

梦碎“国家队” 南风化工新东家尘埃落定

■ 本报记者 郝帅

2013年3月4日,南风化工收到第一大股东中盐运城盐化集团有限公司通知,经山西省运城城市工商行政管理局核准,中盐运城盐化集团有限公司名称变更为山西焦煤运城盐化集团有限责任公司。公司第一大股东名称变更后,公司实际控制人不发生变化,仍为山西焦煤集团有限责任公司。

此前,南风化工刚刚经历一场“婚变”。虽然在将旗下优质盈利资产转让给了实际控制人中盐集团,拥有中国最大无机盐化工基地的南风化工最终还是被划出中盐集团整体上市的资产包之外。

2012年底,南风化工发布公告称,已经在4年前由山西省运城城市国资委无偿划转给中盐集团的南风化工大股东中盐运城盐化集团100%股权又被还给了山西省运城城市国资委。这意味着南风化工借助中盐集团而变为央企的梦想彻底破灭。

投身央企的明星企业

南风化工是运城市第一个登陆资本市场的企业。

南风化工前身成立于1948年,到上世纪80年代,南风化工已成为运城市的一张显赫名片,1997年,南风化工在深交所发行A股。借力资本市场几年后,南风化工迎来其运营以来的鼎盛时期,公司员工也超过一万人。被当地百姓称之为“挤破脑袋都难进”的明星企业。

但在进入2000年后,在国内日化产品的惨烈竞争中,南风化工的被动开始体现,为应对其他“抢食者”,南风化工不得不投入更多的成本加大广告宣传。从2001年开始,南风化工仍难挡业绩下滑。2002年,南风化工旗下一家以生产洗衣粉为主的子公司首次出现亏损。

两大龙头产品之一的洗衣粉业绩缩水时,南风化工即将经营重心倾斜至另一拳头产品——元明粉。

作为基础化工原料,元明粉被广泛应用于洗涤剂、玻璃、造纸、纺织等产业。南风化工对旗下几大元明粉生产子公司的持续输血让其在国内市场一枝独秀,巅峰时一度霸占了国内70%的市场份额,甚至稳固占据了东南亚地区30%的市场。

但由于元明粉和洗衣粉在南风化工的主营业务利润中占85%份额,元明粉的勉强支撑终难以为继,到2005年左右,南风化工“温水煮青蛙”似的危机意识日益凸显,并开始谋划新的战略转型,而2008年金融危机来临后,受到冲击的南风化工寻求新的合作者的步伐也随即提速。

南风化工证券部经理高翔林之前在接受媒体采访时曾表示,南风化



南风化工的中国市场布局

工大股东是运城盐化局,盐化局旗下的单位都属于非经营性质,并不能支撑南风化工的发展。所以,在2005年左右,南风化工就已在努力引进新的大股东。这其中既有民营企业也有央企,最后确定了与中国盐业总公司(以下简称中国盐业)的合作。

“其实,我们当时也不一定非得找央企,关键是双方能够谈得拢,能够真正双赢。”高翔林说。

2007年10月23日,南风化工接到大股东山西运城盐化局的通知,称运城市政府与中国盐业于当日签订了《运城市人民政府、中国盐业总公司合作框架协议》。

2008年,南风化工发布公告,称第一大股东山西运城盐化局持有公司的1.45亿股、占总股本26.43%的股权被无偿划转给中国盐业总公司,山西运城盐化局也就此更名为中盐运城盐化集团。

这一纸股权划转文件也意味着,南风化工从地方国企摇身一变换上了央企的身份。

突遭变故四年姻缘终结

认为“背靠大树好乘凉”的南风化工并没有达到想象中的好预期。

之前中国盐业总公司向南风盐业许诺了一系列的合作,如中国盐业将对南风化工建设40万吨PVC工程项目提供支持。此外,中国盐业总公司还承诺,将支持南风化工对业内其他公司发起一系列并购,以此提升其旗下三大核心业务之一——元明盐的市场份额以及打通产业链,挖掘旗下特色盐湖项目的市场潜力等。

南风化工内部人士称,中国盐业入驻初期曾帮前者获得3亿贷款,而此后诸多协议内容都没有成

行。此外,中国盐业曾高调承诺的将投资53亿元建设40万吨PVC项目也因中国盐业“市场行情不好,不宜做投资”的判断而未能启动。而这时,南风化工自身并没有充足的资金进行投入,中盐不出钱项目就无法启动。

事实上,在南风化工“屈身”央企屋檐四年的寄生生涯里,双方还曾在物流、销售渠道等方面进行过优势整合尝试,但结果都不尽如人意。并未进入实质的整合及管理上的脱节,让南风化工和中国盐业在四年的磨合期后终于分道扬镳。

在过去的5年时间里,南风化工的主营业绩几乎没有任何实质性扭转,在2009年至2010年还一度因连续亏损而被实施退市风险警示,由于业绩的持续恶化,导致了公司大量举债维持运营,从而加剧了公司的财务风险。

2012年11月19日晚间,南风化工发布公告,称公司实际控制人中国盐业持有的中盐运城盐化集团有限公司100%国有股权将无偿划转给山西省运城城市国资委。这也意味着,身披央企外衣四年的南风化工其控制权再度回归地方政府。

再次变革涅槃重生

2012年12月12日,宣布重回地方不足一月的南风化工又再度发布公告,公告中称,山西焦煤集团与运城城市政府于2012年12月10日签署了股权无偿划转协议,第一大股东中盐运城盐化局整体划转山西焦煤集团有限责任公司(以下简称“山西焦煤集团”)。之前的“中盐运城盐化集团有限公司”也更名为“山西焦煤运城盐化集团有限责任公司”。

运城城市国资委相关负责人之前在接受记者采访时透露,南风化工的资产划转皆由省政府主导完成,在双方签署协议之前,山西焦煤集团与运城城市政府就已经达成了初步协议。

南风化工此前公布的财报显示,2011年,南风化工的负债率一度达到了89.53%。相比之下,山西焦煤集团则是全国第二家煤炭年产量过亿吨、销售收入超千亿元的“双亿”级煤炭企业。

当地知情人士透露,山西省政府之所以选中山西焦煤集团作为南风化工的“新东家”也是事出有因,日益膨胀的资产已经驱使这家“巨无霸”试图将扩张触角伸向省外,而并不愿意看到“肥水流了外人田”的山西省政府则希望通过这种方式使其主营业务依旧留在本地。

“作为全国销售收入超过千亿元的煤炭大户,山西省政府自然不愿意钱往外流,更希望山西焦煤集团能就近解渴,盘活南风化工。”知情者说。

据悉,为重新拯救南风化工,运城城市政府与山西焦煤集团的联合行动也将步入实施阶段。

相关人士表示,在完成股权划转后,山西焦煤集团将与运城城市政府成立盐化园区规划领导小组,制定运城盐化、南风化工整体搬迁、升级改造和盐化循环经济园开发建设规划及项目实施方案。

在此之前的数年里,山西焦煤集团与运城城市政府就一直保持着密切的战略合作关系。“在土地、环保、政策等方面,运城城市肯定会大开绿灯,山西焦煤集团在运城一直享受着这样的待遇。南风化工四年‘飘摇’后,山西焦煤集团的人驻无疑是其涅槃重生的关键契机。”

“网络禁盐”无关垄断

(上接第十七版)

按此办法:在某一地理范围,通常按行政区划,食盐产品的生产由政府特许的少数几个厂商按政府下达的计划进行,食盐的批发销售则只能由政府指定的唯一一家经销,即各地盐业公司来执行,食盐产品的生产商只能把产品按政府确认的价格卖给政府指定的批发经销商,而不能直接在市场上销售。

业内人士认为,正是专营制度本身滋生了私盐泛滥的问题,最终不得不依靠专营制度来解决,增加了巨大的制度成本。放弃专营,引入竞争机制,让食盐价格回归到市场正常水平,再辅以严格的市场监管,私盐贩子追逐暴利的动机自然也就消散了。

无独有偶。武汉大学法学院副教授孙晋亦认为,应当引入竞争机制。在他看来,目前全国食盐生产实行计

划分配,在这种计划分配方案中,企业不分大小、技术装备好坏,产品质量高低,都可以从中得益,这样就排斥了来自市场的竞争,优胜劣汰更加无从谈起。

同时,也有一些专家主张取消食盐专营制度,但目前条件尚不具备,因此不能贸然取消。取消食盐专营至少需要三个条件:成熟的经营主体、成熟的消费群体、成熟的市场监管。可是,如果继续采取指令性生产和垄断经营,市场主体永远难以成熟。

此外,中国盐业协会在《关于盐业体制改革的意见和建议》中指出,现阶段要继续坚持执行食盐专营。只有坚持食盐专营才能消除碘缺乏病,并且食盐产业集中度低,短期难以形成食盐市场化所必需的成熟的经营主体,如果取消食盐专营会削弱食盐市场监管力度,难以保证偏远地区人

民食用碘盐的需要。

“所谓每吨食盐赚千元的说法毫无根据。”某地方盐业公司一位不愿公开身份的人士之前在接受媒体采访时表示,“审计署几年前就对全国盐业行业进行了长达8个月的审计,结论是食盐不存在暴利。”

据这位人士介绍,食盐价格的构成主要有:国家规定的批零差、转批优、一级批发价、内外包装、生产加工、加碘、防伪标志、装卸搬运中转及配送、生产加工设备折旧、财务费、“3个月储备”及战略储备、增值税、资源税、企业所得税,还有市场管理成本和补贴老少边穷地区等。

“食盐行业一旦放开,一直觊觎我国市场的境外财团就会乘虚而入,盐价会像现在的食用油价格等一样只涨不降。”该人士说。

支持盐业专营的,除了盐业公司

外,还有一些普通消费者。山东的一位市民表示:“盐业生产企业打着消费者的旗号,以‘盐业公司暴利’为名,实际是为了争取自己的利润最大化。目前每斤食盐1.30元,还不及一瓶矿泉水的价格。每个人一年又能吃多少?有的专家嘶哑着嗓子喊着‘垄断体制必须改革’,目的何在?”

针对美日废除盐专营的做法,“我们不能迷信外国,不懂国情民情,片面照搬外国做法改革盐业体制。食盐行业应该是一个公益性大于效益性的传统行业,对此盐业体制改革者应该有清醒的认识。”长沙一位网友认为。

凤凰网的网民调查似乎也印证了以上网友的观点,该网调查显示,共有4174人参加投票,1057人支持废除食盐专营,3117人反对废除专营,支持专营的占74.6%。

资讯



山东鄄城打造华北最大盐化工基地

从山东省鄄城县有关部门获悉,该县依托预测总储量400亿吨以上、盐质居全国之首的盐矿,规划建设10平方公里盐化工产业园,打造盐化工产业集群和华北最大的盐化工基地。

据悉,鄄城县高度重视盐矿勘探和开发,专门成立了矿业管委会,财政投资420万元,把第一眼勘探井转变为生产井。去年6月,省地科院就第一眼勘探井出具了《山东省鄄城县夏庄地区岩矿盐质分析报告》。根据报告,在该地区地下约2960米处发现高纯度岩盐,岩矿盐层叠加厚度约87.25米,单层最大厚度37.8米。此井单孔储藏量在11亿吨以上,含盐量高达97.24%,盐质居全国之首,预测总储量400亿吨以上。今年1月6日,鄄城县盐矿第二眼勘探井正式施工,目前进展顺利。

同时,鄄城县还委托有关单位编制了盐化工产业园总体规划,总规划面积10平方公里,近期规划面积2.3平方公里。鄄城盐化工产业园规划建设纯碱化工、氯碱化工、碳一化工三条产业链,预计到2020年园区总投资规模可达350亿元,实现销售收入1000多亿元,利税200多亿元,形成以100万吨烧碱生产能力为标志、具有多种延伸产品的盐化工产业集群。

上海盐务局召开盐政管理工作会议

3月8日下午,上海市盐务管理局召开2013年度盐政管理工作会议,回顾总结2012年工作,全面部署今年盐政管理工作。市盐务局领导、机关处室负责人及全体执法人员参加会议。会议由党委书记、副局长韦天琦主持,副局长莫延军作题为《以保障食盐安全为重任,加强盐政稽查不松劲》的工作报告。

2012年,上海市盐务局坚持打建结合,产销联动,强化终端市场和源头的双向监管,加大日常检查和盐业法规宣传力度,为保障全市食盐安全发挥了重要作用。今年,市盐务局将以学习贯彻党的十八大精神为指导,以保障市民食盐安全为目标,着力提高源头和重点区域打击的针对性和有效性,为保障上海食盐市场安全保驾护航。集中精力做好七项工作:一是加强法制宣传,营造食盐安全良好环境;二是严格监管,深入开展市场专项整治行动;三是追根溯源,继续保持盐政执法高压态势;四是产销联动,提高盐政稽查工作的针对性和有效性;五是对标管理,提升依法行政积极性;六是夯实基础,加强盐政执法能力建设;七是群防群治,深化政府、社会共同参与的长效工作机制。

海南省盐业协会召开第一次理事会议

2月27日上午,海南省盐业协会在海口市椰海大酒店召开2013年第一次理事会议。会议由协会秘书长李扬主持,协会理事会成员等共18人参加会议。

协会理事长杨登昌对协会自2008年成立以来的工作情况作了总结报告,秘书长李扬作了财务工作报告。理事会选举通过杜秀茂同志为新一任理事长。随后杜秀茂同志作了表态发言。最后,省盐务局局长、省盐业协会名誉理事长王凤奇作了重要讲话。他充分肯定了协会自成立以来为海南盐业发展所做的服务工作,特别是在维护企业权益方面所取得的成绩,并希望协会结合自身优势,创新工作思路,在以后的工作中做出新的更大的贡献。

河北省盐业两项目列入省“十二五”规划

近期,河北省政府办公厅下发了《河北省循环经济发展“十二五”规划》,该省盐业两个项目列入规划。其中河北长芦大河盐业集团有限公司“制盐废液综合利用改扩建项目”建成后处理25万立方米制盐废液,可生产溴素1000吨、氯化钾4000吨、氯化镁40000吨、工业盐16000吨;中盐长芦沧州盐业集团有限公司“浓海水综合利用项目”年可回收国华沧东电厂浓缩海水3500万立方米用于制盐,利用制盐后的苦卤5万立方米,可生产溴素350吨、氯化钾4000吨、氯化镁40000吨、硫酸镁10000吨、精制盐60000吨。

两个项目建成后,可实现企业的制盐废液综合利用,达到零排放,既能解决盐田面积减少带来的原盐减产问题,增加经济效益,又可避免浓缩海水和苦卤排入海洋对海洋生态环境造成的破坏,对于推进河北省盐业循环经济发展,构建盐化工、精细化工循环经济链条起到积极的促进作用。

青海省盐业协会召开工业盐产销座谈会

3月18日,由青海省盐业协会组织召开的全省工业盐产销座谈会在西宁召开。这是协会自2013年1月换届以来,第一次应青海省内20多家非食用盐生产企业的呼声而组织召开的一次重要会议。此次会议共有25家省内非食用盐企业参加,协会名誉理事长牛汉卿出席会议并就当前该省工业盐产销形势及省内非食用盐生产企业的发展方向等问题发表了重要讲话。会议由协会秘书长关勇主持,并致欢迎词。

会议首先由协会副秘书长田文生通报了2012年全省工业盐的产、销、存情况,并分析了目前青海省工业盐的市场形势,希望省内的非食用盐生产企业通过协会这个平台加强沟通交流,走共同发展之路。

随后与会的企业代表分别汇报交流了本单位当前工业盐的产、销、存及市场供应、价格等情况,并提出了一些相关的建议和意见。