

万福生科造假“登极” 公安介入

■ 本报记者 许志强

号称“稻米精深加工第一股”的万福生科(300628),2012年10月26日公开承认2012年半年报存在营业收入、经营利润、净利润三项关键指标全部造假,且虚增金额较大。2013年3月1日再度承认公司自2008年至2011年累计虚增收入7.4亿元左右,虚增营业利润1.8亿元左右,虚增净利润1.6亿元左右,四年净利润累计“注水”近九成,再度刷新投资者对中国资本市场的认知。

“创业板公司在上市进行一定的财务包装可以理解,但像万福生科这样从股改、IPO申请、登陆创业板的过程中,业绩造假几贯穿全过程,持续时间之长,涉及金额之大,令人触目惊心。”奥维咨询研究院院长张彦斌告诉《中国企业家》记者,万福生科的造假刷新中国资本市场的纪录,性质极其恶劣,必须要重刑严惩才能达到警示作用。

一切要等证监会的定性

作为2012年中国证监会查办的大案要案之一,万福生科的业绩造假事件已引起证监会多位高层的关注,相关案情和处罚结论有望近期披露。万福生科的造假事件,引发了舆论和投资者的指责与质疑。不过,远在常德市桃源县陬子镇的万福生科却表现得颇为镇定和平静。

3月14日,《中国企业家》记者从万福生科董秘办得知,“自春节以后,中国证监会和湖南证监局再也没有到公司进行现场稽查,公安部门也没有进驻公司,只是调取相关资料。整个公司日常经营正常,老板更不会跑路”。

由于适逢全国两会召开,对于最终结果何时出来,万福生科方面表示,“我们也很关注,但不清楚具体时间,一切都要等证监会的定性”。

不过,业绩造假已经让公司财务总监以请假的方式悄然离职。公司发布公告称,“公司现财务总监覃学军因个人原因请假,由于请假时间较长,无法履行相应的职责,根据相关规定属于自动离职的情形”。

面对记者提出,“既然是公司同意其请假,为何又说不能胜任工作、成自动离职?请假是不是因为参与业绩造假承受不了压力,选择逃避?”等问题,上述人员表示,“财务总监已离开公司。辞职就是个人原因,家里出事没法承担工作,具体什么内容我们没有得到本人授权,不能透露。我们还能联系上她”。



受业绩造假消息影响,万福生科股价持续走低

2013年3月1日万福生科再度承认公司自2008年至2011年累计虚增收入7.4亿元左右,虚增营业利润1.8亿元左右,虚增净利润1.6亿元左右,四年净利润累计“注水”近九成,再度刷新投资者对中国资本市场的认知。

公司和深圳市盛桥投资管理有限公司等占公司总股本14.14%的“大小非”将迎来解禁期。

对此,该人员表示,“毕竟公司现在出了这么大的事情,到时候是不是会如期解禁,我们会提前发布公告。到底会不会,现在不好说”。面对记者提出的“很多投资者认为被公司欺骗,要求索赔怎么办”这一问题时,该工作人员表示,“那只能你自己咨询律师了”。

面临行政处罚和刑事制裁

3月15日,当《中国企业家》记者以投资者身份致电公司董秘办时,一工作人员在电话中透露,“最近打电话咨询的投资者不多,倒是媒体的批评报道很多,很多人都关心公司是不是会暂停上市或直接退市,只能说存在这种风险”。

“不过,我可以告诉你的是,公司日常经营一切都很正常”,面对记者提出“如此恶劣造假行为,公司从去年9月到现在为何没有一直停牌”,上述工作人员表示,“停牌的时候有投资者要求复牌,现在复牌之后又要求停牌,现在不停牌也是希望保证投资者利益”。

来自公司内部人士透露,“当去年公司首次承认2012年上半年业绩虚增以及证监会立案调查前后,还是对公司市场销售造成不小的影响,很多人都担心公司会因此出现倒闭,所以不敢合作了”。

上述人员也证实,“去年确实有个别经销商担心公司发展,心有芥

蒂。不过,后来公司专门向合作伙伴开会解释过相关的原因。现在来说,整体市场经营业绩还是比较正常”。

对于如何向公司客户进行的解释,上述工作人员表示,“主要是说公司高层对相关的法规不了解,同时去年上半年公司因为技改停产对经营业绩造成影响,但高层担心公告后会对公司形象,对整体发展不好,就没有对外说。反正事情已经发生了,还能怎么说”。

对于接下来公司可能面临的处罚结果,北京中兆律师事务所律师李江认为,“万福生科欺诈发行股票的行为,将有可能同时面临行政处罚和司法机关的刑事制裁”。

目前,公安机关已经介入对万福生科财务、营业执照的前期调查阶段。

链接

《刑法》第一百六十条规定,在招股说明书、认股书、公司、企业债券募集办法中隐瞒重要事实或者编造重大虚假内容,发行股票或者公司、企业债券,数额巨大、后果严重或者有其他严重情节的,处五年以下有期徒刑或者拘役,并处或者单处非法募集资金金额1%以上5%以下罚金。同时,《证券法》相关规定:发行人不符合发行条件,以欺骗手段骗取发行核准,已经发行证券的,处以非法所募资金金额1%以上5%以下的罚款。构成犯罪的,依法追究刑事责任。

受困代理制 九城或私有化

■ 本报记者 郭奎涛

近日,有消息透露,由于股价持续低迷,网游企业第九城市董事长兼CEO朱骏正在海外寻求资金支持,或为推动公司私有化计划所用。目前,九城痛失《魔兽世界》代理权之后,一直没能找到新的业绩增长点,如今股价只有发行价17美元的16%左右。

多位行业人士在接受《中国企业家》记者采访时表示,代理国外优秀作品虽然能为国内网游企业短时间内带来大量用户和收益,但是也造成这些企业的命运紧紧地绑在了国外开发商的手中,甚至导致中国网游企业在自主研发方面长达数年都没有起色。

成败皆代理

根据文化部的数据,中国网游市场规模在2010年为326亿元,2011年为428.5亿元,2012年网络游戏市场实际销售收入569.6亿元。

在网游企业人士张华威(化名)眼中,看似光鲜的市场实际上另有隐情,“中国网游行业,特别是在早期,

某种程度上讲就是一段代理的历史,所谓的网游企业只不过是国外网游产品的代理商和渠道商。”

2002年7月,九城获得韩国《奇迹MU》的大陆独家代理权,一度与代理《传奇》的盛大分庭抗礼。2004年4月,九城又拿到了暴雪公司《魔兽世界》在中国的独家代理权,这款游戏连续四年成为九城近90%的收入来源。

即使是现在,作为中国网游龙头的腾讯,仅仅其代理的CF(穿越火线)和DNF(地下城与勇士),2011年就为其全年总营收贡献了约40%。到了2012年,粗略统计,CF月收入在4亿左右,DNF也达到了3亿。

“代理能在短时间内获得大量的用户和收入,但是容易受制于国外开发商。一旦开发商决定选择其它的代理商,企业就可能瞬间被用户抛弃。”易观网分析师孙梦子告诉记者。

2009年,暴雪公司转而选择网易作为《魔兽世界》的代理商,九城没有了这个吸金利器业绩直线下滑。根据其2012年8月公布的财报显示,自失去《魔兽世界》代理权后,这家公司已

经连续14个季度亏损。

天价代理费

“不仅仅是受制于人,表面上丰厚的收入实际落入九城口袋的并不多,因为代理费会占用大量资金。代理《魔兽世界》期间,九城某一季度财报显示其利润率仅为14%,不足网游行业平均利润率的1/3。”孙梦子补充说。

数据显示,《魔兽世界》从2000年底开始开发,用了差不多5年时间打造,投资约4000万美元。而第一个代理商九城,付出了5000万美元才拿到4年的运营权。新代理商网易更是总共支付了2.146亿美元,换取了在中国为期三年的游戏运营权。

另有行业人士在博客中透露,国外游戏开发者在代理费上漫天要价的情况已是司空见惯,例如,韩国的H公司给一款(预期的)好游戏注资约350万美元,游戏还没有开发完毕,大陆的代理费就已喊到了800万美元(不包括分成费),大有一役赚回老本的架势。

不过,张华威强调说,很多优秀

的网游作品都需要历时数年、花费巨资打造,急于盈利的中国网游企业一方面缺乏耐心,另一方面也确实是没有足够的资金支持,代理国外产品无疑是一条捷径。

据悉,在比较知名的优秀网游作品中,《使命召唤》系列总投入已经达到了10亿美元左右,《星球大战:旧共和国》总计游戏投入预计将超过1.1亿美元,《GTA4》让开发商付出了大约1亿美元才制作完成,这对很多中国网游企业来讲都不是一下子就能拿出来的。

其实,九城也一直在重金打造自主产品,并且收购了由暴雪前高管建立的研发工作室,其旗下的《Firefall》2012年上半年已在东南亚市场卖出2300万美元,刷新了欧美3A级网游身价,预计2013年在大陆将进入商业化运营阶段。

对于消息曝光的私有化问题,第九城市副总裁沈国定声称,也是刚刚从新闻中看到的,这个问题暂时不评论。不过九城的运营策略一直在按照计划进行,不会发生改变,通过今年推出的几款重点产品,九城在收入方面应该会有所提升。

简讯

锐捷网络发布2013年产品战略

3月12日,以“简网络·享未来”为主题的锐捷网络新品战略发布会在中国科技馆召开。在“以简驭繁,让用户关注业务而非网络”的全新战略下,锐捷网络发布了其2013年系列“简”网络新品。为了适应数据中心和园区网的发展和融合,锐捷网络面向云架构下的网络体系,推出了业界首款“云架构网络”核心交换机——Newton 18000。在无线应用领域,针对不同的应用场景,锐捷网络分别推出了系列部署、管理简单的无线创新产品。(吴荣华)

皇冠金融优惠3月启动

为了让更多消费者领略皇冠的品牌魅力,享受皇冠汽车带来的驾乘乐趣与品质生活,一汽丰田皇冠品牌特别在2013年3月1日至4月30日期间,推出超值的0利率低利率购车优惠活动,“礼遇”一直关注并支持皇冠品牌的老老客户。除了金融优惠,一汽丰田还同期推出了“皇冠品质,挚友同享”的好友介绍活动。活动期间,皇冠车主成功介绍好友购买皇冠汽车,便可获赠1000元的油卡一张,新车主(好友)可获得1500元的油卡。

中国产品质量追溯网络平台问世

日前,茅台镇香山酒业有限公司、遵义怀乡满台酒业有限公司、壳牌机油福建泉州地区总代理等企业再度与造假者角力,借助北京金源茂新技术开发(集团)有限公司打造的“中国产品质量追溯网络平台”,让消费者简单、当即识别所购商品的来龙去脉,使造假产品暴露无遗。据介绍,“中国产品质量追溯网络平台”是目前国内唯一拥有自主知识产权、技术含量高、使用成本低、消费者易于识别的一项最新产品质量追溯和防伪体系,具有不可复制性。(许健)

屈臣氏建设全方位零售布局

3月7日,屈臣氏官网商城宣告正式上线,同时在全国门店及官网商城正式推出产品双线攻略。这是屈臣氏继2011年12月进驻淘宝商城及2012年底推出掌上网店后,在电商平台上的又一重大举措,也是屈臣氏渠道跨界融合以来的关键战略布局。至此,屈臣氏完成天猫旗舰店、掌上网店及官网商城的三大电商平台布局。屈臣氏方面则表示,“未来,全方位零售将是屈臣氏中国布局的主旋律,我们将同时着力发展线上电子商务平台与线下实体店,双线并行。”

极进网络与厦门建发战略合作

日前,美国极进网络有限公司宣布与中国主要技术产品和服务经销商厦门建发通讯有限公司(建发通讯)签署重要战略合作协议。极进网络将与厦门建发通讯携手扩大业务服务区域和行业客户,拓展其网络解决方案在制造商和能源公司、电信运营商和教育机构等关键行业的应用,增加以太网络解决方案的使用范围。极进网络首席营销官David Ginsburg表示:“厦门建发通讯是亚洲领先的IT公司,拥有品牌、规模和信誉优势,为网络解决方案代理商在中国的发展提供了支持。(肖燕)

华德士公司发布在华薪资调查结果

近日,全球首屈一指的专业人才招聘顾问公司华德士公司,正式发布一年一度的全球薪资调查报告。《华德士全球薪资调查报告》现已推出第14版,是当前对全球招聘趋势和薪资水平最综合全面的评述总结。在中国内地的主要调查结果显示:银行和金融服务机构普遍遭受全球市场环境的不利影响。一方面,企业迫切希望提高盈利能力从而加大销售人才招聘的力度;与此同时,鉴于成本控制的需求而不得不冻结某些岗位的招聘。零售、奢侈品和快速消费品行业均呈现出增长态势。(洪林)

上海国际建筑电气与建筑智能化展将办

据悉,2013年3月27日至29日开幕的2013上海国际建筑电气与建筑智能化展,将在上海国际展览中心召开。在12000平方米的展厅里,约200家海内外品牌企业将带来各自先进的技术与设备进行交流。上海国际建筑电气与建筑智能化展对建筑行业“蜕变”产生的催化作用,已经受到众多业内人士的认可。展会同期,还将有50多场以绿色节能建筑为主题的高端会议,讨论全球建筑电气与建筑智能化的热点技术与产品。(萧然)

新世纪女性健康生活公益活动举行

3月8日,中国妇女活动中心“第十三届新世纪女性健康生活大型公益活动”在北京举行。作为此次大型公益活动的开幕大戏,由中国妇女活动中心、国家图书馆、华夏银行共同主办的“我的绿色生活圈”环保展览和专题讲座也在国家图书馆精彩上演。展览围绕“做华夏丽人,享绿色生活”的主题,以“家”为出发点,从衣食住行、休闲社交、购物育儿等多个方面,向公众全方位展示了环保的重要性和途径,呼吁公众身体力行,从点滴小事做起,从自己的小家做起,保护环境,保护地球大家庭。(王萌)

云驾岭矿实行“现场+案例”安全培训

冀中能源邯矿集团云驾岭矿不断创新安全教育方法,实行“现场+案例”培训法,收到了良好效果。该矿创新实行了“现场+案例”的培训方法,根据不同专业、不同工种现场不按规程施工的现象制定题目,并由专人负责找出“现场”相关的案例,并将案例发生的原因、经过、教训整理成教案,对职工进行培训,通过讲解案例,让职工深刻认识到不正规操作的危害性及如何做到正规操作。(程占国)

华泰圣达菲新品T7正式上市

近日,韩系经典华泰圣达菲宣布,其分别搭载1.8T汽油及2.0T柴油的涡轮增压动力新品——圣达菲T7正式上市。新产品在动力系统、外观内饰、售后服务等方面进行了全面升级,而价格则仍保持不变,1.8T手动两驱售价为9.57万,2.0T柴油手动两驱为9.97万,2.0T柴油手动四驱则是11.67万。华泰圣达菲T7以超高性价比,不但让广大消费者的SUV生活在动力、操控和经济性上得到了全面升级,更有望成为引领国内中级SUV市场的全新价值标杆。