

“钱”进锂电池

伴随着大量资本进入、重复建设以及缺乏统一的行业标准，行业产能过剩的观点开始流传。

■ 本报记者 陈玮英

“这是一个好消息。”浙江一家锂电池生产企业经理在得知科技部、发改委、财政部、工业和信息化部日前正式下发了《关于进一步做好节能与新能源汽车示范推广试点工作的通知》后长舒了一口气。

就在几天前，有消息称，《节能与新能源汽车发展规划》已报送国务院，进入最后审批程序，将于年底前出台。根据《规划》，在未来10年，我国将投入1000亿元支持新能源汽车产业发展。

到2015年，中国将达到50万辆电动汽车的保有量，届时将需要1250万千瓦的锂电池，对于电动汽车核心零部件的锂电池来说，无疑迎来了新的市场机遇。

而近期国内锂电池上游材料价格也出现不同程度的上涨，在资本市场，大量资金正在涌入锂电池产业。业内专家表示，锂电池可能在未来3年间取得较大技术突破。

大规模资金涌入

数据显示，2010年至2011年，中国汽车产销由200多万辆增加到1800万辆，年均增长率高达24.2%，成为全球市场规模最大的汽车制造国。

与此同时，汽车产业带来的巨大资源消耗以及能源、环境压力也亟待解决，相比之下，电动汽车的发展优势也随之凸显。

赛迪投资顾问公司日前发布的《中国锂离子电池产业地图白皮书(2011)》显示，2010年，中国锂电池市场规模达到276.1亿元，同比增长37.9%。从产量上来看，2010年中国锂离子电池产量达到36.7亿块，同比增长33.9%。

锂离子动力电池成为升级方向，产业将向传统汽车城市汇集。产业链各方多采取合资合作的方式，其中最典型的模式为“汽车整车厂+锂电池厂商”和“汽车零部件厂商+锂电池厂商”。

日产公司日前公布了公司未来6年的新能源布局规划——“绿色能源2016项目”，其中有一项是扩产计划，包括锂离子动力电池工厂的扩产。完成后预计产能为年产20万个锂离子电机组。

而有这一计划的还有上汽集团。上汽集团计划新能源车占到整个中国新能源车市场20%的占有率，攻坚电池、电机、电控“三电”瓶颈，目前初步构建了新能源汽车关键零部件体系，为产业化工作打下重要基础。

“如果新能源汽车政策能够全面启动，那么锂电池产业的增长将是无



王利博制图

限量的。”河南环宇集团董事长李中东告诉《中国企业报》记者，锂电池产能的大幅度增长来源于资本短期大规模投资。事实上，不仅仅在新能源汽车方面，国内快速发展的太阳能、风能储能电站和电动车动力电池需求，使得锂电池市场具有无限扩大的可能。

通过近一年的沟通与洽谈，环宇集团去年与英国欧瑞基金在北京成立环宇赛尔新能源科技有限公司，并顺利实现了一期融资，为企业生产和实现锂电池业务发展创造了有利条件。

记者了解，“十二五”规划中，新能源汽车产业被定义为“国民经济的先导产业”，未来10年，中央财政将拿出超过1000亿元的巨额资金支持。

从2010年中国锂电池产值分布可以看出，锂电池产业主要集中分布在珠三角、长三角和京津唐地区。同时，由于锂电池的产业链向上游延伸到了锂矿资源，因此，江西宜春、四川阿坝、青海和西藏等锂矿资源丰富的地区，具备了发展锂电池产业得天独厚的条件，这些地区纷纷提出了适合

于自身条件的锂电池产业发展思路。

目前国内锂电池行业整体水平处于初级发展阶段。李中东认为，只要更专注于做好电池、市场意识更强，便能经受考验。

对于企业的初期计划，李中东介绍，到明年一期规划建厂100亩用于生产锂电池，400亩储备用地全部投产后将为环宇打造一个年销售额50亿元的产能基地。

政策支持下释放

伴随着大量资本进入、重复建设以及缺乏统一的行业标准，行业产能过剩的观点开始流传。中国电池工业协会副秘书长曹国庆认为，目前锂电池行业产能并不过剩，只是市场价格“虚热”，最重要的行业问题是锂电池推广比较难。

一家锂电池生产商告诉《中国企业报》记者，锂电池行业上游门槛高，下游门槛低，有实力的去做上游，小资本去做下游。但很多企业并非是看好其前景去做的，而是炒作概念圈钱。

曹国庆表示，目前国内做锂电池的厂家表面上有数百家，可真正具备整套动力电池生产能力的只有20家—30家。

对于这一新兴产业，成本太高是业界普遍的共识。目前电动汽车发动机比传统的内燃机成本高出1.5万欧元，在未来几年，电池成本的下降速度决定了电动汽车市场的发展速度。

近日，日本新能源产业技术开发机构(NEDO)发布预测，2015年日本的车载锂电池成本将下降到3万日元/kWh(约2502元人民币/kWh)，只有目前价格的1/3。

中国科学院物理研究所研究员黄学杰认为，目前我国锂电池成本几近5000元人民币/kWh，2015年的目标是达到3000元人民币/kWh，即使达到这一价格，与日本还存在一定差距。

因此，需要政府在政策规定和研发补贴两个方面出手相助。比如，规定在大城市的中心区域只能行驶电动车，对企业在锂电池方面的研发费用给予支持。锂电池属于高成长行业，生产线需要经常变动，没有一定的资金、规模和科技实力的公司是难以立足的。短期内若无国家的倾斜扶持，将无法培养一些具有国际竞争力的重点企业。目前国家财政的补贴资金铺的面太广，由于资金投入分散，锂电池厂家受益很少。

李中东预测，将来国内锂电池生产企业将会接近500家，随着不断淘汰，最后剩下真正具有实力的将不到10%。

环宇的目标是确定以电池为主业，成为全球前五名锂电池解决方案提供商，李中东表示，除了政策和资金支持，科学技术也非常重要。

目前，中国的动力电池分为三派，一派是比亚迪，技术到底怎么样业内都不清楚；再一派是雷天系，雷天系通过跟各地政府建立合资企业，形成了一系列雷天系的电池企业；还有就是环宇流派，环宇的电解液几乎没有多余的，从硬包装到后来的软包装均实现标准化。

今年国家在新能源汽车产业规划中提到要大力发展电动汽车，当前的情况是，国内电动汽车大规模商业化尚未启动，大多数电池生产厂商都是给汽车生产厂家定制电机组，耗资巨大，而订单很小。按照汽车发展的经验来说，电动汽车技术成熟至少需要经历3个阶段：第一是在现有汽油车型号上进行电池化改装；第二是彻底研发出全新的电动汽车底盘；第三是实践验证的基础上，再进行商业化推广。

东海证券分析师认为，动力电池行业的兴衰在于政府政策的支持以及下游新能源汽车需求的切实释放。

速冻业崛起亟待安全难题解冻

由于速冻业高速发展，要求与其配套的相关行业如面粉加工业、肉禽饲养及屠宰和冷链运输也必须配套发展。实际上，这些配套行业远远跟不上速冻食品行业的发展。

■ 本报记者 陈青松

继“思念”水饺“细菌门”之后，日前，三全、海霸王等6个品牌的部分产品也被广州市工商局曝出含有同样可致肺炎的金黄色葡萄球菌。思念在表示退货、赔偿的同时，也辩解到，“金黄色葡萄球菌”在目前正在公示的新国标中，允许存在一定量。

实际上，今年9月6日，在卫生部网站上发布的新《食品安全标准速冻面米制品》征求意见稿中表明，允许“金黄色葡萄球菌”的指标被设定在一定的限量范围内。而按照目前的速冻食品安全卫生标准，在速冻食品中不得检出“金黄色葡萄球菌”。

掣肘配套瓶颈

由于速冻业高速发展，要求与其配套的相关行业如面粉加工业、肉禽饲养及屠宰和冷链运输也必须配套发展。实际上，这些配套行业远远跟不上速冻食品行业的发展。中投顾问食品行业研究员周思然对《中国企业报》记者表示，受生产技术、运输等条件影响，速冻食品产品质量仍然略显不足，有待进一步提高。

在速冻厂家看来，金黄色葡萄球菌要完全杜绝很难做到，在生产

环节企业可以做到，但在运输流通、终端则难以保证，运输过程中的冷链、零售终端的冷库、冷柜等设备温度不达标，都有可能产生。

三全集团一位负责人对相关媒体称，速冻产品出现问题，往往是原料采购环节更容易出现问题，采购含此菌的肉可能在抽验时漏掉了。

以最明显的手工水饺和机器水饺为例，虽自动化程度高但却无法接近传统手工产品的品质，造成自动化程度低、生产效率不高以及设备简陋。

同时，激烈的市场竞争带来整个行业的急剧膨胀，造成鱼龙混杂，许多小厂家采取恶性竞争的手段。散装散卖使卫生和冷链的保持成为空谈，原料质量、卫生状况及产品保质期都令人担忧。此外，产品制造过程的卫生监督控制标准与国际水平相差较远。此次思念食品事件，就在社会公众、食品专家和企业之间引起大的争议。

而超低价的恶性竞争在压缩利润空间的同时，也使得企业的技术进步、新品开发、品质控制和食品安全方面的综合投入产生困难。资料显示，美国等发达国家速冻食品的品种在1000个以上，国内仅100多个，而且绝大部分的销量集中在水饺、汤圆和馄饨等少数几个大类产品上，这凸显出我国速冻食品种类过

于单调，同质化竞争严重。这类产品的市场竞争异常激烈，各企业竞相压低价格，导致的结果为利润率越来越薄。

广发行业研究员胡鸿认为，速冻食品行业正逐步加大产品的技术含量和加强产品的市场细分，加之人们收入水平的不断提高，行业蕴藏着机遇和发展空间。可以预测，在未来10年内，速冻米、面食品行业将进入一个高速发展期，完成由新兴行业向成熟朝阳行业的转换和过渡。

空间依旧巨大

周思然对《中国企业报》记者表示，随着人们消费水平的提高和生活节奏的加快，再加上冷链物流建设、商超等外部硬件条件的发展，速冻食品未来市场有望得以快速扩大，并从城市延伸到更广阔的乡村市场。

据了解，在日本70%的速冻食品用于快餐与团体伙食，而我国速冻食品目前大部分供应超市零售。

在国际市场上，60%以上的冷冻冷藏食品用于餐饮业，而我国的这一比例不到5%。巨大的市场将引发速冻食品业务市场的兴起，为速冻食品行业的发展提供新的商机和空间。

目前，速冻行业还不到100亿元

销售收入，与此类似的餐饮行业有近30亿元的销售收入，无论是与餐饮行业的销售额比较，还是与发达国家同行业相比，差距都非常大。

食品工程博士崔凯认为，根据亚洲国家发展速冻食品的经验，人均年收入1500美元是消费速冻食品的临界点。它意味着当达到这样的收入水平时，国民才会对消费的食品有更多的需求，如食品的方便性、风味的可口性、食用的安全性以及营养等。

除行业巨大的商机外，我国速冻行业消费也在发生很大变化。速冻食品行业正在沿海城市向内地迅速发展，并形成了二三线城市普及率提高、主流消费者收入改善、行业集中度进一步提高的大趋势。

周思然也对《中国企业报》记者表示，随着冷冻食品生产技术的提高和消费市场的不断扩大，未来速冻食品行业仍将保持较高的增长速度，不仅产品质量得以提高，种类进一步多样化，产品包装进一步升级，朝着更加环保、方便和快捷的方向发展，而且产品生产过程中机械自动化程度也将得以提升，最大限度地保障产品安全。

“与此同时，企业也将提高新产品开发技术，推动销售渠道的拓展，并改变目前以零售为主的市场销售渠道。”周思然说。

资讯

万丰奥特荣膺“企业创新奖”



首届世界浙商大会近日在浙江省人民大会堂开幕，这是一场浙江省迄今为止规格最高、规模最大的浙商精英聚会，1200多名海内外浙商代表汇聚一堂，共话桑梓之情，共谋发展大计。为表彰先进浙商，树立典型，开幕式颁发了杰出浙商奖、回乡投资奖和企业创新奖，万丰奥特控股集团董事长陈爱莲荣膺企业创新大奖。自创立以来，万丰始终遵循“创新是企业发展的永恒主题”，坚持体制机制创新、文化创新、科技创新、管理创新等，从行业追随者迅速上升为行业的挑战者、领跑者。目前，集团拥有汽车零部件、机械装备、金融投资、新能源材料等4个产业，其中，主营业务汽车零部件已实现了行业的全球领跑。

诸暨牌头税务分局自查非法参与民间融资

近日，诸暨市牌头税务分局针对市纪委下发的《关于严禁机关企事业单位工作人员参与非法民间融资活动的通知》，组织全体干部职工认真学习了相关通知精神，严禁分局干部职工以下几种行为参与非法民间融资活动：1.从事、参与非法集资；2.从事、参与民间高息借贷活动；3.利用职权或职务上的影响在非法民间融资中牟取利益；4.为民间高息借贷者提供担保；5.为从事、参与非法民间融资活动提供保护；6.从事高利转贷行为。

针对通知精神，分局在全体干部职工中开展一次全面深入的排查摸底、自查自纠活动。通过自查自纠活动，未发现干部职工违反规定，参与非法民间融资活动。

诸暨店口税务分局“四化”促企业发展

为积极引导企业分离发展，诸暨市地税局店口分局本着因地制宜、先易后难、政策引导、力求实效的原则，努力在“企业成长、政府得益、三产发展、民生改善”上寻找最佳结合点，平稳有序地推动企业实现自主分离，推进工业和服务业协调发展。

实施项目化管理，全面落实责任制，明确推进企业分离发展服务业工作项目管理责任单位和责任人，做到有序推进、有效实施。搭建产业平台，在分离发展模式上求创新。细化分离类型，既鼓励企业分离发展生产性服务业，又鼓励企业分离发展生活性服务业企业。通过建立联系人制度，开展“一对一”的个性化服务，对分离企业税务登记、发票领取、税款缴纳等事项开辟绿色通道，积极落实企业主辅分离后税收优惠政策，方便企业主辅分离工作。

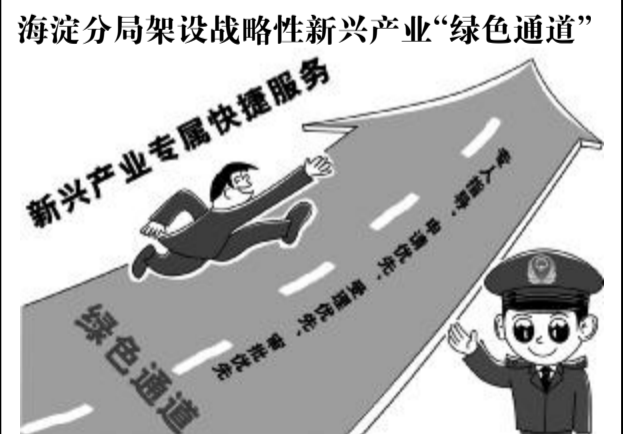
步人袜业步入品牌扩张期

以虚拟经营起家的浙江诸暨步人袜业经过十几年的快速发展，已经成功地完成了品牌经营的第一步。

近年来，步人袜业一直坚持“以信为本，以质为根”的理念，不断创新进步，并十分注重自主创新 and 品牌建设，综合实力位列国内同行业前十名。目前公司拥有自主知识产权的有效专利技术75项，是国家《袜子》行业标准参与制订单位，并参与起草了《经编袜》的制订。公司产品畅销美洲、欧洲等30多个国家和地区。如今，公司已经拥有了针织系列产品，今后还将在医药、化工、教育等领域扩展。

“华佗再造丸”出口领跑全国

奇星所生产的“华佗再造丸”今年的出口额有望突破1亿元人民币大关，从而成为我国首个以正式药品身份，在国际市场销售突破亿元的中成药品种。而越南是华佗再造丸的主要出口国家之一，在该市场的销售额至今已逾3000万元，销量也增至合作初期的10倍，该药品于2005年就被正式列入越南国家医保用药目录。早在1998年，华佗再造丸第一个以药品身份获得俄罗斯注册，并获取俄罗斯药品永久注册证书。随后，该药品先后通过了加拿大海外场地认证、白俄罗斯GMP认证、英联邦国家澳大利亚TGA的GMP认证。截至目前，华佗再造丸已进入全球29个国家和地区，连续13年领跑我国中成药出口。尤其是在澳大利亚的注册意义重大，广药集团有关人士表示，此举可成为进入欧美市场的突破口，因为澳大利亚属英联邦国家，且认可中医药。今年10月21日，在“首届澳洲中西医药结合国际研讨会暨展会”期间，广药集团与澳大利亚神农有限公司、澳大利亚植物药国际发展公司联合成立了“广药集团传统植物药澳洲注册与销售中心”。



王利博制图

提供配有专人指导、申请优先、受理优先、审批优先的“一站式+三优先”专属快捷服务，将时间成本压至最低。日前，分局顺利为海淀区循环经济产业园再生能源发电厂项目的承办企业北京绿海能环保有限责任公司办理注册资本从2000万元增资到1亿元的登记手续。此外，分局特别建立重点战略性新兴产业重大项目承办企业信息库，将相关企业逐一收录、规范管理，在照后运行电话互询、电邮互通、上门互访的“深度护航”机制，及时了解企业注册及经营方面需求，加强行政指导、解决实际困难，通报核心区最新优惠政策。