

习近平出访非洲三国,推动中非务实合作

中国企业赴非投资再获新机遇

■ 本报记者 张龙

24日,中国国家主席习近平正式开始访问非洲行程。在此期间,中方与坦桑尼亚计划签署巴加莫约港开发项目合作备忘录。据悉,这一基建项目预算达到100亿美元。

事实上,中国与非洲的“拥抱”已经越来越紧密。

去年,中非双边贸易总额突破了2000亿美元,中国继续保持非洲第一大贸易伙伴的地位,中国对非洲各类投资累计超过了400亿美元,其中直接投资147亿美元。目前,非洲已经是中国第二大原油进口来源地,第二大承包工程市场和第四大投资目的地,非洲也成为中国经济可持续发展不可或缺的海外支撑。

“从整个经济发展层面来看,非洲要求与中国合作的愿望比任何时候都足,现在我们在手的在非洲投资的合同,包括劳务合同、工程合同、贸易合同、基础设施合同、走出去的合同等等,有2800份,在一些投资额较大的合同中,民营企业占了45%。”商务部前副部长,中国国际经济交流中心副理事长魏建国在“走进非洲——2013中非投资金融论坛”上告诉记者。

投资凶猛 机会多多

对于中国在非洲的投资,魏建国显得比较有信心。“再过3到5年,非洲很可能取代欧盟成为中国最大的贸易伙伴。”魏建国说。

中国国际贸易促进委员会、中国国际商会副会长张伟向记者表示,中国在非洲的投资领域也在不断地丰富。其中,旅游业已成为中国企业投资的重点。目前中国企业已经开辟了多条旅游线路,有12个非洲国家向中国企业提出建设旅馆的要求,希望发展旅游业。在传统矿业领域,现在中国在非洲的矿权大概有10000多个,且多数是民营企业。进入非洲的房地产企业也达到近50家。

对于在非洲投资而言,基础设施建设正被看好。据悉,除巴加莫约港的投资项目之外,习近平访非期间,中坦两国签署的基础设施项目的合作备忘录有十余个。

渣打银行非洲区企业及金融客户部董事总经理薛仕文告诉记者,非洲农村人口只有1/3的道路得到过修整,只有5%的农业土地有灌溉,非洲的水电只有5%得到了开



坦桑尼亚,对习近平的访问夹道欢迎的人群 CNS 供图

发。现在到2020年之间,有80%的商业机会都将源自于非资源行业,主要是消费行业,包括农业和基础设施这些行业。

事实上,已经有不少中国企业看到了这些商机。有两位中国民营企业家在尼日利亚建设了钢厂。这在常人看来是不可思议的,因为尼日利亚既缺乏煤炭、也缺乏铁矿石。

但这两位企业家注意到,每年尼日利亚要报废700万摩托车和汽车。于是这两位企业家便利用废钢为原料,制造建筑钢材。在尼日利亚进行大规模住房建设的大潮中,这两位企业家赚得盆满钵满。

作为央企的中国铁建,在非洲35个国家有基础建设项目。在阿尔及利亚主要业务是铁路和高速公路项目,在尼日利亚主要进行铁路公路和市政建设项目,在安哥拉主要是工程承包项目,这些项目占到中国铁建整个海外项目的50%以上。

张伟告诉记者,非洲劳动力成本低和投资回报率高是非洲吸引中国企业投资的两大优势。

目前,中国熟练工人每个月的工资达到了600美元,而在非洲,每个劳动力的成本每个月在200美元以下。在投资回报率方面,一份来自麦肯锡的最新报告显示,投资非洲国家的资本回报率比投资中国、印度、越南等亚洲的回报率,平均要高出60%。这为中国企业带来了机遇。

人民币国际化成助推器

魏建国讲述的一个小故事说明了人民币在非洲商业结算中越来越居于重要地位。

“去年9月份我到南非的开普敦,开普敦的旅馆收银员表示最好给人民币进行结算,在当地人看来,给人民币比给美元要好,甚至比给南非的货币还要好。”魏建国说。

渣打银行博茨瓦纳现金管理及贸易融资部主管 Kwame Asante 告诉记者:“现在有一个趋势,就是要求用人民币来进行结算的账户正在逐渐增多。2010年之前,和中国打交道的客户在进行结算时都是用美元,而随着人民币国际化,我们现在可以给客户提供人民币结算账户的解决方案。”

“非洲一家电信企业的客户,其60%的采购来自于中国,用人民币结算的话可以省下2%到3%的总费用,就是我们给客户提供了一个人民币的结算方案,客户很满意,人民币结算在客观上有助于降低客户的交易成本。”Kwame Asante 表示。

“我们相信,中非之间快速增长的双边贸易将带动人民币国际化在非洲的发展进程。”渣打银行非洲区现金管理及贸易融资部总裁沈汉良说。

根据渣打银行的报告,去年中

非人民币跨境贸易结算额为57亿美元。渣打银行预计,截至2015年,中国进出口贸易额会有20%采用人民币进行结算,其中,中国和非洲国家之间采用人民币进行结算的跨境贸易额将达到150亿美元。

亟须加大金融支持面对越来越多的中国企业在非洲展开投资,金融业的脚步有些“跟不上”。

魏建国称,国家开发银行在非洲54个国家和地区设了28个代表处,但代表处不是分行,是不能做业务和签约的。国家开发银行、进出口银行在非洲的代表处有限;工行购买了南非标准银行是个好的开端,但也有区域的局限性。相比较中非贸易的迅速发展,我们的金融服务仍然不足。

尽管在过去5年中,中非基金已经成功投资了61个项目,分布在30个非洲国家,但对于渴望资金的中国企业来说,仍然略显不足。

国家开发银行国际合作业务局副局长石纪杨表示:“我们愿意和国际跨国银行等机构联手合作,共同为中国与世界各地的合作伙伴提供融资服务,提供专业服务,提供规划咨询、资金等服务。”

中国出口信用保险公司相关人士也向记者表示,对于走出去的中国企业,将全力提供出口信用保险服务。去年中国信保已向1838家企业支付赔款11.8亿美元,帮助投保企业追回海外欠款4亿美元。

习近平访俄签署多项能源合作协议

中俄迎来能源全产业链合作时代

■ 本报记者 江丞华

随着国际形势的不断变化,中俄两国政府高层和能源行业往来密切,中国和俄罗斯两国关系逐步调整战略重点,中俄两国高水平的政治关系优势持续散发正能量。

日前,中国国家主席习近平和俄罗斯总统普京的莫斯科会晤,更是为中俄能源新一轮合作带来一份“大礼包”。

这份“大礼”将会对中国未来的能源战略产生积极的影响和推动。

中俄能源领域合作“全面全方位”

中国作为世界第一大能源消费国,对能源供应安全的关注与日俱增。

俄罗斯是世界第一大石油生产国和第二大天然气生产国,同时也是世界上最大的能源出口国之一。但目前,俄罗斯正受到欧盟危机的影响,俄罗斯的能源出口受到了挤压,因此正努力寻找新的出口方向,东亚成为

俄罗斯重点发展目标。

3月22日,习近平主席在莫斯科克里姆林宫同普京总统举行会谈,两国元首就加强中俄全方位战略合作达成重要共识。双方认为,中俄开展大规模经济合作时机和条件已经成熟。

普京总统向到访的习近平主席表示,愿加强与中国之间的经贸关系。会谈后,两国元首共同签署了《中华人民共和国和俄罗斯联邦关于合作共赢、深化全面战略协作伙伴关系的联合声明》,并见证了两国政府和企业间多项合作文件签字仪式,尤其是能源领域的合作。

能源合作一直是中俄经贸合作的一个重要组成部分,中俄两国签署了一系列能源领域的合作备忘录,被中外企业寄予厚望。

其中,俄罗斯石油公司也与中国国家发展银行签署协议,俄方将获得20亿美元的贷款,给中国的石油供应量增加到每年最少3100万吨。根据协议,将按阶段增加向中国的供油量。目前,俄罗斯每年向中国供应1500万吨石油。

记者了解到,此次中俄两国能源领域的合作,还包括了核能、电力、煤炭以及新能源。

国是研究首席分析师常睿告诉记者,“此次,中俄两国的能源合作是全面全方位的,石油领域合作力度的加深,将会形成未来中国能源领域的立体化格局。”

此外,俄罗斯石油公司与中国石油天然气集团公司(CNPC)签署协议,确定俄方从2018年起向中国供气长达30年,每年的供气量为380亿立方米,据透露,供气量有可能增加到600亿立方米。

贸易合作升级为全产业链合作

当前,中俄经贸合作总体发展势头良好,2012年双边贸易额达到了创记录的881.6亿美元,同比增长了11.2%,中国已经连续三年成为俄罗斯第一大贸易合作伙伴。

中俄签署的联合声明提出,要实现经济合作量和质的平衡发展,实现双边贸易额2015年前达到1000亿

美元,2020年前达到2000亿美元,促进贸易结构多元化。

特别值得关注的是,俄罗斯石油公司与中石油一致同意在地质研究、勘探、开采和销售能源领域进行战略合作;此外还就建设和利用天津炼油厂签订了政府间协议等。

资深能源专家周勇刚对于上述合作协议充满期待,在他看来,“这一次中俄合作最大的亮点是,中俄两国将从原来简单的贸易合作模式有所突破,告别那种简单的你卖我买的贸易形式,这种改变,将确定俄罗斯和中国关系发展的主要方向转为深层次的产业合作。”

事实上,俄罗斯石油公司与中石油同意在地质研究、勘探、开采和销售能源领域进行战略合作,已经成为中俄两国企业最为关注的焦点,新的战略合作意味着,中俄两国将互相开放市场,合作方式由原来的纯上游贸易,转变为上中下游全产业链合作,不管是在中游的炼厂方面,还是在下游的终端销售方面,都是一次很好的突破。(下转第八版)

中国社会科学院美国研究所
助理研究员刁大明:

人民币汇率仍是中美经贸核心争议点

“

美国的经济复苏需要处理好中美经贸关系,如期待中国承担更多债务、平衡对华贸易赤字等等。而在这个过程中,人民币汇率议题极为关键。

■ 本报记者 王莹

3月19日至20日,美国新任财长雅各布·卢访华并与中国新任领导人及财经高官会晤,讨论两国面临的多项经济问题,其中包括,网络安全、人民币汇率、贸易失衡、出口和知识产权等。2012年,中美双边贸易额创下历史新高。今天,美国已成为全球最大的中国产品进口国,而中国也是美国国债最大的海外债主,中美经济早已形成你中有我,我中有你的局面。那么,两国“新班底”的对接对中美两国的双边经贸合作有何重大意义?中美未来将如何应对两国经贸投资领域近期频频出现的贸易摩擦?《中国企业报》记者对此采访了中国社会科学院美国研究所助理研究员刁大明。

《中国企业报》:从美国经济现状来看,新财长雅各布·卢承担的压力不小。除了经济疲弱复苏之外,美国财政风险更是高悬于顶。此次新任财长访华对美国复苏有何意义?

刁大明:从2013年以来的各项经济指标看,美国经济是在经历着一次缓慢复苏的过程,而且其复苏速度有所提升。除了等待经济周期规律的回调效果之外,美国政府也始终在寻求足以引领经济发展的新兴产业。新任财长雅各布·卢作为一位预算专家,他的工作可能是围绕财政议题推进展开的。目前看,美国联邦政府的财政状况是影响美国国家竞争力的关键因素。

截至2013年1月,联邦债务占到了美国GDP的73%。年初的财政悬崖危机被推后到5月底,而2013财年的正式拨款还在国会两院的激辩当中。美国联邦负债率在西方国家并不算高,只有寻找到新的经济增长点,或可很快弥合问题;其二,债务上限危机更多是目前两党激化矛盾冲突的表象,本质是政治危机而非财政危机。

从这个逻辑出发,美国的经济复苏需要处理好中美经贸关系,如期待中国承担更多债务、平衡对华贸易赤字等等。而在这个过程中,人民币汇率议题极为关键:人民币的升值势必会压缩中国对美出口的获利,从而减少贸易差,此外还可以直接令中国持有的美国国债贬值,从而减轻联邦政府国债负担。这样看来,人民币汇率问题将是中美经贸关系中的一个长期存在的核心争议点。

《中国企业报》:随着中国日益延伸的利益与鼓吹“转向亚洲”的美国利益出现越来越多的交集,加之两国经贸投资领域近期以来频频出现的摩擦,中美迫切希望找到“新办法”以避免冲突。您认为中美贸易冲突主要的根源在哪里?如何避免冲突?

刁大明:自2010年美国实施所谓“重返亚太”战略以来,中美双方的摩擦在众多议题上都呈现出激化态势,两国关系压舱石的经贸关系也有一定起伏,比如美国为了分亚太经济繁荣一杯羹而推出的TPP,一定程度上就可能影响到中国的国际贸易环境,从而平衡中国快速发展的经济。

客观讲,中美经贸关系的摩擦源于两国出于发展现实的考虑并具有自身的利益诉求。

对美国而言,首先是如何打开中国市场,为美国企业创造商机,显然关乎美国的经济与战略利益,因而美国政府要求中国政府对外资更为开放,为美国企业提供更为良好的投资环境。其二是知识产权保护。若知识产权在中国无法得到有效保护,美国相对于中国的创新优势就会降低,因而美国会在此领域更为严苛地要求中国。其三是金融改革。美国始终认为中国金融业是一个巨大的蛋糕,期待中国放宽美国金融服务业的进入,人民币的国际化自然也是与之相关的重要一步。

而对于中国而言,首先是“企业走出去”所面对的海外政治投资风险的管控。中国期待美国给予在美投资的中资企业一个平等而公正的政治环境。其二是美国联邦政府的财政危机。对于持有大量美国国债的中国而言,显然是极为需要关注的。其三是中美能源合作。其关键在于能源合作中高新技术的合作与交流,比如美国目前的高技术或中等技术的对华出口限制是否将松绑,本质上讲关乎贸易平衡。

中美经贸关系虽然存在摩擦点,但总体上仍旧存在相互依赖的特性。两国需要同舟共济,关切对方诉求才能实现自己的利益,本着互利共赢的原则,切实推进一些有利于两国经济和民众的经贸合作。

《中国企业报》:舆论普遍认为,美国总统选在此时派新任财长雅各布·卢到访中国并与中国新任领导人及财经高官会晤,象征意义明显。您怎么看?中美经贸的未来前景如何?

刁大明:雅各布·卢此次访问是作为美国总统奥巴马特别代表进行的,所以会谈及超越财部长权限的更为广泛的关切议题。卢的访问充分释放出奥巴马政府希望与中国新领导人尽快对接的政策意图。

可以预见,中美关系中的热点议题,如人民币汇率、网络安全、中国对美投资、金融合作、服务贸易、美国对华技术转让等都将表现出新形式。

对此,中美双方应该正视挑战,充分理解对方国内政治走向与需要,充分总结战略与经济对话的经验,创新性地管理好中美关系,如深化经济对话、环境治理合作,在朝鲜问题、中东问题等议题加强沟通,进行网络安全对话、媒体和人文交流,等等,共同构筑面向未来的新型大国关系。