

2007年8月,宁夏回族自治区中卫市居民张丽萍依法取得了5000亩林地的绿化种植合同,位于该市吊坡梁一带,承包期限为50年。在核发《林权证》之后,张丽萍一家投入大量资金和人力进行种树治沙。张丽萍称,宁夏金阳新能源有限公司以发展新能源为名,在没有与张丽萍协商的情况下,将其中3000多亩进行毁林占地修路建厂。同时,该企业以建设项目和林地作为抵押,向中卫市建设银行贷款1亿元。

宁夏中卫光伏企业被指毁林抢地 3000 亩

■ 本报记者 任腾飞 通讯员 李坤

“我实在想不通,自己合法承包来的3000亩林地不但无故被人霸占走,一家老少也跟着受连累……”

宁夏中卫市居民张丽萍向记者反映,自己三年前承包的5000亩林地,有3000亩遭到宁夏金阳新能源有限公司(与银阳公司同一企业主体,以下简称金阳公司)的侵占,自己种植的大量林木遭到毁灭性破坏。

接到举报后,记者一行人奔赴宁夏中卫市进行调查采访,掌握了大量材料,还原了毁林占地事件经过。

大片绿地遭破坏 数年心血毁于一旦

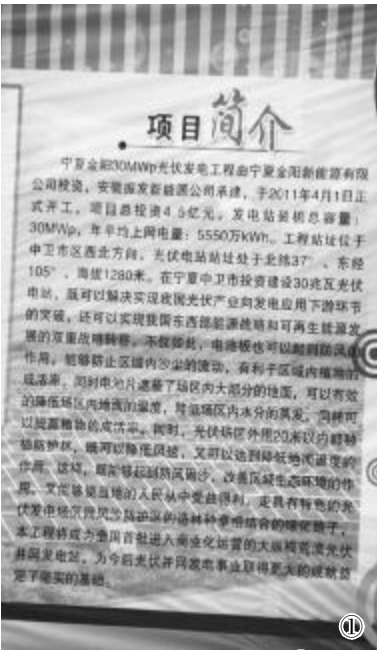
顺着宁夏中卫市居民王军的手望去,记者看到了不远处矗立的金阳公司新厂房,大片的“太阳能发电芯片”及纵横交错的柏油路面。王军的弟妻张丽萍说,她的林地遭霸占后,不但自己经济损失惨重,也使得这一带的自然环境比起承包前更加恶劣。

王军介绍说,2007年3月,当地政府因申报绿化基地项目资金始终未能落实,决定将部分林地承包出去。在缴纳30万元承包费后,市政府为其颁发了卫林证字(2007)第04048号林权证,获得了5000亩林地的50年使用权,所有人是其弟妻张丽萍。

记者发现,在被金阳公司占去的3000亩林地带内,草木植被几乎荡然无存;在所剩的2000亩林地中,有大片工地垃圾横在其中。空气中弥漫着呛鼻难闻的怪异味道,令人阵阵作呕。

“早上废气都附在地面,比现在更加刺鼻。”王军向记者解释道,“宁夏回族自治区林业部门曾说过,这片林地如果不被毁,绿色产业的前景不可限量。”

近几年来,王军一家共巩固沙草方格1300多亩,累计植树120多



①被当地居民称为“史上最牛”的项目简介。②以开发新能源为由,工业机器正无情吞噬着当地本就很脆弱的生态环境。③大片的太阳能电池板,确实起到了“防风固沙”的作用。 本报记者 任腾飞/摄

亩,他们还在沙丘的低洼坑内及丘间地造林种草近1000亩,使得林地各区域内有面积不等的草本植物覆盖。王军指着未被毁坏的林地介绍说,他们所种植的主要是“抗风寒、耐干旱”的刺槐和臭椿等植物。

为了更好地护理植物,他们还铺设了2.5公里长8米宽的干路、7.6公里长6米宽的生产路,打深水井4口,架设高压线2.5公里,安装变压器2座,铺设地下管道达22200米。在被毁坏前,已经形成东向西南北道路纵横网和地下输水网。粗略估计,他们先后共投入了500多万元。

企业被指未经许可 搞建设伪造证书巨款

“没经过同意,就在我承包的地上建设工厂。”据张丽萍回忆说,2009年6月,自己曾接到中卫市招商局的通知,称其部分林地(3070亩)将被占用。随后,中卫市农牧林业局

受政府委派向他告知,其承包的林地将被收回、注销,但可对林地内地面附着物作出补偿。张丽萍说:“自己和家人辛苦种植的植被将毁于一旦,我很难过,所以当时就毫不犹豫地拒绝了他们。”

然而,2010年3月初,该片林地开进了大量的机械,进行毁林推地。他们闻讯后赶来,却遭到自称是江苏无锡金阳公司工作人员的阻拦,“这里的市委领导把地划给了我们,你们谁敢阻拦,我就给书记打电话,叫你吃不了兜着走”。随后,张丽萍一家遭到施工人员的驱赶。

此后,金阳公司投入了大量机械设备,将张丽萍承包的3000多亩林地进行毁林推地,并修建了大量的厂房。截至目前,已造成林地内8万余株树木、不计其数的植被和大量积棘草方格被毁坏,20米宽的护路林被推毁1000多米,水利设施大量损坏,所造成的生态和经济损失无法估量。

“我们很难相信也不愿接受,这跟抢劫有什么两样?”说着,张丽萍蹲在地上抹开了眼泪。

记者通过随行的一位知情了解到,2011年4月,金阳公司用伪造的土地证作为抵押,从宁夏回族自治区建设银行贷款1亿元。据该知情者透露,金阳公司计划依靠更多国拨土地,继续“抵押贷款”至少4亿元。

“按照有关法律规定,这是一个明显的违法圈地、套取国家资金补贴的事件”,知情人向记者表述,“按道理,该违法项目不可能贷到款,因为没有任何实质性的合法抵押物。但其却能够从一个大型上市银行取得巨额贷款,在让众多中小企业羡慕的同时,其中故事耐人寻味。”该知情人随后表示。

泡沫经济谁之过 画饼容易充饥难

据金阳公司内部职工反映,金

阳公司以及其同一主体的银阳公司至今未正常运转。在大片被毁林地的现场,记者放眼望去,成片的光伏设备“安静”地立在这片曾经充满绿色的沙化土地上。只有工厂烟囱冒出的白烟以及少数几个保安人员,在努力证明着这个工厂确实在“正常运转”。

“这纯粹是为了圈地”,王军指着间距夸张的大片太阳能电池板说道,“我咨询过专家,中卫市的纬度为北纬37°,根据专家计算,间距达到电池板高度的1.3倍,就能满足效率最大化。”记者发现,金阳公司的太阳能电池板间距超过高度的2倍。“因为土地是抢占的,不用花钱,而且圈地越多越能骗国家的钱。”王军一针见血地指出。

据王军介绍,他们曾多次为这件以开发新能源为名,实则进行违法占地骗取国家资金补贴的事件上访,耗费了大量财力物力,但至今收效甚微,一家人已经筋疲力尽。就在今年,张丽萍还以《关于宁夏金阳公司特大毁林侵占林地紧急报告》为题,向中央、宁夏回族自治区领导机关和新闻媒体控告。

迫于各方的压力,中卫市方面开始利用公权力“突击”帮助违法毁林占地企业办理相关手续。比如卫纪建字[2011]8号文件《市纪委纪律检查建议书》中,就赫然写着“由你局报请政府同意收缴张丽萍的林权证,并宣布作废”。

圈地祸民何时了 相关专家开良药

针对采访过程中遇到的情况,《中国企业报》记者联系了北京理工大学胡星斗教授和相关专家。

对于“宁夏张丽萍被违法占地”的事件,胡星斗给出了自己的看法。“这不是个别现象”,目前,以发展新兴产业之名,进行违法圈地、损害地方百姓的事件时有发生。“这个事件具有代表性。”胡星

斗表示,被占有的土地面积比较大,同时,由于张丽萍一家为了改善当地环境,付出了大量心血,却惨遭破坏,于情于理,这件事情都要及时公正的解决。2012年,国家将加大力度解决泡沫经济问题。解决张丽萍事件,是对宁夏回族自治区政府执政能力的考验,因为根据常识判断,这已经不是一起单纯的企业行为。

对于光伏企业等新兴产业,胡星斗说出了自己的见解。“发展新能源和新兴产业是国家的大政方针,国家鼓励民营企业参与其中并进行政策性的扶持。这体现了中央政府的远见卓识,但是,容易被有些地方政府和不法企业钻了空子,为了政绩和一时的利益,某些地方政府和不法企业不惜牺牲当地百姓、环境和国家的利益,一起构筑面子工程,制造出泡沫经济、虚拟经济。这与中央鼓励实体经济的精神是相违背的,扰乱了市场经济环境。”

“要解决这一问题,要从土地监管入手,同时加大对企业的实时评估,使真正需要土地的企业得偿所愿,违法的源头企业无空子可钻。”胡星斗认为。

对于企业在地方经济发展过程中的角色,一位不愿具名的县域经济专家委员会的专家向《中国企业报》记者表示,“招商引资的大方向是正确的,这有利于资源优化配置,先富带动后富,但是,也容易被不法分子利用。”

上述专家表示,“我们现在都在讲做大蛋糕、做好蛋糕,提高蛋糕的品质,其实,应该提高的是企业家的品质,唤醒企业家的良知。就张丽萍事件来说,违法占地、弄虚作假骗取巨额贷款如果属实,不仅严重损害当地政府的公信力,也会造成银行的巨额贷款收不回去,受损的将是国家和人民。一个没有道德底线、麻木良知的企业家,祸国殃民尚未可知,更别提企业家的责任了。”

3 年的时间,企业规模由成立之初的 12 家发展到如今的 31 家,销售业绩增速高达 5 倍,一个汽车零部件“航母”的雏形已经赫然在立。这是一份令人羡慕且有些望尘莫及的成绩单。

面对这样的成绩,北京海纳川汽车部件股份有限公司总经理刘毅男淡定地道出了两个字——诚信。“诚实守信是中华民族的传统美德,‘诚信兴商’是我们企业的立业之本。”他说:“企业的经营者面临着巨大的社会和企业的经营责任,怎样成为一个成功的经营者,这是每一个企业家不但要用语言,更要用实际行动和经营成果给予回答的问题,我始终认为成功和发财并不能画等号,但这一切都必须建立在诚信的基础上。”

以信载道 海纳百川

——记北京海纳川汽车部件股份有限公司总经理刘毅男

■ 本报记者 孙颖

“十一五”期间汽车工业赢来了新一轮的发展浪潮,汽车工业的重心开始转移到中国,北京汽车工业绘出了走集团化战略,实现跨越式发展的产业蓝图,作为北京汽车产业链的重要环节肩负着振兴北京零部件产业的历史重任海纳川公司应运而生。2008 年 1 月 25 日,由北汽控股公司和北京工业投资公司共同出资 10 亿元,聚集了原来北京汽车零部件产业里 12 家优势企业而组建的海纳川汽车部件股份公司正式登记注册。一个完善北京汽车产业链零部件的平台,跃然而现,从此结束了北京零部件产业各自为战,单打独斗的历史。

海纳川公司的成立就如同一股三月的暖风吹过,在当时的新闻报道里,关于那一天被这样描述的:从此,北京汽车零部件产业走进了从弱到强、从分到合、从劣到优的全新时代,而海纳川则要做一个新时代的领航者。

事实也的确如此。正是由于应和了北京汽车产业集团化运作的大背景,此后的近三年时间里,海纳川就像是一艘极具引力的航空母舰,一个又一个零部件企业不断飞停其上,并在编队组合后,开始集体前行。尽管只有短短的四年时间,海纳川却成功实现了销售收入由 30 亿元到 150 亿元的大跳跃!其成长速度令人哑舌!

海纳川是如何在短时间内取得如此骄人的成绩?这背后有着什么样的故事?带着诸多疑问记者走进了北京海纳川汽车部件股份有限公

司,采访了被业界誉为“学者型企业家”的总经理刘毅男。

回顾海纳川公司的发展历史,刘毅男告诉记者:“海纳川人深刻地认识到:诚实守信是为商之道,是兴企之本。我们着力从国际诚信、社会诚信、客户诚信、员工诚信四个方面打造了我们海纳川公司的诚信体系。”

诚信助力国际化进程

两年前,当刚刚成立还不满一年的海纳川第一次亮相中国国际汽车零部件博览会时,尽管它的名字听上去还有点陌生,但却让所有人都吃了一惊。一些整车企业的零部件采购经理们惊奇地发现,海纳川这个“新人”是携旗下 12 家零部件企业集体亮相。

随后的两年时间里,这支零部件“集团军”不断扩容,到 2011 年旗下的企业数量已经由成立之初的 12 家增加到 31 家,与国际 500 强、国际知名零部件企业合作的企业 11 家,与国内行业前三甲等知名零部件企业合作的企业 9 家,其他类型的企业 8 家,并且一口气推出了汽车内外饰系统、汽车座椅系统、汽车电子系统、热交换系统、汽车底盘及其他系统五大系列产品,俨然一个汽车零部件“航母”。

刘毅男说:“能输出技术和产品的民族不是伟大的民族,能够输出文化的民族,才是伟大的民族。”在国际化交往中,海纳川公司秉承“和达”的文化理念,努力创造共融文化,以诚相待,共赢未来。

2008 年 12 月 10 日,海纳川公

司与美国江森公司、上海延峰公司签订了“北京江森公司股权转让协议书”,调整后海纳川公司对北京江森持股 49%,2009 年 6 月 5 日,海纳川公司与美国天纳克公司签署了汽车排气系统项目合资合作协议,双方合资在北京设立合资公司生产汽车排气产品。2011 年 5 月 27 日,海纳川公司与法国英瑞杰公司签署合资合作协议,海纳川以现金收购英瑞杰汽车系统制造(北京)有限责任公司 40% 的产权。

特别是在 2011 年 7 月并购荷兰英纳法汽车天窗公司的过程中,由于海纳川的诚实守信,在激烈的竞标中一举夺标。谈到并购时海纳川的员工告诉记者这样一句话:“不难,问一问海纳川刘毅男。”刘毅男说起并购的时候脸上出现笑容,他说:“当时有五家要收购英纳法,而且之前中国某企业在荷兰收购一家公司,因违约,而造成了不良影响这使得被收购方对中国的公司充满了不信任。而我们海纳川只用了 7 个月的时间,完成了股权交割和组织整合。”

提起并购英纳法时最困难的事情是什么时候,刘毅男告诉记者:“当时最难的是政府的批文,按道理这个批文应该半年才能拿到,而我们仅用了一个月的时间就拿到了这个批文。”

以诚立业同舟共济

相信大家还记得在今年“3·15”晚会被曝光的锦湖轮胎事件,锦湖轮胎是全球十大轮胎企业之一,为包括北京现代、一汽大众、上海通

用、东风标致、长城汽车、通用汽车等众多汽车厂家提供配套轮胎,是中国国内配套市场占有率第一的轮胎品牌。这件事情的发生使得消费者对汽车零部件产品质量的关注度提高。刘毅男说:“通过锦湖轮胎事件的发生我们要从中吸取教训,筛选合作者一定要慎重,我们海纳川的核心价值观就是和而求强、达而致远。和的背后就是要以信来和,没有信就没有办法和,我们要以诚信的态度去面对我们的客户、我们的消费者,其实做一个企业就是想创造它的品牌;而品牌就是顾客的信心度。”

海纳川公司始终坚持“个性化营销、为客户创造价值”的营销理念,建立了良好的客户关系和整零协调机制,为海纳川公司快速发展奠定了市场基础。

海纳川公司虽然所属企业构成比较复杂,但建立了科学的管理体系,不但按照国际标准和客户要求建立了质量保证体系,而且大多数企业与客户形成了战略合作伙伴关系。在取得“质量信得过企业”、“最佳供应商”等荣誉称号的同时,有的企业还获得了主机厂的特殊奖励。2010 年、2011 年连续两年被评为全国百强零部件企业。

据介绍,海纳川公司现有在职员工近 6000 名。无论是中外合资企业还是国内合资企业,在建立企业的同时也设立了党、团和工会组织,建立了职工之家,并开展多种形式的职工培训和教育活动,为职工设计职业发展规划,给困难职工送温暖,为职工办实事,做好事。提出了“内聚人心、外树形象”的指导思想,形成了员工与企业共患难、共成长



刘毅男

的良好氛围,为企业的发展集聚了强劲的动力。

采访的过程中,战略运营部的李宗奇经理给记者看了他们刚刚结束的演讲比赛的录像,其中有一位员工的演讲让记者印象深刻,她是来自董事会办公室的一位姓郝的员工,她是这样说的:“在一次与外方谈判后已是深夜 10 点半,回程的路上,车的后座上传来了阵阵的新声,刚才还在神采奕奕和外方较劲的刘毅男总经理已经睡着了,汽车零部件产业是一块硬骨头,就是这样的一位领导带着一支铁杆的团队南征北战打开了属于自己的局面,他们是公司中最忙碌的一群人,他们的风格决定了企业风格,那就是专业、高效、市场影响。海纳川人也一样,多敬业付出,少计较回报,因为我们深深明白在不断地付出中我们已经得到了提高,这就是对我们最好的回报。”

采访的最后刘毅男对记者说:“‘十二五’期间,海纳川公司致力于以模块化集成供货为主营业务,产品进入全球化采购体系,形成以北京为主体、辐射全国和海外的产业基地网络,加快上市步伐,经营规模向 300 亿元迈进。为此,海纳川公司将全力以赴完成‘产品模块化、资源国际化、

企业规模化、基地网络化、融资多元化’五大任务,打造研发、采购、制造、市场和人才五大体系,实现由零件供应商向集成供应商、由投资经营向主业型经营、由一般型公司向公众公司、由规模型企业向效益型企业、由外延性增长向内涵型增长五个方面的转变。海纳川公司不仅要为北京汽车整体发展做出更大的贡献,而且要成为中国汽车零部件行业排名居前的产业先锋!”

“十二五”期间,海纳川公司致力于企业发展模式的转变,在企业做大的基础上,着力培育强大主营业务模块,并立志通过国际化资本运作、上市融资等方式,发展成为一个国内领先、国际知名的汽车零部件企业。

海纳川无疑还有太多路要走,但无论如何,它已经在路上……

