

“逃商”是中国企业界绕不过的灰色群体,他们的走与归、罪与罚,值得深思,更需警醒。

中国“逃商”的归去来兮

■ 本报记者 汪静赫

从宋如华到赖昌星,从胡福林到金美锦……“逃商”是中国企业界绕不开的灰色群体。

“跑路”国外的“逃商”面对的是两个选择:继续潜逃,抑或重返归途。在那些“归来”的“逃商”中,有的主动回国,有的偷偷归来,有的被遣返遭押解……迎接他们的境遇各不相同,有的重生,有的入狱——他们的“归去来兮”有故事、有变数,更有警示。

“逃商”的“归去来兮”,既是他们曾经面对的走与归,也是最终必须承受的罪与罚。

归途未完

2013年4月10日,一场等待多年的庭审在成都市中院开庭。庭审现场,人们见到了消失9年的托普集团原董事长宋如华。

至少在2004年之前,宋如华和他的托普集团曾是中国企业界“神一般”的存在。

1992年,30岁的成都电子科技大学副教授宋如华与两位同事一起“下海”,以区区5000元创立了托普公司。2002年,经过10年打拼,宋如华建立起庞大的“托普帝国”。同年,宋如华入选福布斯中国内地富豪排行榜。然而,这并非下一个美妙10年的开始。此后,“托普帝国”迅速衰败,至2004年,托普集团资金链断裂,欠下总额近30亿元的债务黑洞。

企业跌落谷底之时,正是宋如华远走外逃之日。2004年3月,宋如华以治病为由出逃美国,从此人间蒸发。

2013年4月在成都法庭首次面对公众视线的宋如华,实际上早已回国多时。援引宋如华代理律师所述,宋如华于2011年主动提出回国,原因是“希望就历史问题进行一次彻底的说明”。2011年10月29日,宋如华入境,当即被逮捕。

首日庭审结束后,宋如华在看守所内透露了主动回国的原因:“想通过法律途径向大家‘说清楚’”。

在庭审现场说着一口绍兴口音的宋如华,已经多年没回过家乡——绍兴长塘头村。作为村里第一个大学生,宋如华曾是全村人的骄傲。据说出逃前他还悄悄回村转了一圈。宋如华清楚地记得从村里到绍兴要走几十里蜿蜒山路——如今他重返故里

之路只怕会更遥远,因为对于宋如华来说,即便已经主动回国受审,但他真正的归途依然远未完结。

“逃商故事”在金美锦身上似乎更多了几分“戏剧性”,因为他是偷偷跑回来的,并上演了一场“借尸还魂”的现实版荒诞戏。

2005年,欠下2亿跑到澳大利亚的金美锦和其他逃商一样人间蒸发了。6年后的2011年8月,有人举报在成都看见了金美锦。第二天凌晨,金美锦即遭逮捕。

调查发现,金美锦早已于2007年回国,他没有回到家乡,而是来到四川隐姓埋名投资置业。在此过程中,身背巨额债务的金美锦之所以没被识破身份,是因为“金美锦”根本“不存在”。调查发现,两家公司股权都归金美锦亲戚“蒋某”所有,他使用的是信用卡、社保卡、手机都用的是“蒋某”身份,而蒋某已于2008年年底去世。金美锦出门在外用蒋某的身份信息,在公司他的名字则是“金杰”。

虚华过后

不同的逃商都有着相似的出逃前奏,最典型的莫过于他们都善于打造美丽泡影。看似意外的人间蒸发,正源于虚华过后的必然坍塌。对于归国的逃商来说,无论结局怎样,他们都会尝到了何为代价何为罪罚。

随着宋如华回国受审,曾经叱咤

风云的宋如华及其“托普帝国”,再次成为公众关注的焦点。当年的托普故事又再度被媒体咀嚼。作为中国民营企业中曾经最具潜力的明星企业之一,托普集团一度在2000年前后风光无限,而这一切都在2004年宋如华出逃美国后,化为泡影、留下追问。

业界认为,托普的崩溃源于快速扩张。媒体早就质疑“这个当时最张扬的软件集团,实际根本没有软件产业支撑,资金链犹如泡沫”。宋如华曾对此一再否认,并强势表示:“10个亿的贷款资金根本不算什么,我在四川成都就有18个亿的存款。”宋如华认为走“量子跃进”式发展道路的托普,“20年后一定能与微软相比”。当日宋如华的自信被解读成枭雄般的豪言,但从那时起,败局便已注定。2004年3月,宋如华用悄然出走为这场虚华做出了注解。

2013年4月10日,四川省成都市中级人民法院开庭审理宋如华涉嫌挪用资金及合同诈骗罪一案。庭审现场,宋如华坐在被告席上,51岁的他头发已花白,与出国前的形象大为迥异。

援引宋如华的律师所述,宋如华在法庭上承认自己没有管理好托普集团,让股民蒙受损失,“但这并不代表他犯罪”。

与等待宣判的宋如华相比,温州商人胡福林正期待着他的新生。

49岁的胡福林目前正过着一种“重生”的日子——因为他曾成为出

走美国的“逃商”之一,虽然逃亡时间只有短短20天。

2011年9月20日,身为温州信泰集团董事长的胡福林出逃美国,有消息称,胡福林因谋求光伏业务上市,不惜代价借款投资,因而导致资金链断裂,欠下近20亿元重债。然而,令许多人没想到的是,仅仅20天之后,胡福林就从“跑路”老板成为“回归、重组、自救”的代表。

胡福林的出走,被视为2011年温州老板跑路潮的典型个案,他的回国“重生”也并非一己之力,背景是中央和浙江省、温州市、瓯海区四级政府和金融机构以政策和资金进行的“输血”。

2013年5月17日,温州信泰集团等5家企业召开第3次债权人会议,表决通过了5家企业合并重整计划草案。以债务人身份出席的胡福林,在5分钟发言时间里两次鞠躬向债权人道歉——这是他出逃回国后一直以来的姿态。

“现在可以说,我变得一无所有了,但没关系,我现在50岁再创业,从零开始,毕竟经验比以前丰富。”胡福林说。

业界更关注的是,胡福林的归来“对温州企业及80多位仍未返国的老板们所带来的良好参照”,而他和企业能否走出困境,也将“给其他出逃在外的老板们带去信心”。

这是自灰色逃商群体中透出的希望之光。

“裸商”:另一种生态

在公众关注与“语焉不详”并存的矛盾“语境”中,中国裸商一直以来都笼罩在若隐若现的面纱之内——虽然公众舆论对其的指责早就相当鲜明。

■ 本报记者 汪静赫

在当下的中国,“裸商”属于数目不详的隐秘群体。

“裸商”的出现,被称为尚未完成产业转型的“民企的迷茫”,而随同这股富豪移民潮一起浮现的,则是中国企业家群体记得从村里到“生”。

27%企业主已移民

自俏江南董事长张兰改国籍事件引发的富豪双重国籍讨论,曾盘踞社交网络热门话题多时。关于潘石屹将名下财富转移到外籍妻子名下的“裸商”传言从未间断。在公众关注与“语焉不详”并存的矛盾“语境”中,中国裸商一直以来都笼罩在若隐若现的面纱之内——虽然公众舆论对其的指责早就相当鲜明。

2013年5月7日,招商银行和贝恩管理咨询公司联合发布的《2013中国私人财富报告》显示,2012年中国个人总体持有的可投资资产规模达到80万亿元,可投资资产规模超过1000万元的高净值人士超过70万人。该报告称,境外投资成为中国私人财富市场的主要增长点。

报告还发现,随着资本全球化时代的到来,高净值人群跨境多元化配置的需求日益显著。在受访者中,超过30%的高净值人士持有境外投资,且未来两年内预计进行跨境多样化资产配置的高净值人数会进一步增加。在此前的《2011中国私人财富报告》中就曾披露,个人资产超1亿元的大陆企业主中27%已移民,还有47%正在考虑移民。这些富人选择移民的原因除了方便子女教育、保障财富安全,还包括为未来养老做准备——“裸商”群体正是由此催生。

援引业界的定义,“裸商”是指通过投资移民方式将资产和家庭转移出境,而本人仍在国内经商。每年在国内举行的房展会上,海外置业版块总是会吸引富豪们的目光。在海外投资房产,往往正是“裸商”的首选。

浙江商人张杰(化名)是“裸商”群体中的一员。从2006年开始,他的生活一分为二,一半在南半球,一半在北半球。张杰携家人已定居澳大利亚,而他本人仍不时需要回到国内打点生意。历时7年,他对目前的生活工作状态均已习惯。据他所述,身边的一些企业家朋友中有部分人也已成“裸商”。

一直以来,公众对于该群体的质

疑集中于“财富的漂移”。

援引中南财经政法大学社会发展研究中心主任乔新生的观点,“裸商”现象和大量富豪移民的存在,“体现了外需收缩后尚未完成产业转型的民企的迷茫”。乔新生认为“财富出逃最重要的原因”是其拥有者“对目前市场投资抱有不确定性以及对私人财产保护缺乏信心”,“当然也不排除为非法收入获取合法身份的可能”。

资料显示,在一些内地富商的移民案例中,最普遍的一个问题就是资产来源不明。这种存在于中国富裕阶层的“原罪”问题,将“裸商”的财富漂移变得更加盘根错节。

企业家缺乏安全感?

“移民但不移居”的“裸商”一直备受国内舆论的质疑。乔新生认为,富豪移民不仅带走了大量财富,也带走了顶层的智慧,容易造成深刻的社会危机和金融问题。

争论永远都有两种声音。有观点认为,处于在商言商的角度,“裸商”愿意牺牲与家人的团聚时间也要回国继续经营事业,但归根结缔,亦是他们个人生活的选择。张杰坦言移民澳洲的

初衷是为了孩子的学业,像他这样的情况,在其他“裸商”中很普遍。

移民法学者、北京理工大学教授刘国福认为富豪移民、资产外流并不意味着资产从中国消失,因为“中国人无论到哪里,做生意主要与中国有关。如果他们带出去的资产仍然用来同中国人做生意,那么这笔资产就没有完全流失。”

“政府应好好反思移民潮,移民是一个信号,企业家缺乏安全感。”经济学家张维迎这样表示。乔新生则呼吁要看到“裸商”回国经营事业的另一面:“这充分说明中国的市场依然被看好”。“只要国内宏观政策以及税收政策等作出相应的调整,创造有利于企业发展的环境,为其提供优良的发展平台,‘裸商’最终还是‘跑得了和尚跑不了庙’。”乔新生认为。

无论出于何种原因成了“裸商”,在国内企业界,“裸商”终究只是其中的一种另类生态,出国移民并非所有富豪的抉择。在著名的“不移民企业家”中,三一重工董事长梁稳根是一位典型的代表。这位经常被问到是否移民的企业家曾公开表示:“我为我是中国人而感觉非常的自豪,我现在没有移民,我的儿子没有移民,我的老婆也没有移民。”

资讯



“年轻人行为特征及其心理洞察”成果发布

近日,博报堂在华独资公司“博报堂生活综研(上海)”与中国传媒大学广告学院在北京联合发布了有关都市年轻人的最新研究成果《生活者“动”察2013》。调查结果显示,有关以“创漩”为起点不断实施自我表现行为的人的比例,在90后当中占到了63%,而70后则只有36%。可以说大部分年轻人都抱有“创漩”的欲望,这已成为当下中国都市年轻人的一大特征。研究报告在全面解读90后的行为特征和心理洞察的基础上,提出了“创漩”这一独特见解。“创漩”是针对隐藏在年轻人行为背后深层欲望的一种解读。(曹丽)

天津商品交易商协会探索公益新模式

日前,天津市商品交易商协会宣布,协会成立后,将以四川为试点,通过培养人才的方式来探索公益新模式。此前,该协会旗下天津融金汇银贵金属经营有限公司、天津润茂贵金属经营有限公司、天津黄金日贵金属经营有限公司、天津世元金行贵金属经营有限公司、天津世华贵金属经营有限公司等会员单位在雅安地震中共向芦山灾区捐款300余万元。天津市商品交易商协会于2013年4月在民政部门注册,拟于近期正式成立。该协会是由天津市交易商自发组织的行业协会,会员范围拟涵盖目前在天津市开展商品交易业务的各门类交易商及提供商品交易平台的交易所。

社区文化进地铁工地

日前,位于保利大剧院和深圳湾大运会场馆之间的中铁上海工程局深圳地铁11号线11302-1标项目经理部为加强企地共建,打造和谐文明工地,同社区取得联系,得到海珠社区王湘江书记等大力支持。经过对现场的了解,当天傍晚安监科及放映队一行7人抵达项目部驻地,以图文并茂的形式向近百名地铁施工管理人员进行了地铁施工安全规程教育。教材案例贴近作业层,与大家的工作息息相关,给众多的农民工人员再次敲响了安全生产警钟。电影队人员随后播放了喜剧片《搞定岳父大人》,影片中多个搞笑环节让大家发出一阵阵会心的欢笑,地铁建设者紧张的工作压力得到了有效缓解。(江雪松 马荣华)

腾讯一季度视频广告收入强势增长

日前,腾讯控股有限公司公布第一季度综合业绩,网络广告业务实现收入8.495亿元,比去年同期增长57.3%。财报指出:“在品牌展示广告方面,得益于广告客户对我们的视频流量反响良好以及优化了一线城市广告位资源的销售流程,我们的视频广告收入取得逾100%的同比增长。另外腾讯视频凭借其丰富内容及用户体验提升,取得显著的用户增长。”腾讯在线视频部总经理刘春宁认为,这主要受益于“优质内容体验”和“多平台运营”的双引擎驱动作用。在打造优质内容及用户体验提升方面,通过“海外优质影视剧+国内独播影视剧+原创精品栏目”积极打造一站式优质内容平台。(孟迪)

当代大学生义工网在京启动

日前,由文化部、教育部、环保部相关领导倡议,清华大学、北京大学等几十所著名高校参与发起以及国内五十余家权威媒体见证成立的非法人非营利性社会组织——当代大学生义工网在北京召开了启动仪式。据了解,这是国内首个专业大学生义工志愿服务组织,依托高校学生这一庞大的人力资源体系,在全国范围内开展无人售票、爱心笔义卖、支教助学等各项公益活动,推动志愿精神在更广泛的社会领域中发扬,促进志愿者在社会各个领域发挥重要作用。

怡养爱晚北京连锁基地落户北京

日前,爱晚工程怡养爱晚北京(山水放歌)连锁基地落成仪式在北京平谷山水放歌项目现场隆重举行,标志着该基地正式投入使用。国家相关部委领导和关心养老事业的老领导、北京市平谷相关领导、怡养爱晚各连锁基地负责人,怡养爱晚战略合作机构代表,投融资机构代表,怡养爱晚客户及来自国内外主流媒体记者等200余人参加了新闻发布会。怡养爱晚北京(山水放歌)连锁基地的落成是爱晚工程又一重要成绩。

2013国际高校毕业设计交易展开幕

5月25日,“2013第二届国际高校毕业设计交易展”开幕式在中国教育电视台高校创意总部基地举行。在高校创意总部基地近4000平方米的场地上,展出了来自清华大学、中央美术学院、中国美术学院、江南大学等国内14家顶级设计类院校领衔的300多件精美毕业设计作品惊艳亮相。面向全球200所高校共征集到各类电子和实物展品4000多件。活动将一直持续到今年9月,届时将推荐具有市场孵化潜力的设计作品参加北京国际设计周展展区的展览,实现大学生作品向产品转化的梦想。

《计量发展规划》主题活动在京举行

5月20日是第14个世界计量日,国家质检总局和中国质量行促进会当天在京共同举办了“5.20世界计量日暨贯彻落实《计量发展规划》主题活动”。在“推动计量发展 建设质量强国”的主题活动上,6个新筹建的国家产业计量测试中心授牌。另外,为全面启动《计量发展规划》的贯彻实施,主办方组织了6支团队,深入到各行各业、各个层面,从计量最根本的科学研究开始,从高精尖的计量标准建设开始,走出实验室,走向全社会,服务企业、服务百姓、服务经济社会的方方面面。

中铁一局连续两年荣获AA级信用企业

近日,四川省交通厅公布了四川省2012年公路施工企业信用评价结果,中铁一局集团公司荣获四川省公路施工AA级信用企业。这是继2011年再一次获此殊荣,进一步增强了中铁一局集团公司在四川交通系统的影响力,为企业持续巩固和拓展四川市场奠定了坚实基础。中铁一局四公司所承建的桃巴高速LJ13合同段、雀儿山隧道Q2合同段等项目,在各级各项考核评比中,均处于项目全线前列,得到了四川省交通厅的高度赞誉,为中铁一局集团公司获得四川省交通厅AA级信用评价做出了突出的贡献。(李根学 杨丁铭)