

2013/05/28
NO.4567

星期二 今日二十四版
周二出版 邮发代号：1—128
国内统一刊号：CN11—0029
京海工商广字第 8251 号
零售价：4.00 元
全年定价：192 元

中国企业家报

CHINA ENTERPRISE NEWS



中国企业联合会 主管
中国企业家协会 主管
网址:epaper.zqcn.com.cn

■本报赠阅全国人大、全国政协、中央国家机关、国资委系统、世界 500 强、中国 500 强、中国企联会员企业 ■新闻热线：010-68735738 ■新闻监察：010-68701250 68485798 ■广告热线：010-68701052 ■发行热线：010-68701057

要闻	
中西部投资加设“绿色”门槛	P02
行政审批放权 企业喜中存忧	P02
江苏如皋城镇化之痛： 强拆小企业让路大企业	P03
城镇化浪潮洗礼京郊乡镇企业	P03
金银花乱象： 凉茶巨头压价致假货横行	P04
部分地方政府 保护假冒金银花生产销售	P04
中国企业评论	
中国企业新闻榜	P05
简政放权 是为企业发展再次“松绑”	P06
金融·投资	
高速路投资升温 物流业成本加剧	P07
三一集团 946 亿高负债运行 贷款银行债务风险骤升	P08
产业·公司	
上海家化控制权“拉锯”	P09
与微信互拍 手机 QQ 新版本遭抵制	P10
重组失利 上海科技再涉“戴帽”险境	P11
变频能效新标准 引发空调业两极分化	P13
镉米报警： 从田间到餐桌破绽百出	P15
北冰洋难寻旧日甜蜜	P16
商业·管理	
加里·哈默尔： 开创未来的管理大师	P17
人文·生活	
高端定制： 中国品牌的文化机遇	P19
中国“逃商”的归去来兮	P20



G01-G04



中国企业报
官方微博
weibo.com/zgqynews

重庆微企村试验

就在社会各界纷纷探讨城镇化建设如何推进之际，重庆微企村已经以每年新增 50 个的速度快跑。扶植村级微型企业，用微企带动村民就业，对于山区农民来说无疑是个新鲜玩意儿。“返乡农民工微企创业示范园”意味着进城务工农民可以回乡打工甚至自主创业。



微型企业村会是新型城镇化的正确方向吗？ 本报记者 张艳蕊 / 摄 王利博制图

■ 本报记者 张艳蕊

5 月 18 日，一个再平常不过的周六早晨。依山而居的重庆市合川区太和镇亭子村村民依旧过着日出而作的生活——天一亮就上山打理农田，下午则在村里的娱乐室打牌消磨时光。

同村的李清兵却过上了市民的生活——早上打理完家庭农场，他已经开着价值 25 万元的帕萨特轿车从位于亭子村的蔬菜种植场驱车一小时回到了合川城区的商品房住宅。

“微企村是我们因地制宜做起来。”亭子村党支部书记姚世明向《中国企业报》记者介绍，2012 年，他们听说重庆市有相关的支持和扶植微企的政策，而亭子村正好外出打工、创业者众多，当地又具有独特的农业优势，于是他们申请成为重庆首批试点微企村，由财政拨付专项资金改善交通条件，并按相关微企政策给予村民补贴，帮助兴办“微企家庭农场”。

紫竹评论

■ 本报评论员 丁明豪

根据国家统计局公布的数据，2012 年底，中国劳动年龄人口绝对数量第一次下降。就在很多人认为我国人口红利出现拐点，担心可能出现劳动力短缺的时候，2013 年的毕业季却成为史上就业最难就业季。（本报 5 月 21 日曾对此做过专题报道）

实际上，早在美资、日资企业因为内地竞争优势丧失开始回流的时候，早在凡客等内地企业迫于成本压力开始外迁的时候，早在江浙民营中小型企业因资金链断裂接连倒闭的时候，早在富士康因身陷“血汗工厂”质疑被迫采取机器人代工计划的时候，早在大量加工企业因为暴利诱惑转投房地产的时候，史上最难毕业季的阴影就已经若隐若现了。就业难实质上是企业生存困境的延时反应，是社会未能善待民营中小企业的后遗症。

事实上，订单减少、成本增加只是压垮中小企业的最后一根稻草，而制度、政策、舆论环境等基础性生态不断恶化，才是导致中小企业群体性遭遇发展困境的根本原因。

税负过重现象覆盖几乎所有中小型

微企机会

李清兵就是受此鼓舞，怀揣打工攒下的 2 万元回乡租下 20 亩地，并用自己的名字注册了一家专事蔬菜种植的微企——李清兵蔬菜种植场。站在李清兵蔬菜种植场前，《中国企业报》记者看到了一个迷你现代化农场——排排整齐的蔬菜，均匀地被自动浇灌喷头覆盖。

2012 年 4 月，李清兵利用银行贷款和政府提供的补助款，把农场土地扩租到近百亩，并修筑了机耕道，添置了喷灌设备，建立起了一家现代化的家庭农场，目前规模流转土地 80 亩，主要种植油麦菜、水白菜、上海青等速生叶类无公害蔬菜。这一年，李清兵的家庭农场就为他带来了 60 万元利润，除了购买了小轿车，商品房外，李清兵又投入了 20 多万元增加投资规模，修建生产观光便道。他有个理想，那就是 3 年内将他的农场规

模扩大到 300 亩。

与李清兵的农场相距不远的平清蔬菜种植场，则从建农场开始就避开劳动密集型产业，选择了莲藕种植产业。从成立之初的规模流转土地 70 亩，到 2013 年的种植规模 167 亩，由于当地的气候土壤水源等因素，平清莲藕极受市场欢迎，还成功带动了 5 户群众种植莲藕。

“也不是谁家都能申请微型企业的。”一位当地村民大嫂把《中国企业报》记者带到了她家山上的桃林，边摘桃子边向记者介绍，她种自家地的桃园，丈夫在县城打工，儿子在重庆上大学，但她们家并未申请微型企业，“一个组才有那么一两家，那个鱼塘、农家乐都是外地来的人做的微企。”

近日，重庆市政府出台《关于大力发展微型企业特色村促进农业现代化的若干意见》，提出全市每年建设 50 个微企村，微企村内的小微企业可获得多方面的政策帮扶。

（下转第四版，相关报道见三版）

最难就业季是歧视中小企业后遗症

企业。2011 年，中国的税收增长速度超过 GDP 增长速度一倍多；2012 年，因为企业整体性经营困难，一些地方开始出现收“过头税”、“翻老账”等方式保税收增长，最终税收增长率依然远高于 GDP 增长率。在实行结构性减税之后，一些中小企业的纳税额不降反升，变成了事实上的“结构性加税”。中央党校的一份调研材料显示，如果不采取偷漏税行为，中国超过 90% 的中小企业都活不下去。

法律法规片面强调员工利益破坏企业内部“生态平衡”。例如，在合同期内，企业解聘员工会被视为违规；而员工主动与企业解约则不会受到任何惩罚，甚至连原有的违约金赔偿也被取消。从表面来看这是维护劳动者利益，但实际的结果却是绝大多数企业不愿再承担起培养新人的义务，以致出现了要求新毕业大学生“有两年以上工作经验”的“冷笑话”。

金融盘剥导致中小企业在“刀尖上舔血”。由于资本市场创新和活力不足，企业融资渠道过窄，特别是中小企业融资更可谓是“难于上青天”。2000 家上市公司利润抵不过 16 家银行的现实以及大量民营中小企业只能靠借“高利贷”饮鸩止渴现象，已经说明旧有融资体制已经成为制约经济发展的严重障碍。

非典型企业的高福利抬升社会劳动就业期望值。大型垄断企业虽然数量极少，但影响极大。其远超市场水平的工资和福利造成了民营中小企业“剥削”员工的假相。导致一些年轻人宁愿在家“啃老”，也非大型企业不去的问题，让中小企业陷入招不到人的困境。

目前中小企业发展中遇到的困境，不是哪个地方哪个部门造成的，而是多种力量和因素叠加作用的结果。只有全社会都行动起来，切实减轻中小企业的负担，制定有利于中小企业成长和发展的法律制度，形成促进中小企业发展的社会共识，中小企业才有可能焕发生机与活力，最难毕业季才会不再成为困扰全社会的问题。



国际



欧盟反倾销初裁在即

未来半年 中国光伏企业不敢出货

■ 本报记者 陈玮英

欧盟委员会原定 5 月 15 日对华光伏产品实行“双反”制裁的投票推迟到了 5 月 24 日。但 5 月 26 日商务部网站称：当地时间 5 月 27 日，中国商务部国际贸易谈判代表兼副部长钟山将在布鲁塞尔与欧盟贸易总司司长德马迪共同主持召开中欧贸易投资政策对话会，并与欧委会贸易委员德古赫特就中欧光伏产品和无线通信设备贸易摩擦问题进行磋商。

这之前，负责欧盟“双反”案的中国机电产品进出口商会发表声明称，由于欧盟完全没有表现出通过磋商解决问题的诚意，中国与欧盟就光伏双反案价格承诺的首轮谈判破裂。也就是说，中方提出的价格承诺方案遭到了回绝。

一光伏企业相关人士在接受《中国企业报》记者采访时表示，“说明我们根本就是外行，而且表现在很多方面。”

“根据《反倾销协定》，除非进口成员的主管机关已就倾销和倾销所造成的损害做出初步肯定裁定，否则不得寻求或接受出口商的价格承诺。”北京金诚同达律师事务所合伙人徐铮在微博中这样写道，“要在初裁公布前就接受，那倒是奇怪了。在这个有初裁小道消息但还没有正式公布初裁的敏感时期，可以私下磋商，但太高调地违反规则就没有必要了。”

“初裁没出不是主要原因，不接受是很正常的事情，肯定要经过多轮谈判后才能达成统一意见，问题在于对方所表现出来的态度中的诚意不足。”杭州市太阳能光伏产业协会秘书长、浙江省太阳能光伏产业对外贸易预警示范点负责人赵永红博士接受《中国企业报》记者采访时这样说。

据了解，“价格承诺”谈判的具体内容为：中方承诺出口到欧洲的光伏产品不低于某个最低价格，并设定具体时期期限；中方承诺将每年出口至欧洲的组件数量限定在一定的规模范围内。作为交换，欧盟将不对参与价格承诺的中国涉案企业采取反倾销措施。目前，中方已再次赴欧进行磋商。

“虽然经历的很多，但基本都是失败的，被动挨打。”上述光伏企业人士如是说。

“没有廉颇大兵压境，哪有蔣相如谈判的精彩。”成为业内普遍观点。“反制措施确实很有必要。”赵永红赞同道。

根据调查进度时间表，反补贴初裁将在 8 月 8 日前做出，而反倾销与反补贴的终裁均将在今年 12 月出炉，因此接下来的 6 个月将是考验企业的时候。上述光伏企业人士表示，“下一步，将是中欧双方谈判期，持续 6 个月，而在这期间企业将不敢出货。”

行业



涨价难解出租车业困局

■ 本报记者 郝帅

5 月 23 日，北京市发改委、北京市交通委召开北京市出租车租价调整和完善燃油附加费动态调整机制听证会（以下简称听证会），结果为代表中 23 名同意调价，1 名部分同意，1 名不赞成。

相对于基本已成定局的涨价结果，那个唯一的反对声音引起了各方的关注。据了解，唯一不赞成涨价的是消费者代表吴婷，她认为，涨价并不能解决打车难，出租车涨价是否一定要让乘客来买单？能否出租车公司和政府多承担一些，而不是一定要消费者来买单。

也有网友留言表示，北京在内的各大城市，任何出租车政策调整，如果只包含涨价，不包含出租车公司减份子钱，不包含增加出租车牌照，都不是代表所有民意的。

“其实我们司机对涨不涨价不是很在乎。因为涨也涨不了多少，不能解决实际问题。”5 月 23 日下午，北京某出租汽车公司司机高师傅告诉《中国企业报》记者，“听说是起步价能到 13 块钱，两种方案一种是每公里能到两块三，另一种是每公里能到两块六。据说涨的部分都给司机，但谁知道最后的结果呢？”

“现在的出租汽车公司都不好招人，特别是年轻人，更不愿意选择做出租这一行。北京出租公司无论规模大小，都会出一些如报销学车费用、接车发奖金等政策来鼓励新人行，但出租汽车公司的新老交替依旧困难，很少有新鲜血液流入公司。现在的出租汽车公司一般都是 40 到 50 岁的人作为司机主力。再这样下去，几年以后可能招人都是个问题。”另一家出租汽车的张师傅这样对记者说。

事实上，出租汽车行业一直是政府、消费者等社会各界关注的焦点。日前，深圳交通运输委员会下发“禁令”，要求出租车司机不得使用手机召车软件，并将联合执法支队进行专项整治。该要求一出，引得多方热议，多数相关人士认为主管部门此举“霸道”。而越来越多的观点认为，应该把选择权还给消费者和司机。

而在之前提到过的唯一的反对代表吴婷则表示，“大部分专家认为涨价不能解决的哥收入，的哥收入低，市民打车难的问题，不对出租车行业管理体制动手术，政府调价初衷定会落空。”