们公司就给车上上了交强险,其他的一概不管。每次开会的时候还动员我们自己掏腰包上其他险种,1年起码要1千多元。有一部分人按照公司的动员做了,但我认为这应该是公司去做的,所以我没上。坦白说,就是因为保障不够,所以遇到雨雪等天气恶劣、路面湿滑的情况我就不出车。我身边有很多朋友也是这样,这也是一到天气不好的时候就格外难打到车的原因之一。”

为了验证上述说法,记者以有意接车的司机身份联系了某正在招聘司机的出租汽车公司,该公司工作人员告诉记者,需要有北京市户口和经市交通行政主管部门考核并取得合格证书才能申请。而关于记者问到的出租车承包金多少、是否有增加等问题,该工作人员表示:“等取得合格证后再来问。”

交通委:已约谈部分企业并令其整改

由于保障有力,即便是涨钱,某出租公司的赵师傅也欣然接受,“我的车是1个人的大班,每个月涨了700,公司给我们的说法是保险费用有调整。但我所在的公司保险方面的做法跟绝大多数出租公司不一样,很多公司就上交强险。但我们公司上的是全险。同时对司机还有另外的附加保险,这样看起来就心里有底。”

“我们公司是在调价之前就涨了钱,虽然说的是保险费用有调整,但我们心里都清楚其实涨的就是份钱。但由于保障到位,涨也就涨了,我们能理解。”赵师傅这样说。

事实上,直接或变相涨“份钱”一事已经引起相关部门的注意。有媒体报道,北京市交通委已经接到个别出租车企业提高承包金的反映,并约谈企业责令其整改。下一步,将继续加大力度,对企业提高承包金或者变相提高承包金的行为,发现一起,处理一起,严肃追究企业的主体责任,确保调价收益全部归司机所有。

(文中部分出租车司机为化名)