

多路突围 加工贸易企业转型样本解析

■ 本报记者 郭玉志

“杯水车薪”。王明(化名)在接受《中国企业报》记者采访时无奈地说,项目追加资金投入的规划要落空了。

对于同时负责一家多晶硅企业和两家纺织厂的王明来说,经营的重压在今年显得尤为明显。王明告诉记者,按照去年的规划,今年公司多晶硅项目是要追加投资的,但是现在市场不景气,产品价格大大回落,经过再三考量,追加投入的计划暂缓执行。“现在基本上是用纺织厂的利润来支持公司的新能源产业,这点资金对于光伏产业投资来说,可谓是杯水车薪。”王明称。

然而,对于光伏产业的市场前景,王明一直看好:“公司从传统行业转型做新能源产业,目前只是遇到了一些困难,困难只是暂时的。”

其实,王明公司的转型只是我国长三角产业转型升级的缩影。

继海关总署、商务部等三部委联合发布《关于建设珠江三角洲地区全国加工贸易转型升级示范区的指导意见》(以下简称《意见》)后,近日,海关总署和江苏省人民政府签署备忘录,双方决定建立紧密合作机制,加大对江苏省内加工贸易转型升级“试点城市”的扶持力度,促进外贸企业转型升级。

记者在采访中了解到,多个省市相关部门相继出台了支持省内企业产业转型升级的扶持政策,一场转型升级大考正在席卷而来。

转型遭遇阵痛

改革开放30多年来,沿海省市尤其是广东省,以“三来一补”作为经济发展的突破口和着力点,加工贸易产业,一度成为我国经济的“风向标”。

然而,随着市场经济的发展,单纯依靠代工加工,已经不能满足我国经济发展的需求,企业的利润也被原来值得骄傲的低成本所蚕食,企业转型升级迫在眉睫。

“低门槛”的光伏产业,成为中小企业升级转型的首选目标。王明的公司跨行业发展也是在这种背景下酝酿而生的。

王明说:“看到许多公司纷纷加码光伏产业,为了不输在起跑线上,去年4月份,我们投入1000万元成立多晶硅公司,力图在光伏产业中有所作为。”

根据浙江省太阳能行业协会统计显示,当前浙江光伏企业有200余家,其中,仅仅去年年底,共有60多家中小企业涌入光伏产业,而这其中又以小规模光伏企业居多。

王明告诉记者:“其实,去年6月份以后,明显感觉到许多企业转投光伏产业,现在市场已经呈现饱和和状态,产能严重过剩。”

企业之所以如此冒进,除了产业市场前景外,与政府引导政策不无关系。

浙江埃菲生物能源科技公司副总经理胡永强接受媒体采访时称,“现在之所以有如此多的企业进军光伏行业,很大程度是因为政府的政策导向。”

浙江埃菲生物能源科技公司是温州保一集团旗下企业,去年3月,这家有着20多年历史的民营阀门集团开始



多个省市相关部门相继出台了支持省内企业产业转型升级的扶持政策,一场转型升级大考正在席卷而来。 王利博制图

进军光伏产业。

胡永强称,传统企业转型做光伏的热潮,最直接的体现就是,在工业区企业的招牌上,左边写着“皮鞋、皮革、皮具”,右边则写着“多晶硅棒、硅片”。

王明说:“随着原材料价格从最高的300多万元一吨,降到目前的38万元一吨,终端产品价格也大大下降,大大挫伤了企业的积极性。”

近年来,沿海省市的传统产业,优势逐渐消失,原材料、劳动力的成本侵蚀了企业的大部分利润,许多企业生存已经很困难。

然而,即便如此,仍有不少中小企业乐此不疲地谋划转型。

王明表示,传统产业竞争利润稀薄,新能源产业即便产能饱和,但是行业还是有较高的利润,大大高出传统制造业。

与王明持有相同观点的还有海宁市家具行业协会副秘书长谈杰。

谈杰告诉《中国企业报》记者,同样作为传统行业,当前国内沙发制造企业转型升级之路也刚刚开始,虽然有一些企业在转型相关方面做的比较突出,但是,行业整体还是处于转型的起步阶段。

浙江中小企业促进会会长周德文认为,当前如若中小企业盲目转型,企业跨行业发展,不仅转型升级效果不明显,反而有可能会增加企业的风险,加快企业的倒闭。

正因如此,《意见》出台后,将有多项措施帮助企业度过转型升级大考。

据悉,《意见》指出,推进示范区建设的主要措施有13项,包括创新加工贸易管理模式、优化加工贸易产业布局,加快加工贸易经营模式转化,促进加工贸易延长产业链、加强转型升级融资保险支持、鼓励加工贸易企业拓展内销市场等等。

借道电子商务

谈杰告诉记者,海宁沙发企业

87%产品出口北美市场,其中以美国市场为主,但从去年开始,受美国经济复苏乏力的影响,海宁外销转内销的企业越来越多,“两条腿”走路让企业走得更稳。

据介绍,作为海宁一大特色产业的沙发产业,4月,中国家具协会与海宁市人民政府签订共建“中国出口沙发产业基地”协议,并授予海宁市“中国出口沙发产业基地”称号。

谈杰说:“每年海宁沙发出口额占据全省出口额的一半,由于海外市场的乏力,而国内做自主品牌,企业又面临着太高的成本,这就需要政府、协会以及企业等多方的共同努力,积极促进企业的转型升级。”

传统产业转型难在何处?在谈杰看来,此前,外贸企业只需要几个业务员,老板以及厂区工人,按照订单把产品做好就万事大吉,而转型升级做国内市场,企业不仅需要按照国内需求从头开始做,还要将大量资金投入到了企业品牌、销售渠道的建立和对外推广等工作中,成本过高压的企业喘不过气来。

正因如此,诸多企业为了节省成本选择了电子商务这一新型的商业模式。

今年上半年,海宁斜桥镇围绕经济转型升级,投资3亿元建设电子商务与物流信息中心项目,准备引进100家以上电子商务企业入驻,为实现电子商务、制造业与物流业的融合发展打下基础。

强化品牌意识

对于企业如何进行转型升级,企业界人士也发表了观点和建议。国内工业电子商务企业乐百供相关负责人表示在接受《中国企业报》记者采访时表示:“不少加工贸易型企业是以代工为主,不仅没有自己的品牌,甚至也没有一个完善的销售团队和采购

团队。一旦那些固定的代工品牌没有了订单,或者是原材料成本上涨,他们很可能就没了资金来源或者是入不敷出,甚至发不起工资,挣扎在生死边缘。因此这些企业都有必要进行转型升级,做好未雨绸缪的准备,要开辟出自己的产品销售市场。”

上述负责人告诉记者,我国加工贸易型企业的品牌意识很薄弱,终无法适应竞争激烈的销售环境,乐百供作为一个专业的工业品购销平台,通过“品牌展示”+“推荐体验”两条腿走路的形式,帮助中小企业的品牌建设和转型升级。

不仅当地政府出台多项促进外贸企业转型升级的措施,相关产业辅助部门也毫无例外加入到扶持企业转型的队伍之中。

记者从广东黄埔海关了解到,黄埔海关结合实际,推出多项政策措施支持企业转型升级,不断提升东莞加工贸易发展的“软环境”。

《意见》指出,推进示范区建设,要鼓励非法人来料加工厂转型为独立法人企业。

黄埔海关相关负责人告诉《中国企业报》记者,黄埔海关结合实际,成功摸索出一条来料加工企业“就地不停产转型”模式,允许在一段时间内“非法人资格”的来料加工企业 and 具有“法人资格”的独资企业“双号并存”,让企业就地转型。

截至今年上半年,东莞2700多家来料加工企业转型为独资企业。

“但就沙发企业来说,目前海宁卡森集团在国内已经有38家会员加盟店。”谈杰告诉记者,卡森集团是国内较早走上品牌道路的企业,以前卡森主要以OEM(代工生产)业务为主,从去年开始,卡森开始从OEM开始转向OBM(代工厂经营自有品牌)。

谈杰说:“预计2—3年以后,国内沙发企业转型升级才会凸显成效。”

转型大考 中小企业再定位

■ 本报记者 陈玮英

困境中挣扎的中小企业或将迎来新曙光。

日前,中国工业和信息化部、中国社科院工业经济研究所联合发布了《2011年中国工业经济运行夏季报告》(以下简称《报告》)。《报告》显示,今后几个月中国工业经济运行环境将更趋复杂,但总体仍在可控范围之内,预计全年规模以上工业增加值同比增长13.5%左右。

工信部相关负责人表示,今年以来,中国工业经济运行有些波动,中小企业在波动中受到冲击最为明显,转型已经成为迫切需要解决的问题。

《报告》中指出,将根据新的中小企业划型标准,进一步分行业研究有针对性的扶持小型微型企业的政策措施。

小企业困难加剧

虽然规模以上企业运行状况良好,但困难企业更加困难,特别是小型微型企业经营困难加剧,困难企业亏损程度在逐月加重。

工业和信息化部运行监测协调局副局长黄利斌表示,在今年外部运行环境总体偏紧的情况下,量大面广的规模以下小型微型企业,由于自身抗风险能力较弱,消化成本空间有限,面临的困难更大。

工业和信息化部运行监测协调局局长肖春泉接受《中国企业报》记者采访时说,产业转型是一个缓慢的过程,中小企业转型更需要时间。随着产业转型,原有的劳动力素质可能一时跟不上产业转型的要求,因此转型对中小企业来说是一次大考。

“中小企业量大面广,竞争实力比较弱,在创新转型上存在难度,而转型是一个长期漫长的过程,因此,转型对中小企业来说存在一定难度,不可能很快完成转型。”工业和信息化部运行监测协调局经济运行处处长何亚琼告诉《中国企业报》记者,原材料价格、劳动力报酬等各种成本在不断上升,倒逼中小企业必须转型,不转型将必死无疑。

何亚琼认为,中小企业转型应首先考虑市场需求,从低端走向高端市场,在技术创新上加大投入。“中小企业必须适应环境,否则将被市场淘汰。”他建议中小企业要利用好现有公共资源,在公共平台获取自身需要的有价值信息资源,从中获得实惠提高利润。

事实上,小型微型企业获取银行贷款难度加大,融资成本不断上升。许多中小企业反映当前拖欠款现象严重,产成品资金占用和应收账款同时大幅上升,加剧了企业资金困难。

抱团取暖和练好内功或许是中小企业目前可以选择的方法。何亚琼表示,现在中小企业整体比较困难,同类型企业可以抱团取暖,形成相对集中的产业集群,以应对当前困难。同时,中小企业应该练好内功,在管理上创新,从管理中出效益,提高企业竞争力,提升企业实力。

产业西进渐趋成熟

2011年以来,中国东部工业增速明显放缓,中西部地区生产增势和盈利状况整体良好,中国工业生产的重心开始向西部转移。

黄利斌表示,东部企业大多处于产业链的中下游,今年原材料和能源价格的大幅上涨推高了生产成本,造成东部企业盈利下滑。

据悉,从目前经济运行状况来看,中西部增长态势明显快于东部,外需不稳定是东部地区生产增速放缓的重要原因,而中西部地区生产增势和盈利状况整体良好。

中国社科院工业经济研究所所长金碚认为,东部经济增长不如西部的明显原因是资源问题,东部地区依靠速度扩张取得效益的发展模式需要改变,依靠产业结构调整,转型升级消化成本的压力在增大。“更值得关注的是,东部地区制造业的资本正在流向更为赚钱的房地产、私募基金、股权投资等领域。”

“目前产业转移已经形成一种趋势。”何亚琼说,随着西移速度的加快,用工紧张局面已逐步显现,西部地区毫无限制的优惠政策已经终结,目前产业雷同情况有所减少,无序开发建设的现象已经基本消失。在产业转移过程中,国家的要求是在承接过程中,产业转移要高起点,转移的产业必须是创新的先进技术,行业要配套,并且对环境要求也已经越来越严格,“如果不能做到高要求的转移,那么转移方和被转移方都不会达到预期效果,转移也就没有意义了。”新兴工业示范区加快转变发展方式,从而提升和带动当地工业发展。

中西部也出现了两极分化的情况。何亚琼说,加工行业亏损情况比较严重,但是资源型产业的增长比较明显。亏损中更多的是小企业,占70%—80%。从行业 and 产业链上往下看,受上游资源性产品价格大幅攀升影响,部分行业效益状况恶化。

寻找新的增长点

宏观增长数据依然保持两位数,但金碚认为,“今年的工业经济有点像夏季的感觉,比较‘闷’,发展‘不爽’,今年的工业经济有点‘闷热’。”

金碚表示,工业增长方式必须转型升级,否则消化成本压力将越来越大。“前两年是订单问题,目前有订单,但生产出来后供应存在困难。”中国制造业的优势正在消失。与金融危机期间相比,中国工业面临创新升级的迫切性大大提高。金碚说,随着劳动报酬的增加、土地的匮乏,“过去还是靠扩张之路,那么目前扩张模式就行不通了,技术模仿的空间越来越小。”

核心技术缺乏,工业转型升级面临重大挑战。我国传统产业规模大,但总体技术水平还比较低,“中国制造”总体上处于全球产业价值链的低端环节,附加值较低。由于技术改造和研发投入严重不足,我国大多数行业和企业没有自己的核心技术、知识产权和自主品牌。必须加大对技术改造的政策支持力度,加快利用先进实用技术和高新技术改造提升传统产业,尽快改变自主创新能力不足的被动局面。

工业转型升级既要培育发展战略新兴产业,更要改造庞大的传统产业,这是工业转型升级最紧迫、最艰巨的任务。

金碚指出,我国产业结构不合理、企业创新能力和市场竞争力不强等问题比较突出。目前我国工业经济已经发展到较高的水平,现在面临的发展困境,比如新能源问题等在发达国家也没能得以解决。因此我国工业发展需要突破自主创新的瓶颈,寻找新的工业经济增长点。

上市公司玩火高利放贷

(上接第一版)

著名证券维权律师严义明在接受媒体采访时表示,上市公司放贷的前提必须是依法的,能够保证资金的安全性。另一方面,无论是上市公司还是其他公司,都应该花更多的精力在自己的主业上,不要因为其他行业有暂时的利好机会,就分心去投资,毕竟公司的资金都是有限的,过多的到处投资,会影响主业的发展,影响公司的做大做强,对公司的长期发展不利。就股东而言,短期的投机可能是个利好,直接利益较大,而对长期投资者来说,是看一家公司的持续盈利能力,是否符合公司发展的长远利益,而放贷的投资,影响了对其主业的投资能力,可能会是一种利空。

变身影子银行谁之过?

委托贷款给上市企业带来高收益的同时,也伴随着高风险。而上市

企业不务主业,变身成影子银行,更应该反思的是中国的资本市场在配置资源方面的效率问题。甚至有舆论认为,在高利益的驱动下实体企业“不务正业”的现象渐趋严重,可能加剧产业空心化的风险。

由于在委托贷款过程中银行监管角色的弱化,其风险也在暴露。事实上,类似香溢融通、ST波导等上市公司已出现委托贷款逾期的案例。

今年7月20日,香溢融通因为一笔到期未还款项向法院提起诉讼,并表示“可能会对公司未来业绩产生一定影响”。

ST波导早在2010年4月发布公告称,拟通过交通银行宁波分行奉化支行向青海中金创业投资公司发放9000万元的委托贷款,月利率为13‰。但今年5月20日,公司公告该笔委托贷款未能按时收回,当日跌幅即达3.05%,休息一个周末之后,23日又跌停。

今年6月23日,ST波导宣布上

述贷款已被收回。虽然有惊无险,但给人们敲响了警钟。

据媒体报道,从炒房到炒股,上市公司利用闲置资金投资并不鲜见,但将大规模资金砸向银行、信托理财产品 and 放高利贷则是今年兴起的新现象。在复旦大学经济学院副院长孙立坚看来,市场其实并不缺钱,“钱荒”不过是一些企业为了低成本拿钱的借口。他在接受媒体采访时称,“对于用于财务性投资的资金究竟是自有资金还是募集资金,监管机构很难辨别,有上市公司也因此打了擦边球。”

郑磊在接受采访时表示,“上市公司放贷,虽有冲淡主业、不务正业的嫌疑,但企业以最方便的方式追求利润和收入最大化,无可非议。特别是在目前银根紧缩,放贷有大利可图的特殊情况下,是可以理解的。”

他认为,“实业很难做,而且利润不高或者还可能亏损,企业自然会寻求更易盈利的途径。放贷并非只是企

业在做,很多家庭和个人也在做,这是商业社会合理地选择,不过这种做法还是不值得提倡的。这是社会大环境所决定的,根源要找准。我们应该创造让企业做好实业的商业环境,让利润自动引导企业的行为选择,现在利润引导企业放贷,问题不在于企业。”

中央财经大学金融学院教授田勇则认为,上市公司放贷不会造成产业的空心化,“中小企业得到了资金,自然会投到实业中去”。他在接受《中国企业报》记者采访时表示,上市公司热衷放贷的现象是我们的资本市场在配置资源方面出了问题,“上市公司不做主业,为什么还让它上市呢”,更应该值得反思的是中国的资本市场;不过在中小企业融资难的背景下,上市公司愿意把钱借给中小企业,在一定程度上对缓解中小企业融资难也有帮助。

(本报见习记者李金玲对本文亦有贡献)